БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№69 (412) 20 октября 1997 года понедельник

СОБЫТИЕ

ДЕЙСТВИЕ РАВНО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Рассказывают, что туркменские таможенники по долгу службы читают все поступающие из-за границы газеты. В случае, если в издании обнаруживается некая критика в адрес Ниязова или туркменского руководства, таможенники вооружаются ножницами и вырезают «невыдержанный» материал из всего поступающего в страну тиража газеты. Это — то совершенство, к которому неуклонно стремятся сегодня белорусские власти. Принятие Палатой представителей поправок к закону о печати и других СМИ было важным шагом в этом направлении.

Конечно, до вступления в силу закону предстоит пройти еще несколько стадий — утверждение Советом республики, подписание президентом и официальная публикация. Процедура второго чтения вПалате представителей показывает, что проблем не возникнет. Нижней палате потребовалось немногим более часа для того, чтобы свести на нет все предыдущие завоевания в процессе демократизации СМИ. Когда депутат Петр Жушма попытался выступить с собственными поправками в закон, коллеги по палате просто заткнули ему рот, проголосовав за то, чтобы принять его предложения к сведению и более к ним не возвращаться. Когда за принятие одной из статей не хватило голосов, председатель палаты Анатолий Малофеев, не мудрствуя, сказал депутатам, что они что-то недопоняли, нескольких парламентариев вытащили из курилки, статья была переголосована. Надо ли говорить, что после этого закон был принят без обсуждения.

Скорее всего, сходную картину можно будет через некоторое время наблюдать в Совете республики. Нет сомнений и в том, что закон будет подписан президентом. Сам текст поправок в закон о печати позволяет предположить, что разрабатывались они скрупулезно. Закон учитывает и блокирует все возможные, даже самые экзотические варианты выживания СМИ. В то же время в документе есть несколько основополагающих моментов, которых в принципе достаточно для того, чтобы закрыть любое неугодное издание.



Теоретически СМИ могут жить. На практике это невозможно

Одним из наиболее важных пунктов является предоставление Госкомпечати и ее председателю права принимать внесудебные решения по административным делам. Это положение закона противоречит не только нормам международной практики, но даже принятой на ноябрьском референдуме Конституции, которая все же не предполагает, чтобы орган госуправления мог подменять собой суд.

В законе также предусмотрена возможность уничтожения института учредительства. Это — двухлетний запрет на учреждение СМИ для тех, кто уже учреждал издания, закрытые властями (повторим, что закрытие СМИ возможно по личному капризу, скажем, председателя Госкомпечати). Закон также блокирует учредительство через подставных лиц и делает подконтрольным распространение изданий, зарегистрированных за границей. Одним словом, если издание было закрыто и учредитель получил двухлетний запрет на издательскую деятельность, все легальные возможности обойти запрет перекрываются.

Вообще-то, этих двух моментов — внесудебных решений и препон для учредителей — вполне достаточно для того, чтобы избавиться от неугодного издания, особенно если учесть «сопутствующие факторы». А именно — фактическое запрещение критики в адрес президента и госчиновников, занимающих должности, упомянутые в Конституции. В принципе распространение порочащих любого гражданина сведений карается в любой стране — но только в том случае, если суд сочтет, что эти сведения были ложными. Симптоматично, что в новой редакции закона о печати выделена «каста неприкасаемых» — президент и госчиновники. Судя по всему, речь идет о том, что расправа над изданием, опубликовавшим неприятную для них информацию, будет скорой даже в том случае, если эти сведения будут стопроцентно правдивыми. Из той же серии — статья о запрещении ввоза, вывоза и распространения материалов, *«которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан»*. Как известно, белорусские власти очень вольно трактуют понятие «политические и экономические интересы». К примеру, простенькая заметка о регулировании валютного курса может попасться на глаза, скажем, экспертам МВФ и они порекомендуют Совету директоров и впредь не выделять кредитов. А теперь задачка — кто наносит ущерб экономическим интересам — те, кто упорно отказываются от свободного курсообразования, или газета, которая об этом написала?

Автором поправок в закон о печати считается известный президентский идеолог Владимир Заметалин. Проект, кстати, был разработан именно в то время, когда он возглавлял Госкомпечать. После голосования в Палате представителей Заметалин не скрывал своей радости и сердечно благодарил депутатов. Он произнес также следующую эпохальную фразу: *«Независимость средств массовой информации и прессы — это термин для лабораторных исследований»*. Отчасти Заметалин прав — после того, как закон начнет использоваться властями в полную силу, о свободе прессы можно будет говорить разве что чисто теоретически.

Александр Лукашенко по поводу поправок в закон публично не высказывался, однако его многочисленные высказывания по поводу журналистов, свободы прессы свидетельствуют об отношении президента к вопросу. Об этом же говорит и постоянное давление на журналистов и средства массовой информации, начавшееся вскоре после прихода Лукашенко к власти. Последние примеры у всех на слуху — в этом году более двух месяцев просидел в тюрьме Павел Шеремет, был выдворен из страны корреспондент НТВ Александр Ступников, журналистов избивали во время акций протеста. Памятны и более ранние примеры — выход газет с «белыми пятнами», закрытие «Радио 101,2». Все это происходило либо по инициативе президента, либо с его одобрения.

СЕГОДНЯ

КОЛОСС НА ГЛИНЯНЫХ НОГАХ

В рейтинге мировых экспортеров оружия Россия занимает четвертое место, что вполне закономерно. А вот девятое место, на котором в 1997 году в этом списке значится Беларусь, для многих стало неожиданностью. Теперь эксперты ломают головы над вопросом: каким образом страна, обладающая относительно небольшим потенциалом ВПК, большинство предприятий которого переживает далеко не лучшие времена, сумела обойти таких признанных лидеров оборонного производства, как Словакия, Чехия и Югославия.

стр.21

20 октября 1997 года № 69 (412)

СОДРУЖЕСТВО

СЛОВО И ДЕЛО

Алексей УРБАН

17 октября завершилось 3-е заседание Консультационного совета по поддержке и развитию малого предпринимательства в государствах—участниках СНГ. Во встрече приняли участие представители Межпарламентской ассамблеи и Межгосударственного экономического совета (МЭК), Госдумы РФ, ученые в сфере экономики, предприниматели из стран СНГ, члены белорусского правительства и аппарата Администрации президента.

На заседании обсуждались два главных аспекта проблемы развития предпринимательства: эффективная подготовка и консультирование предпринимателей; создание информационной инфраструктуры, облегчающей деловые контакты. Состоялось обсуждение двух модельных законов в области поддержки предпринимателей: «О государственной поддержке малого предпринимательства» (закон РБ) и «Об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности субъектов малого предпринимательства». По словам г-на Прохорова, проведенная работа позволит внести необходимые изменения в готовящийся российский налоговый кодекс, так как имеющийся проект не учитывает интересов малых предпринимателей.

В торжественной обстановке министр предпринимательства и инвестиций РБ Александр Сазонов и его российский коллега Вячеслав Прохоров подписали Меморандум о сотрудничестве между возглавляемыми ими ведомствами. Согласно подписанному документу в качестве межведомственного совета учреждена белорусско-российская рабочая группа по развитию малого предпринимательства. Она будет решать, в частности, следующие вопросы: обмен опытом в данной сфере, разработка совместных программ финансовой и инвестиционной поддержки малого предпринимательства, содействие в доступе к финансовым ресурсам национальных финансовых институтов, реализация программ по обмену, обучению, образованию и профессиональной подготовке предпринимателей и государственных служащих, участвующих в развитии малого предпринимательства и другие. Сотрудничество между сторонами, как гласит статья 3 подписанного меморандума, будет *«осуществляться, но не ограничиваться»* такими формами, как организация совместных консультаций, семинаров, симпозиумов. Планируется развитие совместных научных исследований и прогнозов в сфере поддержки и развития малого предпринимательства, содействие в поставке материалов и оборудования в рамках совместно реализуемых программ и проектов.

Следующая встреча намечена на конец мая—начало июля будущего года. Она должна состояться в столице Армении.

ПАРЛАМЕНТ

СОБСТВЕННОСТИ У ГОСУДАРСТВА СТАНЕТ МЕНЬШЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

17 октября нижняя палата парламента рассматривала проект закона «Об объектах, которые находятся только в собственности государства». Как и вся государственная политика в области разгосударствления и приватизации, этот законопроект противоречив и неоднозначен. Число объектов, которые могут находиться исключительно в государственной собственности, уменьшилось. В то же время в списке появились новые предприятия.

В исключительной собственности государства остаются недра, природные ресурсы, предприятия по добыче, переработке руд ценных металлов и камней, радиоактивных и редкоземельных элементов. По-прежнему к государственной собственности относятся предприятия транспорта, автомобильные и железнодорожные коммуникации. Не подлежат разгосударствлению предприятия инженерной инфраструктуры городов. Новый перечень не включает в себя предприятия химической и нефтехимической отрасли.

Дополнительно в список включены предприятия, специализирующиеся на производстве ликеро-водочной продукции, лечебно-профилактические и санаторно-курортные учреждения, а также детские дома и школы-интернаты. В скором времени предполагается подготовить подробный перечень всех предприятий, не подлежащих разгосударствлению, с указаниями органов, уполномоченных управлять данными предприятиями.

Как считают разработчики законопроекта, запрещение приватизации данных учреждений не означает установления исключительно государственной монополии в перечисленных сферах. Речь идет лишь о том, что в собственности должны остаться те учреждения, которые являлись государственными на момент принятия закона. Создание новых предприятий в этой сфере, в том числе и частных, закон не запрещает.

Однако, как считает председатель Белорусского союза предпринимателей и арендаторов Макс Кунявский, подобная поправка нелогична. По его мнению, было бы правильнее сохранить нынешнее положение — в любом случае выкупить или приватизировать эти предприятия без согласия государства нельзя. А включая их в перечень, государство исключает какую бы то ни было возможность реформирования отношений собственности в этих сферах. По мнению Кунявского, *«в законе должна содержаться оговорка о том, что в собственности государства остаются предприятия, которые строились за счет государственного или республиканского бюджетов. В противном случае необходимо однозначно продекларировать государственную монополию»*.

Законопроект, принятый в нынешнем варианте, может стать основанием для национализации предприятий по производству алкогольной продукции и оздоровительных учреждений. Никаких компенсационных выплат на этот случай закон не предусматривает. В то же время в нем определена ответственность за незаконное владение объектами, которые могут находиться только в государственной собственности. Проект не определяет порядок, сроки и условия перехода этих объектов в частные руки, но разрешает их принудительную национализацию.

Несмотря на возражения, звучавшие в зале заседаний, законопроект был принят в первом чтении. Доработка и подготовка его ко второму чтению поручена комиссии по экономической политике.

Коллектив ЗАО «Белорусская деловая газета» выражает глубокие соболезнования корреспонденту «БДГ» Виктору МАРТИНОВИЧУ в связи с постигшим его горем — смертью МАТЕРИ.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРОЕКТЫ

СКОРО БЕЛАРУСЬ УЗНАЕТ, ЧТО ТАКОЕ НАСТОЯЩАЯ ДИСЦИПЛИНА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Ожидается, что на нынешней неделе решится судьба президентского декрета «О неотложных мерах по укреплению трудовой и производственной дисциплины». Проект этого документа не так давно был опубликован в официальной белорусской прессе с целью широкого обсуждения.

Созданный в Комитете госконтроля при участии Администрации президента документ поверг в шок привычную ко всему белорусскую общественность. Проект предполагает, в частности, увольнения за нарушения трудового распорядка, то есть, к примеру, за опоздания и т.п. Яркой оберткой для документа служат всяческие санкции по отношению к начальству — к примеру, наказание руководителей за несвоевременную выплату зарплаты, штрафы за использование служебного автотранспорта в личных целях. В принципе санкции в отношении руководства действительно сыграли роль приманки — по данным независимых профсоюзов, очень многие рабочие обратили внимание именно на эти положения документа, не заметив того, что карательные меры согласно декрету могут быть приняты и в отношении их.

Однако наиболее интересна та часть декрета, которую условно можно назвать политической. Проект предполагает запретить присуждение премий, наград, повышений в должности в отношении тех, кто хотя бы однажды привлекался к ответственности за нарушение законов, распоряжений президента и правил внутреннего распорядка на предприятиях. Понятно, что введение таких мер должно в первую очередь сказаться на политически активных гражданах — тех, к примеру, кто привлекался к ответственности за участие в акциях протеста.

Комментарии руководителя ГУ-ОПИ Михаила Подгайного по поводу проекта декрета были достаточно неожиданными. В беседе с корреспондентом «БДГ» он заявил, что в Администрацию президента пришло немало отрицательных отзывов на проект декрета, и это неудивительно, поскольку документ, по словам Подгайного, был вынесен на обсуждение по той причине, что вызывал сомнения. Мало того, руководитель ГУ-ОПИ сказал, что в декрете можно критиковать буквально каждый пункт.

Объяснить такую резкую характеристику проекта со стороны сотрудника администрации можно только одной версией. Скорее всего, в результате доработки из декрета будут изъяты некоторые пункты.

Комментируя документ, руководитель конфедерации демократических профсоюзов Геннадий Быков заявил: *«Суть этого декрета в том, что Лукашенко потенциально боится рабочих. 1991 год показал, на что способны люди, доведенные до крайности, и нынешняя власть, несомненно, это помнит».*

СКАНДАЛ

«КАК МОЖНО ЧТО-ТО ПЛАНИРОВАТЬ, ЕСЛИ ЗАВТРА МЕНЯ, ВОЗМОЖНО, АРЕСТУЮТ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Скандал, связанный с деятельностью АО «Рассвет» (бывший колхоз «Рассвет» им.Орловского), набирает обороты. Всю первую половину минувшей недели были опечатаны помещения банка, который — единственный — по итогам минувшего года в отчетах НБ РБ составлял группу хорошо работающих. О ситуации, сложившейся в банке «Рассвет», «БДГ» рассказала председатель его правления Наталья Ковальчук.

— Какие события происходили в банке на прошлой неделе?

— В пятницу, 10 октября, когда я пришла на работу, все помещения банка были уже опечатаны.

— Какие органы проводили опечатывание? Чем они мотивировали свои действия?

— Никто ничего не объяснял. Мне только сказали, что на арест банка получена санкция прокурора. Но никакого документа не показали. В понедельник, 13 октября, об аресте банка я поставила в известность главное управление Национального банка по Могилевской области и его центральный офис в Минске.

В этот же день начала выяснять, в чем все-таки дело. Однако на эту тему со мной никто особенно не разговаривал. В банке царила полная неразбериха. Нам объяснили, что в колхозе работает республиканская следственная группа. Но и они ничего говорить не хотят.

Вскоре мне сообщили, что по результатам проверки Комитета государственного контроля в деятельности банка выявлены различного рода злоупотребления. Конкретных обвинений пока не предъявляют. Но тем не менее в нашей семье — у меня, у моих сестры, брата и отца — произвели обыск.

— Как обстоят дела на сегодняшний день?

— 13 и 14 октября банк был опечатан. Повторю — никто никаких разъяснений не давал. Только с 15 октября мы начали работать. Одновременно в банке работает ревизия.

— Какие убытки понес банк за время простоя?

— Конкретные цифры понесенных убытков назвать не могу. В банке оставалась невложенной лишь небольшая сумма денег. Хорошо, что так совпало: на этот момент лишь небольшое количество средств банка было размещено на короткий срок. В основном мы работаем на более длинные промежутки времени. Правда, пострадали клиенты банка.

— Какие санкции были применены по отношению к банку?

— В банке проводили проверку чиновники Комитета государственного контроля из Минска и Могилева. Представители из Минска свое заключение уже дали. По этому заключению банк никто арестовать не может. Конечно, какие-то нарушения были отмечены. Но говорить об аресте банка по данным этой проверки нельзя. А вот представители из Могилева свое заключение до сих пор не дали и до сих пор работают в банке.

— Нацбанк уже давно делает замечания банку в связи с несоблюдением норматива по уставному фонду. Что предпринимается руководством для исправления ситуации?

— Недавно мы были на совещании у заместителя председателя правления Национального банка Владимира Сидорова. Был поставлен вопрос о реорганизации банка в связи с невыполнением «Рассветом» норматива Нацбанка о минимальном размере уставного фонда в ECU 2 млн. В Национальном банке нам предложили выбрать один из двух путей: либо «найти» ECU 2 млн., либо провести реорганизацию.

Однако там учли, что у банка нет финансовых проблем, нет убытков и сумасшедших невозвратов кредитов. Не стану отрицать — у нас нет большого кредитного портфеля. Мы выдали кредитов на сумму около BLR 5-6 млрд. Из них «просрочка» составляет только BLR 43 млн. На мой взгляд, с этой стороны у Нацбанка нет оснований нас в чем-то упрекать.

— Настойчиво муссируются слухи о возможном присоединении банка к АКБ «Минский транзитный банк»...

— Действительно, руководство банка «Рассвет» избрало вариант присоединения к «Минсктранзитбанку».

— На каких правах будет присоединен «Рассвет»?

— Планируется обычное присоединение в качестве филиала.

— На каком этапе сейчас находятся переговоры?

— Возможность присоединения уже обсуждена советом банка. В ближайшее время намечено проведение общего собрания акционеров. На последнем этапе мы все согласовали с руководством «Минского транзитного банка». Вскоре оно должно провести собрание учредителей. Все материалы по присоединению уже представлены в Нацбанк.

— Рассматривались ли иные варианты реорганизации?

— Нет.

— Изучалась ли возможность участия иностранного капитала?

— Нет.

— Что вы планируете делать дальше?

— Не знаю. Все зависит от дальнейших событий. Как можно что-то планировать, если завтра меня, возможно, арестуют.

БЛИЦ

ПРЕЛЮДИЯ К ЗНАКОМСТВУ

Елена ДАНЕЙКО

На минувшей неделе в Минск прибыл новый глава дипломатического представительства Франции в Беларуси г-н Бернар Фассье. К оценке нынешнего уровня развития франко-белорусских отношений г-н посол предложил вернуться через некоторое время, сославшись на то, что вручение верительных грамот состоится лишь в четверг. Тем не менее новый посол ответил на некоторые вопросы «БДГ».

— Несколько слов о себе.

— Я родился 1944 году в предместье Парижа, недалеко от Версаля. Там же получил среднее образование. Потом учился в военной академии в г. Сэн-Сир. Моя первая профессия — военный. Перед уходом на дипломатическую службу работал в военной академии, а до этого прослужил офицером 25 лет в горных войсках. Возможно поэтому в качестве дипломата мне приятно работать в странах, где есть горы. В дипкорпусе я с 1982 года. Конечно, мне пришлось получать дополнительное образование. В Париже учился в Институте политических наук и в Институте восточных языков. Так что последние 15 лет я профессиональный дипломат и офицер запаса.



— Вы впервые в Беларуси?

— Я был в Минске 15 лет назад в течение нескольких дней. Не могу сказать, что хорошо знаю Беларусь, ее историю и сегодняшний день. Во времена СССР приходилось бывать во всех пятнадцати республиках. Ездил даже в Сибирь, на крайний Север, в Якутию. Кстати, белорусских морозов поэтому не боюсь. Приходилось бывать в районах, где температура воздуха опускалась до минус 50. Все эти визиты совершал в годы дипломатической службы в Москве.

— В каких странах вам довелось работать до приезда в Минск?

— Во многих. Но лучше всего я знаю Россию, где я работал в 1982 г., Германию, где работал в Берлине с 1984 по 1986 гг., Швейцарию. И конечно же Грузию, в которой стал первым послом Франции в 1993 г., когда там шла гражданская война, и проработал до сентября нынешнего года. Рад, что, уезжая из этой страны, я увидел, что жизнь там вошла в нормальное русло, и люди получили возможность испытывать радость от каждого прожитого дня. Надеюсь, что через несколько лет в этот список я смогу занести и Беларусь.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

НА ЗАПАДНОМ ФРОНТЕ — ПЕРЕМЕНЫ

Сергей ГОМЕЛЬСКИЙ

В новостях прошлого номера промелькнуло сообщение о якобы приближающейся «элитной рождественской распродаже» новой модели «OPEL» по невиданно низкой цене. Мы обратились за комментарием непосредственно к «виновнику слухов» — минской фирме «РМ маркет», официальному дилеру концерна «OPEL» в Беларуси, и взяли интервью у ее директора — Александра Яблонского.

— Александр Анатольевич, появились слухи, что вы выбиваете у немцев суперльготные цены на «OPEL» для Беларуси. Это журналистская «утка» или... ?

— У журналистов — хороший нюх. Действительно, вместе с нашим немецким союзником и партнером, дилером «OPEL» в четвертом поколении, господином Роландом Малером, мы активно ведем переговоры с автомобильным концерном. Проводим специальную наступательную акцию по снижению цен на новые модели «OPEL» для белорусского рынка. Близится кульминация,—перед Рождеством немецкие чиновники обычно смягчаются.

— Значит, вы рассчитываете на рождественское чудо?

— Мы подходим к делу более серьезно и опираемся на бесспорные аргументы. «OPEL» — очень популярная в Беларуси марка: более 12 тысяч минчан признали ее для себя «народным автомобилем». Факт налицо. Кроме того, последние новинки «OPEL», которые идут «на ура!» в Европе, пользуются не меньшим успехом и у белорусов. Особенно это касается трех новых моделей: «Vectra», «Astra» и «Omega». Для своих немцы регулярно устанавливают специальные, т. е. льготные, цены для новых моделей, а нас, местных дилеров и соответственно покупателей, не допускают к пирогу, считая, что еще не доросли. Несправедливо!

— Но ведь снижают цены только на распродажах «залежалого товара»?

— Это относится к послесезонным распродажам ширпотреба. У нас — совсем другой случай и другой товар. В мировой практике принят стандарт: когда производится новая модель, ди-



лерам предоставляется специальная цена — для «промоушн», для быстрейшего и кратчайшего пути к потребителю. В Германии как раз сходит с конвейера новогодняя «Omega» '98. Именно за нее мы и боремся. Тем более, что накануне Рождества концерн «OPEL» просто обязан поздравить белорусов за приверженность марке — сделать достойный подарок.

— Приоткройте завесу — какие сюрпризы ожидают нас в новой «Омеге»?

— Тогда сюрприз перестанет быть сюрпризом (*загадочная улыбка*). Могу сказать только, что множество приятных мелочей удивят любителей марки, например, литые диски в базовой комплектации. Вообще, «Omega» не зря называют королевской моделью.

— Так сколько же будет стоить это «победное чудо» — действительно полцены?

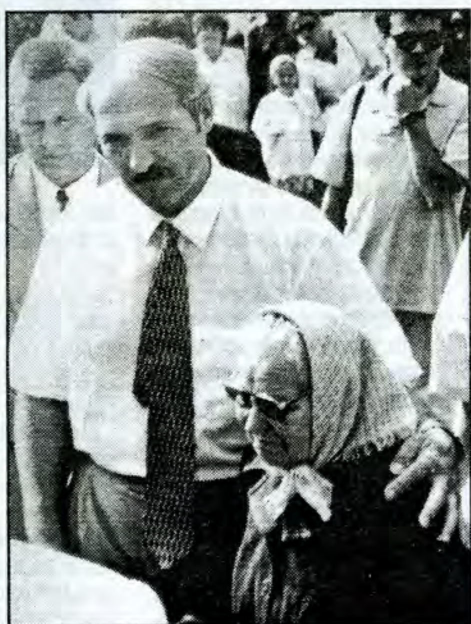
— Пока еще рано говорить — «военная тайна». Лишь одна подсказка: в своем классе равных по цене «Omega» не будет. Даже автомобили среднего класса других марок вряд ли смогут конкурировать по цене с этой престижной моделью.

ВЛАСТЬ

К ЧЕМУ ПРИВОДЯТ УЛЬТИМАТУМЫ

Владимир ДОРОХОВ

Сроки ультиматумов истекают быстрее, чем хотелось бы их неистовым авторам. Незаметно прошла неделя, предоставленная президентом организаторам убийства Евгения Миколуцкого для выдачи непосредственных исполнителей. А потом и десять дней, отведенные «нячэсным» бизнесменам для полного расчета с госбюджетом. Разумеется, убийцы до сих пор не найдены. Темпы наполняемости государственной казны есть информация конфиденциальная, но надо быть редким оптимистом, чтобы верить в их ускорение. Тем не менее некоторые результаты (правда, отнюдь не те, что были обещаны) государственная кампания по борьбе со всеми видами преступности все же принесла.



В масштабах страны фактически запущен механизм репрессий против неугодных личностей, имевших несчастье чем-то не понравиться местным и центральным властям. У политики наказания всех подряд без разбора всегда много поклонников. Еще не слышно одобрительных резолюций собраний трудящихся. Но нет и признаков какого бы то ни было социального протеста.

Диктатуры на первом этапе развития вызывают симпатию широких слоев населения именно своим умением демонстрировать силу власти и ее способность добиваться выполнения любых своих требований вплоть до самых абсурдных. Эмоциональное воздействие от получаемой картины всесильности достаточно велико — смотрите, я сказал, что будет так, — так и вышло, несмотря ни на что. Три долукашенковских суверенных года главный проспект столицы Беларуси медленно ветшал. Отваливалась штукатурка с фасадов зданий, разбивались тротуары, а День независимости не воспринимался как праздник ни гражданами, ни властью. Той номенклатурно-олигархической власти не было никакого дела до утверждения как самоценности суверенитета страны, так и значимости собственного положения. Зачем напрягаться, если все можно купить за деньги?

Александр Лукашенко правит по-иному — как тонкий знаток психологии масс. Он придумал для страны отождествляемый с именем президента новый национальный праздник. А чтобы и праздник, и президента полюбили миллионы избирателей, в Минске за неделю покрасили дома, вымостили тротуары, вернули на три дня социализм и устроили по этому поводу победный салют. Хотя празднества и смотрелись образцовым китчем ушедшей эпохи, но, несомненно, впечатлили многих. Обыватель увидел — режим эффективен и в состоянии воплощать декларируемые планы в жизнь вопреки всем препятствующим обстоятельствам.

Сильная власть, на глазах выполняющая свои обещания, всегда нравится «маленькому человеку». Подобные достижения и симпатии в равной степени опасны для обеих сторон. Для власти весьма вероятны появление головокружения от успехов и потеря адекватного восприятия действительности. А у миллионов граждан формируется стойкое убеждение, что ради заветного результата можно запросто пренебречь многим, в том числе и судьбами тысяч соотечественников. На самом деле схема управления государством по принципу «во что бы то ни стало выполнить и доложить» далеко не универсальна, а в определенных сферах способна лишь повлечь грандиозный хаос и колоссальные жертвы.

Такой специфической сферой, безусловно, является борьба с преступностью — как с организованной, так и с прочей. Когда Лукашенко обещает за неделю «перевоспитать» заказчиков наемных убийств таким образом, что они придут с повинной, либо заставить за декаду «черный» отечественный бизнес стать законопослушным и исправно платить налоги, он наверняка и сам не верит в реальность столь революционных сдвигов в сознании указанных групп в такие кратчайшие сроки. Даже если весь личный состав всех силовых структур будет работать круглые сутки. Но обывателю озвученный подход явно нравится. Поэтому от него просто так и не отказываются.

Любой студент-юрист, изучавший криминологию, легко объяснит президенту, что у преступности, как у всякого устойчивого социального явления, есть глубинные причины, до устранения которых рассуждать о ликвидации самого явления бесполезно. Но быстрые и простые решения сложных проблем — инструмент, обладающий сильным наркотическим воздействием. У его пользователя появляются мысли об универсальности категории силового ультиматума. Такова внутренняя логика развития диктатур. Если можно из ничего устроить праздник, то почему нельзя так же скоро устранить из нашей жизни вечный криминал?

Исполнители абсурдных приказов типа «сообщить об исполнении к 7 утра в понедельник» под страхом жестокой кары легко привыкают к тому, что полученный приказ необходимо выполнять обязательно. И поэтому не стесняются в выборе средств. Но бороться с уголовщиной — это не асфальтировать улицы или ремонтировать крытый каток. Тут надо еще иметь мозги и соблюдать УК, УПК и проч. Если же нет возможности выполнить приказ в рамках закона, то остается одно — самостоятельно назначить виноватых. Это куда выгоднее, чем вообще никого не наказать, тем самым показав неумение работать. В данном случае для рядового исполнителя нет опасности переусердствовать и подорвать свой авторитет в глазах начальника. Неважно, что г-н Щербич уже месяц как арестован за незаконную «растаможку», — главное правильно подать факт его изобличения именно сейчас. Не беда, что выплатой кредита г-жой Шестериковой правоохранительные органы интересовались давно, важнее «привязать» это дело к делу Миколуцкого сегодня. Ерунда, что г-н Старовойтов — дважды Герой... и глава акционерного общества, снять которого вправе лишь общее собрание акционеров — пусть все остальные уяснят, что никто не может чувствовать себя в этой стране в полной безопасности. Большой Брат все видит.

60 лет спустя на Беларусь вновь ложится мрачная тень 1937 года. Как известно, политически он начался на три года раньше, после убийства Кирова. Тогда тоже главным оправданием принятия и немедленного применения беспрецедентного в мировой истории репрессивного законодательства служила необходимость скорейшего наказания убийц и террористов. А когда таковыми оказываются преимущественно начальники, обывателю сей факт очень нравится и щекочет нервы — вот кто мешает нашей счастливой жизни! Действительно, среднему белорусу глубоко безразлично, за какие деньги красится проспект Скорины и ремонтируется стадион «Динамо». Более того, ему, как и 50 лет назад, весьма импонирует позиция капитана Жеглова: вор должен сидеть в тюрьме, и никого не интересует, каким образом он туда отправлен. Вычислить «вора» в сегодняшней Беларуси достаточно просто: он имеет иномарку, персональный компьютер и сотовый телефон. Работает в банке или в частной фирме, получая высокую зарплату. Названных признаков вполне достаточно для идентификации преступника. Единичные разоблачения пока встречаются сдержанным одобрением. Нет сомнения, что рост их масштабов и скорое наказание без поиска излишних формальных доказательств не вызовет бурю протестов в обществе. А напрасно — диктатура лишь на первом этапе рубит наиболее умные и заметные головы, потом механизм репрессий становится самодостаточным и уже не может работать без человеческой смазки независимо от ее индивидуального интеллектуального коэффициента. Требовавшим смерти троцкистов и проч. в 30-е в награду от благодарной власти достался «закон о колосках» и тюремные заключения за 5-минутное опоздание на работу. Радующихся нынешним арестам «нячэсных» коммерсантов, чиновников и журналистов скоро осчастливят декретом об укреплении трудовой дисциплины.

ОППОЗИЦИЯ

ВИРТУАЛЬНАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

Александр ФЕДУТА

14 октября 1997 года в Беларуси, наконец, возобновил свою деятельность Верховный Совет 13-го созыва. Возобновление это было ознаменовано принятием политического заявления, констатирующего многочисленные факты нарушения президентом Беларуси действующей (бесспорно, действующей на момент нарушения) Конституции 1994 года.

Если бы год назад — до референдума — у наших парламентариев хватило отваги хотя бы поставить подобный вопрос на обсуждение, все могло бы сложиться иначе, нежели складывается сегодня. Не было бы ни отставки безобидного в силу своей порядочности премьера Михаила Чигиря, ни затяжной и бессмысленной борьбы белорусских властей с ОРТ и лично с Павлом Шереметом, ни бурного и ничем не оправданного давления на самого заслуженного колхозника Беларуси — 73-летнего дважды Героя Социалистического Труда Василия Старовойтова. И «Ford» имел бы свои льготы, и Европейское сообщество заключило бы Беларусь в свои объятия. И депутат Юрий Малумов мирно вселился бы в новую квартиру, и депутат Евгений Миколуцкий — не исключаю — мог бы остаться в живых.



Но тогда, год назад, как мы помним, ничего не произошло. То есть вообще ничего, кроме референдума. И сегодня совершенно бессмысленно пытаться высчитывать, кто больше, а кто меньше виновен в сложившейся тогда ситуации: Шарецкий или Тихиня, Карпенко или Калякин. Ибо после референдума осталась лишь одна политическая реальность — именно та, в которой мы существуем. Не живем, а именно существуем — все, включая президента. Потому что жизнь — это когда человек вправе совершать свои поступки в соответствии исключительно с собственной доброй волей. А мы — опять-таки включая носителя высшей власти — напоминаем поезд или трамвай, которые, как известно, не в состоянии двигаться иначе, нежели по рельсам.

И вот теперь 42 депутата Верховного Совета 13-го созыва впервые отказались играть роль прицепных поездных вагончиков и продемонстрировали способность не только существовать в некой реальности, но и активно формировать ее. Они провозгласили urbi et orbi, что, во-первых, в Беларуси существует Верховный Совет как институт государственной власти, предусмотренный временно бездействующей Конституцией, а во-вторых, что де-факто начата процедура отстранения Александра Лукашенко от власти. До сих пор лишь президент выступал с политическими инициативами. Сегодня политическая инициатива находится в руках депутатов-нонконформистов.

После принятия 42 депутатами заявления по поводу заключения комиссии Гончара президент оказывается в весьма двусмысленной ситуации. Эдакий васнецовский витязь на распутье, где выбирать приходится между здоровенным корневищем хрена и таковых же размеров редькой, которая, как известно, ничуть не слаще. Он может сделать вид, что ничего, собственно говоря, не произошло. Нет Верховного Совета! Ну нет его — что ж ты поделаешь! Самоликвидировался под руководством вице-спикера Малумова! Значит, нет и его заявления. Все остается на своих местах, и Гончар со товарищи продолжает спокойно собирать документы и анализировать факты в соответствии с поручением, данным им в соответствующем пункте заявления Верховного Совета, не существующего с точки зрения президента, но существующего с точки зрения Европы. Так сказать, на стене остается ружье, которое рано или поздно выстрелит, а герой, на которого направлен ствол, прогуливается по сцене, кушая вишни и поплевывая по сторонам косточками. При этом сколько бы косточек ни усеяло пол, угроза выстрела из ружья остается.

Есть другой вариант. Прокуратура начинает биться в истерике, продолжая обвинять теперь уже двоих — Шарецкого и Гончара — в превышении служебных полномочий и т.д. При этом говорится, что депутаты не собрали кворума, необходимого для принятия подобного решения, что они нарушили законодательство, приводятся прочие чисто юридические доводы. Это вариант, так сказать, мягкого признания легитимности Верховного Совета, о которой и президент, и прокуратура не то чтобы про себя все это время догадывались, но даже знают наверняка.

Наконец, есть и третий вариант. Власть окончательно плюет на приличия и арестовывает вконец «распоясавшихся» непримиримых депутатов. Членам-корреспондентам и академикам выделяют одиночные камеры посуше, остальных бросают в общие камеры, дабы было кому составить компанию «приличным людям» — бытовым убийцам, ворам и насильникам. Заранее предвкушаю, как все российские телеканалы и все мировые информационные агентства передают последние слова Семена Шарецкого, обращенные к подельникам-одномандатникам: *«Бодрее, товарищи! Думайте о своей Родине, и мужество не покинет вас!»*. Даже если кому-нибудь при этом придет в голову, что это — всего лишь цитата из биографии несгибаемого генерала Карбышева, резонанс от ареста депутатского корпуса меньше не станет.

Собственно говоря, все три выхода знаменуют лишь одно — полное отсутствие выхода. Президент сам загнал себя в ловушку-лабиринт, по которой можно блуждать, сколько угодно, но выйти из нее можно лишь сломав стену — уйдя из власти. Это даже не трамвай и не поезд. Трамвай может передвигаться по кольцу, выписывать кренделями маршрут. Но он не в состоянии заблудиться. А сущность лабиринта как раз в том и заключается, что в нем можно блуждать очень долго.

На Всебелорусском народном собрании, некогда придуманном и организованном при непосредственном участии полуотставного полковника Посохова, президент гневно обрушился на тех, кто попытался вывести его за пределы правового поля: мол, хотели, чтобы я нарушил Конституцию и провел референдум 7 ноября, а я его проведу в полном соответствии с Конституцией! Полного соответствия, как мы помним, так и не получилось. Но все же весьма показательно, что тогда, несмотря на пять тысяч человек, уже изготовившихся дружно рукоплескать совмещению плебисцита и годовщины Октябрьской революции, президент понял: на правовом поле безопаснее. Сейчас такого нет. Безразлично, какую позицию займет президент. Заряженное 14 октября ружье выстрелит. Не сейчас, так потом. У президента не осталось выбора. И в этом виновны, во-первых, плохие юристы из администрации, не сумевшие объяснить ему своевременно, чем чреват референдум 1996 года; во-вторых, Россия, опрометчиво поддержавшая его в ноябре, а потом вдруг поссорившаяся из-за журналистов; в-третьих, виновата та часть электората, которая почему-то не смирилась с объявленными г-жой Ермошиной результатами референдума. Наконец, виновата Европа, которая ни с того, ни с сего решила поддерживать старика Шарецкого, а не Лукашенко — такого молодого и красивого. А президент не виноват. Его же выбрали, а это никому и никогда не прибавляло предусмотрительности и осторожности.

На самом деле теперь уже от Лукашенко мало что зависит. Многое зависит от России. Еще больше — от состояния белорусской экономики. Вопрос в том, хватит ли у депутатов, не пожелавших идти под начало тов. Малофеева А.А., сил и желания и дальше бороться за свое возвращение из виртуальной политической реальности в правовое поле Конституции 1994 года, отстаивать свою политическую физиономию и демонстрировать, что и они — власть. Когда-то Гончар сказал, что новый президент выйдет из депутатского корпуса 13-го созыва. О личных шансах Виктора Иосифовича можно спорить, но гнездо, из которого взлетит птичка, он указал точно. Главное — не начать вновь ссориться, выяснять правоту партийно-идеологических постулатов и формировать очередное коалиционное теневое правительство, торгуясь из-за мифических даже, а не виртуальных портфелей. За власть нужно бороться. Возможно, не теми способами, которые использует Лукашенко, но с той же последовательностью и настойчивостью. И если депутаты это поймут, они вернутся во власть.

БЕЛАРУСЬ: ВНЕШНЯЯ ПОЛИТИКА

БУДЕТ АПРЕЛЬ, ВЫ УВЕРЕНЫ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

После отмены визита в Липецк и Ярославль президент Лукашенко понял, что очередной поход на Москву под названием «дело Шеремета» он проиграл. Но этот поход не был первым и, видимо, не станет последним.

Сейчас он упорно стремится достичь двух целей: срочно наладить отношения с руководством России и «зачистить тыл», уничтожив потенциальные возможности сопротивления в Беларуси. Одно связано с другим: образ сильного человека, пусть и в рамках своей страны, не повредит в переговорах с Кремлем.

Александр Лукашенко не стал долго размазывать слезы обиды по усатому лицу — это еще больше ухудшило бы его положение. Наоборот, мы стали свидетелями удивительных политических кульбитов. Пока Ельцин уговаривал белорусского коллегу отпустить Шеремета, Александр Лукашенко публично поносил президента России. Однако когда Кремль продемонстрировал решительность и твердость, не только журналист был освобожден, но и президент Беларуси неожиданно вспомнил, что они с Ельциным друзья и что, вообще, пришло время мириться.

Еще более чудесным образом изменилось отношение президента к заместителю секретаря Совета безопасности России Борису Березовскому. Еще три недели назад Александр Лукашенко публично заявлял, что Березовский — «жулик», именно его назвал вдохновителем «провокаций ОРТ против Беларуси», сообщал, что дело Шеремета возникло после того, как на белорусской границе был задержан контрабандный груз Березовского. И вдруг — заявление о том, что Шеремет был освобожден благодаря просьбам патриарха Алексия II и ... Березовского. Почему же просьба вчерашнего «жулика, контрабандиста и заговорщика» приобрела вдруг такое значение для президента?

А потому. Потому что раньше просчитался, переоценил свои шансы, и теперь нужно искать союзников не просто в Москве, а в Кремле. В рамках этой новой тактики становятся понятными и примирение с ОРТ, и декрет о лишении льгот компании «Форд Юнион».

Кстати, весной нынешнего года Александр Лукашенко направил письмо президенту США, в котором объяснял, что проводит независимую от Москвы политику, что способен делать шаги, которые не нравятся влиятельным людям в России. В качестве примера такого шага президент Беларуси приводил именно фордовский проект. А недовольство появлением конкурента выражали тогда российские автомобилестроители, в том числе и ВАЗ. Так что своим декретом о лишении «Форда» льгот президент преподнес хозяину «Логоваза» г-ну Березовскому маленький сувенир в знак примирения.

Об изменении позиций иногда красноречиво свидетельствует отсутствие фактов определенного типа. Так, в последние недели не наблюдалось никаких публичных контактов президента с лидерами российской оппозиции. Если раньше государственная пресса сообщала даже о визите в Беларусь и встрече с Лукашенко бывшего главного чекиста СССР Владимира Крючкова, то теперь о приезде бывшего охранника Ельцина Александра Коржакова — молчок. А г-н Коржаков действительно недавно посетил Минск, говорят, выяснял возможности печатания в Беларуси своей книги о бывшем патроне. А была ли его встреча с коллегой и тезкой, лауреатом Шолоховской премии Лукашенко — об этом вдвойне молчок. Несвоевременно это сейчас, не надо огорчать Бориса Николаевича.

Тем более, что российская оппозиция оказалась союзником не очень надежным, она предпочитает торговаться с Кремлем, а не воевать с ним. Как только Борис Ельцин передал через Геннадия Селезнева угрозу распустить Думу, так сразу несгибаемый тов. Зюганов согласился перенести обсуждение вопроса о недоверии правительству на более поздний срок. И не в том дело, что Геннадий Зюганов так уж боится Ельцина. Просто торговаться по поводу бюджета, приватизации и прочего — это получать деньги, а проводить предвыборную кампанию в новую Думу — это их тратить. Рыночное мышление победило в России уже окончательно. А Иван Титенков еще не насобирал денег, чтобы купить российскую оппозицию целиком.

Примирительные жесты Лукашенко в сторону Кремля дали некоторый эффект. Во время саммита Совета Европы российская сторона высказала свое неудовольствие тем, что президент Беларуси не был приглашен в Страсбург. В Бишкеке, на встрече премьеров стран СНГ, Виктор Черномырдин назвал Беларусь стратегическим союзником России. Хотя значение подобной риторики не следует преувеличивать.

Судя по всему, в Кремле еще не решили: ограничиться ли уроком, преподанным опасному союзнику, или попробовать оградить себя от этой опасности в принципе.

Во время встречи с мурманским губернатором президент Лукашенко пожаловался на то, что на днях состоялась встреча высокопоставленных лиц из правительства России с представителями белорусской оппозиции. Правда, подобные встречи бывали и раньше, и не раз. Но нынешнюю отличают две особенности. Во-первых, оппозиция едет на переговоры в Москву тогда, когда президента в Россию не пускают. А во-вторых, встреча происходит сразу после того, как ВС принял решение по докладу комиссии Гончара. Решение это означает возобновление процедуры импичмента. Возможно, в правительстве России возник интерес именно к этой инициативе?

От всех сомнений и тревог президент знает одно лекарство — душить все, что шевелится, у себя дома. Кампания по борьбе с преступностью, объявленная после убийства Евгения Миколуцкого, выливается в очередную масштабную чистку «вертикали». И здесь знаковое событие — отстранение от должности легендарного председателя колхоза «Рассвет» Старовойтова. В известном смысле это продолжение «дела Винниковой»: президент демонстрирует «вертикали», что она совершенно беззащитна, и спасти ее может только беззаветная преданность «батьке».

Ну, а для остальных, «горизонтальных» граждан — заметалинские поправки в закон о печати, похороны свободного печатного слова.

Зачем все это делается? Неужели со зла, что осенний поход на Москву провалился? Нет, просто, как поется в песенке из фильма «Москва слезам не верит»: «Что же за всем этим будет? А будет апрель». Совершенно верно, если удастся протянуть зиму — придет апрель, пора цветения природы, любви и интеграции. Кремль, отбиваясь от домогательств, будет предлагать объединиться в одно государство через референдум или без оного, белорусский президент будет требовать гарантий и предлагать введение двойного гражданства. Игры белорусско-российского «Большого шлема» обещают быть, как всегда, увлекательными и волнующими.

И в преддверии этих игр президент Беларуси уже сейчас создает надежный тыл.

БЕЛАРУСЬ-ПОЛЬША

В КАТОЛИЧЕСКОЙ ПОЛЬШЕ ПРЕМЬЕР — ПРОТЕСТАНТ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

17 октября, в день, когда в Польше начала действовать новая Конституция, президент Польши Александр Квасьневски принял отставку правительства Влодимежа Тимошевича и утвердил назначение нового премьер-министра страны. Главой польского кабинета министров стал ранее малоизвестный в политических кругах профессор Ежи Бузек.

В течение 14 дней новый премьер-министр должен представить президенту и парламенту полный состав своего кабинета. Кандидатура профессора Бузека была предложена как одна из трех возможных победившей в парламентских выборах Избирательной акцией «Солидарность» (AWS). Она была поддержана Союзом свободы (UW), с которым AWS вела переговоры о создании правящей коалиции. Однако поддержка партии Бальцеровича носила предварительный характер, поскольку коалиционный договор за день до предполагаемого назначения нового премьер-министра еще подписан не был, и между потенциальными союзниками все еще существовали многочисленные расхождения, касающиеся в основном персональных назначений в будущем правительстве и в обеих палатах парламента.

AWS придерживалась мнения, что она, как победитель, имеет право выдвинуть своих представителей как на должность главы правительства, так и на пост маршала сейма и маршала сената. Не так давно в рамках отошедшей ныне от власти посткоммунистической коалиции социал-демократов и крестьянской партии выполнялся принцип «ваш премьер — наш маршал», а маршалом сената и вовсе был представитель оппозиционного Союза труда.

Переговоры между лидерами обоих партнеров продолжались буквально до последней минуты перед назначенной встречей у президента, который накануне заявил, что назначит премьер-министра только в том случае, если он будет одобрен коалицией AWS и UW и, таким образом, получит впоследствии поддержку парламента. И хотя коалиционный договор так и не был подписан, однако пресс-секретарь AWS заверил журналистов, что *«был достигнут такой уровень договоренности, который позволяет утверждать, что коалиция этими двумя партнерами будет создана»*.

Президент Польши назвал кандидатуру нового премьер-министра «компетентной», а лидер Союза свободы Лешек Бальцерович, который, очевидно, станет вице-премьером в новом правительстве, согласился, что «профессор Бузек будет хорошим и компетентным премьер-министром». Для Мариана Кшаклевского, который сам отказался от должности премьер-министра, собираясь возглавить парламентский клуб AWS и заняться созданием новой партии — «Общественного движения AWS» — кандидатура его доверенного лица, имеющего авторитет в структурах «Солидарности», является компромиссом между декларируемой им ранее концепцией «правительства экспертов» и снискавшей большую поддержку концепцией «правительства политиков».

СПРАВКА «БДГ»

Новый премьер-министр Польши — давний деятель «Солидарности», членом которой он стал в 1980 г., и старый друг Мариана Кшаклевского, лидера профсоюза «Солидарность» и AWS. Ему 57 лет, по образованию химик, закончил Силезский политехнический институт. До настоящего назначения работал в Гливицком институте химической инженерии Польской академии наук. Является автором нескольких десятков научных публикаций и монографий о математическом моделировании, оптимизации химических процессов и очистке выхлопных газов. Специалист по массообмену и химическим процессам в инжинерии охраны окружающей среды. Занимался также нивелированием последствий «парникового» эффекта в международной организации «Green House».

Особым предметом научного интереса Ежи Бузека была экономика, в которой у него, однако, нет академического образования. В «Солидарности» (еще подпольной, 80-х годов) был членом региональных и общепольских руководящих органов, руководил работой первого и нескольких последующих съездов независимого профсоюза. Говорят, именно Ежи Бузек привел некогда в «Солидарность» Мариана Кшаклевского.

Перед нынешними выборами Ежи Бузек был главным экономическим советником AWS и руководителем группы экспертов, подготовивших экономическую программу Акции. В результате последних выборов был избран депутатом в сейм от AWS. Ратует за взвешенную и плановую поддержку государственных предприятий, которым необходимо адаптироваться к рыночным требованиям, высказывается за децентрализацию государства, осуществление реформы пенсионного страхования, кардинальную реформу спецслужб. Подчеркивает необходимость продолжения приватизации — в форме, предлагаемой AWS, т.е. раздача государственной собственности гражданам. Сам Бузек свою позицию определяет как «направо от центра».

Любопытно, что новый премьер-министр Польши является протестантом (его жена — католичка), в связи с чем председатель силезского отделения Польского экуменического совета ксендз Ян Гросс обратился к нему со специальным поздравлением, в котором отметил, что впервые во главе польского правительства становится премьер-министр лютеранского вероисповедания. Профессор Бузек владеет английским, немецким и русским языками, женат, имеет взрослую дочь, которая учится в Варшавской театральной школе. Его хобби — конная езда, теннис и парусный спорт.

Сам Бузек в связи с длившейся три недели дискуссией между сторонниками и противниками этих концепций заявил, что будет создавать «политическое правительство» и что он будет «в меру независимым премьер-министром».

Коллеги Ежи Бузека и соратники по «Солидарности» говорят о нем, как о «человеке для трудных задач», отмечая его интеллигентность, энергичность, лояльность, честность, прекрасные организационные способности, ответственность.

ПРОФИЛЬ

ОСТРОВ ВЕЗЕНИЯ

Светлана КАРПЕКОВА, *Тайбэй-Минск*

10 октября Тайвань торжественно отметил 86-ю годовщину Национального праздника «Двух десяток». Яркое и красочное шоу, прошедшее в этот день перед президентским дворцом в Тайбэе, не было помпезной демонстрацией единства тайваньских трудящихся и верности мудрым правителям. В сущности оно отразило дух маленькой страны-острова, которая снискала славу «азиатского тигра», и самих островитян — целеустремленных, трудолюбивых и сдержанных. В этом смогли убедиться корреспонденты «БДГ», официально приглашенные на этот праздник.

Сегодня в Беларуси о современном Тайване знают достаточно мало, как, впрочем, и на далеком острове о нашей стране. Однако история становления и развития Китайской Республики может служить для белорусского государства наглядным примером того, как реально осуществляются принципы, на которых основана Конституция КР: национализм, демократия, народное благосостояние.

МЫ С ТОБОЙ ДВА БЕРЕГА У ОДНОЙ РЕКИ

Десятый день десятого месяца («Две десятки») является для Китайской Республики (таково официальное название Тайваня) едва ли не самым главным праздником. В этот день в 1911 году Сунь Ят-сен и его последователи подняли в городе Учане восстание, направленное на свержение династии Цин и установление первой демократической республики в Азии. С той поры граждане КР празднуют годовщину Учанского восстания. После революции, начатой Сунь Ят-сеном, в течение двух последующих десятилетий республика стала ареной борьбы военных за право наследовать власть в стране. В 1928 году в результате северного похода под командованием Чан Кай-ши Китай был объединен. В 1937 году Япония начала борьбу за захват всего Китая, и лишь в 1945 году с помощью войск союзников Китаю удалось освободиться от оккупации. В 1949 году китайские коммунисты установили контроль над материковой частью Китая, и вследствие этого правительство КР было вынуждено переехать в Тайвань, где находится и по сей день.

Историю взаимоотношений между двумя сторонами пролива за последние четыре десятилетия тайваньцы разделяют на три периода: военная конфронтация с 1949 по 1978 год, мирная конфронтация с 1979 по 1986 год и неофициальные контакты после 1987 года. Примерно полувековое разделение Тайваня и китайского материка привело к существенным различиям в идеологии, степени политической свободы и уровне жизни. Эти различия, по мнению властей КР, и создают препятствия для прогресса в процессе воссоединения китайской нации.

Интересно, что обе стороны согласны с тем, что существует только один Китай, и что как материковый Китай, так и Тайвань являются частью одной страны. Однако Тайвань не принимает формулу КНР «одна страна — две системы», поскольку считает, что воссоединение, базирующееся на двойном политическом и экономическом стандарте, не будет настоящим. Китайская Республика выступает сегодня за постепенное уменьшение различий между двумя системами, считая это предпосылкой для мирного воссоединения.

У АЗИАТСКОГО ТИГРА ХОРОШИЙ АППЕТИТ

Сегодняшнее тайваньское «экономическое чудо», о котором немало говорят и пишут, разительно отличается от белорусского. С 1949 года маленькая страна, практически не имеющая никаких природных ресурсов, с 30% пригодной для возделывания земли последовательно и упорно создает высокоразвитое государство. ВВП на душу населения достигает $12800 (для сравнения: в Беларуси этот показатель в 1996 году составил, по экспертным оценкам, $4302). Годовой прирост ВВП в стране — 5,71%.

Тайвань имеет свободную рыночную экономику, занимающую по валютным резервам третье место в мире после Японии и КНР (в 1996 году этот запас составил $88,03 млрд.). Правительство КР планирует сделать ставку на мощь Тайваня в товаропроизводстве, судостроении, авиации, банковском бизнесе, телекоммуникациях, средствах информации, основав отдельные операционные центры в каждом из этих секторов. В то же время правительство уже инициировало более ста новых законов для ослабления ограничений на торговлю с материковым Китаем.


Страна и ее «тигрята»

Как третий по значению поставщик компьютерной техники на мировой рынок, Тайвань уже играет ключевую роль в сегодняшней глобальной экономике. Развитие информационных технологий — один из способов превращения Китайской Республики в существенный компонент экономического роста в Азиатско-Тихоокеанском регионе и во все более важную составную часть международного сообщества. Сегодня остров стремится стать азиатско-тихоокеанским региональным операционным центром, привлекающим своими инвестиционными возможностями зарубежные транснациональные корпорации. Объемы иностранных капиталовложений уже приближаются к $1,9 млрд. Создание операционных центров предусмотрено в секторах финансовых услуг, телекоммуникаций, воздушного сообщения, судоходства, обрабатывающей промышленности и средств массовой информации. Правительство страны планирует сделать остров базой для отечественных предприятий и воротами, открывающими западным компаниям путь к рынкам Азии — в особенности к рынкам стран Юго-Восточной Азии и материкового Китая.

В 1996 году объем торговли Тайваня составил $218,3 млрд. Основные рынки экспорта: США (23,2%), Гонконг (23,1%), страны Европы (14,6%), Япония (11,8%). Страны СНГ также входят в сферу торгово-экономических интересов Тайваня, однако сегодня они не только импортируют тайваньские товары, но и все активнее пытаются выйти на тайваньский рынок. Например, Харьковская государственная авиастроительная компания (Украина) приняла участие в международной выставке авиакосмической техники и продукции оборонной промышленности, которая проходила в августе этого года в тайбэйском аэропорту Суншань. Компания продемонстрировала производимый ею реактивный самолет многоцелевого назначения АН-74, желая привлечь к нему внимание тайваньских авиакомпаний, обслуживающих местные линии. В ближайшем будущем также намечено открытие прямого воздушного сообщения между Москвой и Тайбэем, которое будут осуществлять авиакомпании «Трансаэро» и «Чайна эйрлайнс».

Что касается Беларуси, то ее бизнес-связи с Тайванем находятся пока в стадии информационных контактов. Не последнюю роль здесь играет и то, что нынешнее руководство Беларуси связывает экономические интересы республики в первую очередь с материковым Китаем. В то же время, по словам высокопоставленных чиновников Тайваня, предпринимателям и инвесторам КР есть что предложить — в первую очередь деньги.

ДЛЯ ДЕМОКРАТИИ ПОЛЕЗЕН СУБТРОПИЧЕСКИЙ КЛИМАТ

Выступая перед журналистами 10 октября в Тайбэе, недавно назначенный премьер-министр Тайваня Винсент Сяо заявил, что Китайская Республика выбрала демократический путь развития, защиту прав человека и свободу прессы. Что касается последней, то слова тайваньского премьера не были пустой политической декларацией. Сегодня на Тайване с населением более 21,4 млн. человек работают 3 общенациональных телевизионных канала, один частный общенациональный канал, 10 государственных и 34 частных радиостанции, 371 газета, 241 агентство новостей, 5499 журнальных и 5286 книжных издателя, 1607 компаний, выпускающих аудиопродукцию. Начиная с 1993 года правительственное информационное бюро выдало разрешения на регистрацию более 126 сетей кабельного телевидения и более 118 лицензий — на радиовещание. При этом многие заявки были поданы оппозиционными группами и общественными организациями.

При этом вряд ли традиции тайваньской демократии можно назвать давними: режим Чан Кай-ши был авторитарным (об этом говорят сам тайваньцы), и только в 1987 году в стране было отменено военное положение. Практически всего десять лет назад в Тайване стало возможным развитие многопартийной системы, возникновение общественных групп и неправительственных организаций. Однако демократия не свалилась на головы граждан КР в одночасье: почва для нее была хорошо подготовлена. Эволюцию демократического сознания ярко демонстрирует и тот факт, что сегодня избиратели КР требуют, например, проведения открытых слушаний по спорным проектам сооружения объектов общественного назначения. Правда, есть одно идеологическое направление, которое подвергается на Тайване дискриминации: таможенными правилами в страну запрещен ввоз литературы, пропагандирующей коммунистические идеи.

Конечно, у «азиатского тигра» есть и проблемы. Однако, похоже, жители Тайваня (и что самое главное, власть имущие) всегда точно знали, чего хотят и что для этого нужно делать. Наверное, в этом и заключается секрет «тайваньского чуда».

ГЕОПОЛИТИКА

ЗОНА ПОВЫШЕННОГО «ГАЗАВАТА»

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Отношения между США и ЕС, обострившиеся в связи с проблемой «иранского» проекта компании Total, малазийского Petronas и РАО «Газпром», при внимательном рассмотрении представляются следствием более обширного процесса — изменения конфигурации мирового и прежде всего европейского рынка энергоносителей.

Минувшая неделя ознаменовалась обширными военно-морскими маневрами в Персидском заливе и Средиземноморье. Практически одновременно с завершением масштабных учений НАТО «Дайнэмик микс-97», проходивших в районе акватории греческого города Салоники, авианосец ВМС США «Нимиц» в сопровождении шести боевых кораблей достиг южной части Персидского залива. За день до завершения этой передислокации, объясняемой Вашингтоном необходимостью защиты от налетов иранской авиации на южноиракскую зону безопасности, два бомбардировщика В-1 ВВС США в Кувейте произвели имитационные налеты на наземные объекты в 40 км от границы с Ираком. Обе тактические акции были реализованы в соответствии с пактами, заключенными Вашингтоном с арабской «нефтяной шестеркой» — Саудовской Аравией, Кувейтом, ОАЭ, Оманом, Катаром и Бахрейном — с целью защиты их от Ирана и Ирака.

Если последняя из этих мер устрашения выступила как своего рода «послание багдадскому режиму», то первая — адресованная Тегерану, — как напоминание о том, что США не намерены церемониться, когда речь идет о саботаже Ираном в паритетной связке с французско-малазийским консорциумом закона Д'Амато-Кеннеди. В Иране к «посланию» отнеслись адекватно: отреагировали нотой протеста и развернули военно-морские маневры.

В то время, когда происходит эта двусторонняя демонстрация мускулов, вне всеобщего интереса остается другой факт — американцы стремительно вытесняют французов из Алжира, который является основным поставщиком энергоносителей в Южную Европу. Косвенно напомнил об этом сенат США, на днях пришедший к выводу, что в убийствах мирных граждан в Алжире виновны не только радикальные исламисты, но и военные из числа руководства этой страны.

Напомним, что на парламентских выборах 1991 года в Алжире победил Исламский фронт спасения, но в результате силового вмешательства правящего профранцузского военного режима власть перешла к Высшему государственному совету, а ИФС был запрещен. Исламисты встали на путь террора, а власть ужесточила ответные репрессии. В январе 1994 года Высший государственный совет передал власть своему ставленнику Ламину Зеруалю, который спустя 9 месяцев, стремясь к легитимации своего положения, объявил дату президентских выборов. Одновременно ИФС сделал заявление о том, что его члены, пытавшиеся вступить в переговоры с режимом, приговорены к смерти. В результате на выборах, прошедших без участия ИФС, победил Зеруаль, с беспрецедентной активностью поддержанный Францией.

Подобная активность объясняется не приверженностью Франции демократическим канонам и даже не ее чрезвычайно серьезными экономическими интересами в Алжире. Требование ИФС возместить ущерб, нанесенный Францией Алжиру за все годы ее колониального владычества, французы склонны понимать как способ осуществления «неотвратимого джихада». Отсюда же вытекают и опасения французских политиков по поводу возможного возникновения на собственной территории (где проживает более 2 млн. мусульман) сплоченного «мусульманского меньшинства», способного превратиться в неисчерпаемый источник политической напряженности.

Казалось бы, вашингтонская оценка событий в Алжире не особенно контрастирует с парижской. Позиция американцев отличается от французской лишь тем, что лидеров ИФС они признают в качестве партнеров по переговорам, а французы, взявшие за основу принцип «тотального отпора исламистам по всем азимутам», — нет. Это различие стало во многих отношениях определяющим.

Зерно компромисса, которое американцы традиционно — и всякий раз не без пользы для себя — привносят во всякое противостояние, на почве процесса межалжирского примирения дало особенно хорошие всходы. Разумеется, в рамках подобного подхода объектами вашингтонской критики будут являться не активисты ИФС, в тайных сношениях с которыми американцы были уличены еще в начале 90-х, а «бескомпромиссные» с обеих сторон. Кто выступает в роли «твердолобых» (так «бескомпромиссных» называют в Вашингтоне) в данном случае?

Среди «твердолобых» исламистов эксперты Госдепартамента выделяют активистов Исламской вооруженной группы (крайне радикального ответвления ИФС), берущей на себя ответственность за убийства граждан в Алжире и во Франции. К тем, кого нужно подвергнуть изоляции из числа алжирских властей, эксперты из Института Ближнего Востока Колумбийского университета относят группу генералов во главе с начальником генштаба Мухаммедом Ламари, контролирующим спецподразделения алжирской армии. Принято считать, что эти подразделения осуществляли убийства алжирских граждан с целью дискредитации правительства Зеруаля и установления военной диктатуры.

Так резонно полагают во Франции, «гибкий» подход США к проблеме исламизма в Алжире есть реализация стратегической задачи увеличения присутствия в стране. В доказательство французские аналитики приводят такие аргументы: целями вооруженных атак радикально настроенных исламистов становились преимущественно объекты французско-алжирского и итальяно-алжирского экономического сотрудничества, но практически никогда радикалы не действовали в ущерб финансовым интересам США.

Похоже, что французы и итальянцы, более трети века считавшие Северную Африку сферой своего экономического и политического влияния, в ближайшей перспективе вынуждены будут расстаться со столь любимым стереотипом. Эффективно сыграв на двух важных компонентах алжирской реальности — стремлении страны избавиться от зависимости от европейского рынка энергоносителей и антифранцузских настроениях алжирских националистов, — США основательно укрепились в стране (среди «нефтегазовых» колонистов в Алжире проживают 600 американцев, 500 французов и итальянцев вместе взятых, а также 250 россиян). По различным подсчетам, текущие закупки американцами алжирского газа оцениваются в $1,5 млрд — больше чем США покупают в любой другой стране.

Результатом экспансии нефтегазовых компаний США становится соответствующее по масштабам вытеснение из Алжира европейских компаний. Интересно, как на это реагирует новый ревнивый блюститель интересов ЕС — Россия? Если в случае со сделкой НК Total она готова активно отстаивать интересы своей «стратегической союзницы» Франции, то в случае с Алжиром Россию больше устраивает «проамериканский» вариант. За счет сокращения газовых поставок в Южную Европу из Алжира так или иначе усиливает свои позиции «Газпром». Беларусь, как российская «транзитная территория», надо полагать, тоже заинтересована в проигрышной для французов схеме.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

БЕЛОРУССКАЯ НАУКА ПЫТАЕТСЯ ВПИСАТЬСЯ В РЫНОК

Светлана САБИЛО

Свыше 100 участников из семи стран мира, в том числе из Германии, Франции, Финляндии, Латвии и Украины, объединила международная конференция «Вузовская наука, промышленность, международное сотрудничество», прошедшая недавно в Минске.

Представители научных организаций, органов государственного управления, банковской сферы, частного бизнеса, промышленных предприятий обменялись мнениями о путях внедрения результатов научных исследований. На эту же тему корреспондент «БДГ» побеседовала с одним из организаторов семинара — проректором по научной работе Белгосуниверситета Сергеем Рахмановым.

— Сегодня все охотно говорят о том, что научный потенциал Беларуси — это национальное богатство и его надо всячески поддерживать. Но он только тогда становится реальным богатством, когда научные разработки экономически эффективны. Мы начали работать в новых экономических условиях, когда мировой рынок уже сформирован. А система, позволявшая нам более или менее эффективно работать в прошлом, сегодня не в состоянии в полной мере обеспечить успех, тем более быстрый. Мы должны перестроить характер научно-исследовательской работы, которая в прежние годы ориентировалась на проведение в основном фундаментальных исследований. Если сейчас научные организации окажутся не в состоянии заботиться о продвижении результатов своей работы до конечного продукта, у них по большому счету не будет перспективы существования. В Беларуси уже понимают это. Появляется больше примеров, когда ученые являются не только учеными, но и специалистами, которые организуют производство, в том числе с высокой долей интеллектуального труда, на базе наших промышленных предприятий. Таким образом они в известной мере контролируют продвижение научных исследований в производство и их реализацию в виде конечного продукта — изделий, технологий.

— Много ли таких примеров?

— Довольно много. Они есть и в Белгосуниверситете. На базе нашего вуза созданы технологии получения новых лекарственных препаратов, которые внедрены на Борисовском заводе медпрепаратов. Эти лекарства обладают очень хорошими потребительскими и функциональными свойствами и пользуются хорошим спросом на рынке, в том числе российском. Другой пример — продукция малотоннажной химии, которая производится в БГУ. По некоторым ее видам потребности предприятий Беларуси удовлетворяются нами на 100 процентов. В рамках университета производится программный продукт исключительно высокого качества, который в виде серийно выпускаемых компакт-дисков успешно продается в Западной Европе. Кроме того, ряд точных измерительных приборов, создаваемых учеными университета, успешно реализуется на рынках Беларуси, России, дальнего зарубежья. Но это явление еще не приобрело массового характера. Необходимо, чтобы не десятки и даже не сотни, а тысячи и десятки тысяч исследователей чувствовали себя уверенно в новых экономических условиях, чтобы наша наука постепенно становилась на ноги и являлась не только потенциальным, но и реальным национальным богатством, которое приводит к получению финансовых средств, достаточных для поддержания как собственной деятельности, так и экономики государства в целом.

— Какой процент научных исследований у нас внедряется?

— Дело в том, что ситуация с внедрением очень сильно дифференцирована. Существуют организации, которые более или менее адаптированы к современным условиям хозяйствования. У них процент разработок, доводимых до конечного результата, весьма высок. Это могут быть десятки процентов, что превосходит даже среднестатистический мировой уровень. Но есть и такие организации, чьи разработки вообще не внедряются. Вопрос этот больной, и его надо решать, в том числе и на государственном уровне. Органы госуправления это достаточно хорошо понимают. Политика научной деятельности, которая осуществляется сейчас и Советом Министров, и подчиненными ему структурам (в частности, Комитетом по науке и технологиям), вполне адекватна современным условиям.

— В каких сферах внедрение научных разработок идет легче, быстрее?

— Это определяется экономическим состоянием тех или иных отраслей. Внедрение происходит прежде всего в сферах, которые чувствуют себя в современных условиях наиболее уверенно. К ним, в частности, относится химическая промышленность. В этой сфере не произошло слишком большого падения, а в последние годы наметился даже существенный рост объемов производства. Естественно, предприятия, имеющие свободные средства, заинтересованы в инновациях, поэтому разработки химической сферы востребованы. Это же относится и к легкой промышленности.

В трудном положении оказались машиностроение и электроника, поэтому разработки в этих сферах в какой-то мере залеживаются на полках.

— Что предложили участники семинара по поводу того, как превращать научные разработки в продукт, готовый для внедрения?

— Речь шла, в частности, о необходимости комплексного подхода к проведению научных исследований. Чтобы их конечный результат был действительно ощутимым и значимым, в его получении должны участвовать не только научные работники, но и представители органов госуправления, которые в известной мере определяют перспективы и направления научных исследований, а также финансовые круги, коммерческие структуры, промышленные предприятия. Формирование такого альянса способно обеспечить продвижение научной идеи через технологию к конечному продукту. Это и есть механизм, который позволяет получать значимую отдачу. К сожалению, в нашей стране столь важное направление пока не реализовано масштабно. Существует разрыв между отдельными звеньями, который необходимо преодолевать. Это сложный процесс. Он требует изменения психологии, постепенного отказа от традиционного академического подхода к проведению исследований.

Другое важное направление связано с учетом специфики Беларуси — страны, у которой нет больших запасов природных ресурсов. Наше производство должно отличаться относительно малой энерго- и материалоемкостью и высокой долей интеллектуального труда. Именно такой подход позволит получать продукт, имеющий высокую цену на мировом рынке и относительно низкую себестоимость, которая оценивается материальными, энергетическими затратами. Решение этого вопроса также требует переосмысления научных исследований, которые связаны с промышленностью, сельским хозяйством и другими отраслями экономики. Вообще, подходов довольно много. Они отражаются в виде концепции работы в ряде научных организаций, в том числе и подразделениях университета. К ее элементам относится кадровая, финансовая политика, а также принцип материального стимулирования и ряд других.

ФОРУМЫ

БОЛГАРИЯ ГОТОВА ПОДЕЛИТЬСЯ ОПЫТОМ РЕФОРМ

Отдел информации «БДГ»

Завтра, 21 октября, в Софии начинается Болгарский инвестиционный форум. По оценкам организаторов, это самое масштабное экономическое мероприятие в Болгарии за прошедший год.

В основном форум преследует презентационные и рекламные цели. Собирая в столице более тысячи гостей, болгарское правительство стремится познакомить с инвестиционным климатом своей страны и активизировать процессы привлечения инвестиций. Среди участников форума — бизнесмены, банкиры, представители правительств европейских стран, МВФ, Всемирного банка, Международного банка реконструкции и развития. С основным докладом выступит премьер-министр Болгарии Иван Костов.

Главными темами обсуждения на конференции станут условия для инвестиций, приватизация и направления болгарской экономической политики. Болгария намерена поделиться своим опытом проведения экономических реформ.

Правительство продемонстрирует успехи, которых достигла экономика страны за минувший год. Еще год назад, при правлении посткоммунистического правительства, Болгария переживала жесточайший экономический кризис. Дело дошло до введения талонов на основные продукты питания и очередей за хлебом. Избрав новый парламент и нового президента, болгары в самые короткие сроки сумели почувствовать первые результаты экономических реформ. Годовой внешнеторговый оборот Болгарии составляет $540 млн. Сальдо торгового баланса в отличие от нашей страны положительное. Нынешняя ситуация внушает надежду на то, что спустя несколько лет Болгария сможет стать полноправным членом европейского сообщества.

Из Беларуси Болгария импортирует химические волокна, продукцию машиностроения. Экспорт ее в нашу страну представлен в основном фармацевтикой, электропогрузчиками, продуктами питания и винами. Кроме того, белорусские граждане являются потребителями санаторно-курортных услуг Болгарии. В последнее время здешние отели среди граждан стран СНГ значительно превосходят по популярности здравницы черноморского побережья Крыма и Кавказа.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК ПОМОЖЕТ СДЕЛАТЬ КАРЬЕРУ

Отдел информации «БДГ»

«БДГ» и центр образовательного туризма «Туссон Вояж» продолжают знакомить читателей с курсами по изучению иностранного языка различной интенсивности и продолжительности, а также системами среднего и высшего образования, методиками тестирования знаний, принятыми за рубежом.

Сегодня уже все понимают, что иностранный язык необходим и для начала, и тем более для продолжения успешной карьеры практически в любой сфере деятельности. Действительно, трудно представить себе серьезное предприятие или учреждение, которое принимало бы на работу сотрудников среднего и высшего звена без знания иностранного языка. Кроме того, работодатели в наше время мало доверяют диплому курсов или даже диплому института иностранных языков. Для современного руководителя неоспоримым доказательством глубоких познаний в этой области служит высокий балл TOEFL, IELTS или другого подобного теста на знание иностранного языка. О том, как можно подготовиться к сдаче этих и других тестов, было рассказано в предыдущей публикации. Сегодня речь пойдет о специализированных курсах, которые центр образовательного туризма «Туссон Вояж» предлагает своим клиентам.

Во-первых, это курс «Иностранный язык для бизнеса». Как правило, он строится следующим образом: 20-25 часов в неделю вы занимаетесь общей языковой подготовкой (то, что называется General language) и 5-10 часов в неделю — обогащением своего бизнес-словаря. Изучаются самые интересные, важные и часто встречающиеся ситуации применения иностранного языка в бизнесе: встречи, переговоры, презентации, общение по телефону, финансовые аспекты, проблемы фрахта, таможни и так далее. Согласитесь, что без этого минимума работать с зарубежными партнерами не только неудобно, но и накладно (сколько стоит перевод переговоров или корреспонденции, наши читатели знают не понаслышке).

Кроме того, те, кто уже владеет этим языковым «базисом», могут подумать и о его «надстройке», то есть о привнесении в свой словарный актив специфической для каждой сферы деятельности лексики. На данном этапе «Туссон Вояж» может предложить курсы для профессионалов в следующих отраслях: туризм, секретарская деятельность, искусство и дизайн, компьютерные технологии, банковское дело, право, военные специальности, авиация, страхование, журналистика и медицина.

К примеру, одна из таких программ — «Английский для банковского персонала» — предлагается школой Language Specialists International (Портсмут, Великобритания). Этот курс уникален и по форме, и по содержанию. Занятия проходят и в классной комнате, и в великолепно оснащенном учебном центре. Организуются встречи с персоналом местных банков, для проведения лекций приглашаются крупные специалисты в области экономики и бизнеса.

Есть категория профессионалов, для которых постоянное повышение своего языкового уровня не просто желательно, а необходимо. Речь идет о преподавателях иностранного языка. Преподаватель без языковой практики — это моряк, который не видел моря. Для этой категории педагогов у центра образовательного туризма «Туссон Вояж» есть масса интересных предложений. Например, языковой центр «BEET» в Борнемуте (Великобритания) имеет давнюю историю успешной подготовки преподавателей английского языка. Курс не только поможет освежить и обогатить знания, но и позволит ознакомиться с новейшими методиками преподавания, а также получить сертификат теста CEELT (Cambridge Examination for English language Teachers) или ICTEW (Initial Certificate of Teaching English Worldwide).

Достигнув успехов в бизнесе, многие руководители уже не могут позволить себе расслабиться хотя бы на минуту. Они настолько привыкли быть в гуще событий, что даже отказывают себе в отдыхе. В этом случае можно предложить вариант отпуска, который для многих бизнесменов уже давно стал нормой. Речь идет о совмещении занятий иностранным языком с активным отдыхом и общением со своими коллегами со всего земного шара.

Вот программа, предлагаемая языковым колледжем St. Giles. 1-2 недели вы проводите в Бостоне, изучая английский язык 2 или 4 часа в день, играете в гольф и теннис. После занятий организуются экскурсии, причем экскурсоводом является преподаватель языка. Таким образом, вы активно изучаете язык и во время отдыха. Затем — перелет в Сан-Франциско (Калифорния), преподавание по тому же или более интенсивному графику и занятия, к примеру, верховой ездой или виндсерфингом.

Еще одной выгодной стороной языкового обучения является то, что средства, затраченные на это предприятием, относятся к суммам, подлежащим льготному налогообложению.

НОВОСТИ

ПРОГНОЗЫ В ЗАКОНЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

По поручению Совета Министров Министерство экономики подготовило проект закона «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь». Теперь планирование в нашей стране станет осуществляться исключительно по закону.

Отныне все прогнозы будут делиться на четыре категории. Узаконено существование прогнозов краткосрочных, среднесрочных, долгосрочных, а также национальной стратегии устойчивого развития. Последняя должна разрабатываться раз в пять лет на пятнадцатилетний период. На ее основе должны разрабатываться долгосрочные прогнозы на десятилетие. Среднесрочный прогноз должен готовиться на пять лет. В него включаются оценка итогов развития за предыдущий аналогичный период, концепция бюджетно-налоговой, кредитно-денежной и валютной политики, программа внешнеэкономической деятельности и программа развития реального сектора экономики.

Наконец, последний этап — подготовка краткосрочного социально-экономического прогноза, который должен разрабатываться ежегодно. Порядок и сроки его разработки будут соответствовать срокам подготовки государственного бюджета. Социально-экономический прогноз должен включать в себя государственную инвестиционную программу, состав республиканских нужд, перечень государственных заказчиков по поставкам товаров, работ и услуг для республиканских нужд.

За десять лет белорусских «реформ» было разработано немало глобальных экономических программ. Первая из них — «500 дней», которую, как известно, Лукашенко только рецензировал. Потом появилась программа неотложных мер по выводу экономики из кризиса, программа привлечения инвестиций. Последняя — «Программа социально-экономического развития до 2000 года». Попутно ежегодно составлялись социально-экономические прогнозы и программы развития по отдельным отраслям. Ни одна из этих программ выполнена не была. Министерство экономики, похоже, наконец-то нашло причину этой беды — оказывается, все программы писались бессистемно. Теперь появился, наконец, закон, который по праву можно назвать программой программирования социально-экономического развития Республики Беларусь.

СОТРУДНИЧЕСТВО

МУРМАНЧАНЕ В БЕЛАРУСИ: КАК РЫБА В ВОДЕ

Светлана САБИЛО

17 октября в Минске был подписан протокол рабочей встречи по реализации соглашения о сотрудничестве правительства РБ и администрации Мурманской области.

Еще 15 октября на открытии символической выставки-презентации предприятий Мурманской области в Беларуси мурманчане сообщили журналистам об основных целях своего визита: обсудить вопросы, касающиеся поставки апатитового концентрата на Гомельский химический завод; проблемы взаиморасчетов; продвижение рыбопродукции на белорусский рынок, в том числе возможность создания совместного рыбодобывающего предприятия; поставки ТНП из РБ в Мурманскую обалть; проблемы, связанные с приобретением недвижимости в Беларуси, при выезде из области на родину бывших жителей Беларуси, а также пенсионные неувязки, которые возникают при выезде российских пенсионеров в РБ.

По словам министра МВЭС РБ Михаила Маринича, *не было той отрасли, где бы делегация Мурманской области не встречалась с белорусскими деловыми кругами*. Несмотря на то, что за последние полгода товарооборот между Беларусью и Мурманской областью вырос в целом на 46%, мурманчане уступили свои позиции по рыбопоставкам. В то же время поставки апатитового концентрата на Гомельский химический завод увеличились. *«Мы не удовлетворены темпами и считаем, что в наших силах в ближайшие полтора года довести общий объем товарооборота до $100 млн.»*, — заявил глава администрации области Юрий Евдокимов. — *Ради этого мы договорились в ходе визита и с правительством, и с президентом о том, что нам нужно проработать несколько серьезных направлений»*. Очевидно, решить проблемы сторонам так и не удалось.

Естественно, в первую очередь будут прорабатываться позиции по взаиморасчетам. А пока, чтобы не уменьшить общий объем грузопотока, стороны согласились сохранить существующие объемы бартерных операций. Кстати, их уровень в товарообороте Мурманской области и Беларуси составляет 75-80%. Мешает сотрудничеству и разница между железнодорожными тарифами на территории РФ и РБ. Стороны договорились, что совместными усилиями будут добиваться уравнивания позиций.

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *Население Мурманской области — 1,150 млн. человек. За первое полугодие 1997 г. экспорт белорусских товаров в область составил $16065,2 тыс., импорт — $14948,4 тыс. За 9 месяцев т.г. товарооборот Минской и Мурманской области достиг $9,8 млн.*

В беседе с президентом и премьер-министром обсуждались и осложнения с расчетами, вызванные различными подходами к конвертации белорусского рубля. *«Тема очень сложная. Прежде всего она нуждается в активной позиции Национального банка РБ, но тем не менее мы ее обозначили и полагаю, что в этом направлении работа будет идти»*, — туманно объяснил губернатор области.

В ходе визита отрабатывалась и схема увеличения поставок рыбо- и морепродуктов из Мурманской области в РБ. *«Наши рыбопромышленники и руководители ЗАО «Севрыба» вместе со специалистами РБ проработали несколько вариантов. Рыбопромышленники Севера сегодня не возражали бы против того, чтобы передать в аренду белорусской стороне несколько кораблей, которые могли бы (не обязательно в Баренцевом море — это слишком далеко) ловить рыбу поближе к берегам Беларуси»*, — заявил г-н Евдокимов и тут же исправил свою неточность. Кроме того, мурманчане предлагают белорусам стать совладельцами строящегося за пределами России корабля и частично профинансировать его создание.

На пресс-конференции было объявлено и о конкретных договоренностях. В Мурманске планируется организовать постоянно действующую выставку белорусской продукции, а в первом квартале 1998 г. открыть отделение посольства РБ в РФ и провести дни экономики и культуры Беларуси. О проблемах, связанных с приобретением недвижимости и пенсионными выплатами, во время встречи с журналистами никто так и не вспомнил.

РЕГИОНЫ

МОГИЛЕВ ЗАКЛЮЧИЛ ДОГОВОР С МФК

Отдел информации «БДГ»

16 октября подписан договор о технической помощи в области малой приватизации между Могилевским горисполкомом и проектом Международной финансовой корпорации (МФК) «Малая приватизация в Беларуси». Могилев стал 12-м городом Беларуси, проводящим малую приватизацию в сотрудничестве с МФК.

С учетом рекомендаций Мингосимущества 27 февраля 1997 года в Могилеве утверждена программа приватизации городской коммунальной собственности и принят перечень объектов, подлежащих приватизации. Перечень охватывает 27 объектов — в том числе предприятия торговли и бытового обслуживания — и будет дополнен новыми предприятиями, коллективы которых подали заявки на приватизацию. Сегодня в городе приватизировано 74 объекта коммунальной собственности, что составляет 39% городского объема.

9-й аукцион, проведенный центром приватизации при управлении собственности горисполкома 12 августа 1997 года, стал самым результативным городским аукционом малой приватизации. Покупателей нашли 8 из 9 выставленных на торги лотов, среди которых были столовая, несколько зданий, права аренды помещений. В результате этих торгов в городской бюджет поступило BLR 2 млрд 263 млн. Еще BLR 1 млрд 450 млн принесли в бюджет 10-е торги, состоявшиеся 1 октября.

Приватизация городских предприятий торговли, общественного питания и бытового обслуживания приносит сегодня первые результаты. Она стала началом пути к успеху магазинов «Родничок» и «Саланг», которые были организованы буквально на пустом месте. Сегодня многие жители близлежащих домов делают здесь покупки. В результате приватизации этих магазинов Могилев дополнительно получил 24 рабочих места. Коллективы парикмахерских «Мечта», «Галина», «Шарм» выкупили арендованное государственное имущество и сегодня могут рассказать о своих пусть небольших, но успехах. Это и более высокая заработная плата, и улучшение условий труда, и новое оборудование.

Дальнейшее проведение малой приватизации в городе позволит повысить эффективность работы предприятий коммунальной собственности, полнее удовлетворять спрос населения на товары и услуги, привлечь дополнительные инвестиции в городскую экономику, создать новые рабочие места.

ЛАУРЕАТЫ

НОБЕЛЕВСКАЯ ПРЕМИЯ ПО ЭКОНОМИКЕ ДОСТАЛАСЬ ДВУМ АМЕРИКАНЦАМ

По материалам «КоммерсантЪ — daily»

В Стокгольме объявлены лауреаты Нобелевской премии в области экономики. Ими стали американские экономисты — 53-летний Роберт Мертон и 56-летний Майрон Скоулз. По мнению представителей Королевской академии наук Швеции, «их метод оценки производных ценных бумаг явился, без преувеличения, самым значительным вкладом в экономическую науку за последние 25 лет».

Премию в 7,5 млн. крон ($992 тыс.) поделят между собой представитель гарвардской школы Роберт Мертон и Майрон Скоулз из Стэнфордского университета. В начале 70-х годов они разработали формулу оценки стоимости производных ценных бумаг, на основе которой, как утверждает шведская академия наук, впоследствии строилась деятельность всех финансовых рынков.

Производными ценными бумагами являются фьючерсы, опционы, варранты, свопы и т.д. Стоимость производных ценных бумаг устанавливается на основе ожидаемых колебаний цены товара, валюты или ценной бумаги, то есть их цена — это нечто абстрактное. Поэтому торговля деривативами — занятие довольно рискованное, которое иной раз может привести к катастрофическим последствиям. Вспомним историю с крушением старейшего британского банка Barings в 1995 году. Незадачливый трейдер Ник Лисон переводил гигантские суммы именно на рынок деривативов.

Главным условием успешной деятельности этой схемы является правильная оценка деривативa. Мертон, Скоулз и присоединившийся к ним позднее Фишер Блэк разработали методику оценки производных ценных бумаг. Впоследствии Блэк и Скоулз создали так называемую формулу Блэка-Скоулза, которой с 1973 года изо дня в день пользуются тысячи трейдеров и инвесторов на мировых финансовых рынках. Формула учитывает множество финансово-экономических факторов: размеры процентных ставок, уровень флуктуации акций, их ликвидность и т.д. Помимо оценки деривативов, формула Блэка-Скоулза успешно применяется и для оценки страховых контрактов и гарантий, а также для определения эффективности инвестиционных проектов. А метод Мертона, развившего их теорию, позволил исследователям проникнуть в новые области науки, даже за пределами финансовой экономики.

К сожалению, Блэку не довелось разделить триумф своих коллег — в 1995 году он умер от рака в возрасте 57 лет. Эксперты утверждают, что если бы Блэк был жив, премия была бы присуждена в первую очередь ему.

ЛАУРЕАТЫ НОБЕЛЕВСКОЙ ПРЕМИИ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ

1969г.	Ян Тинберген (Нидерланды),Рагнар Фриш (Норвегия).	За разработку математических методов анализа экономических процессов.
1970г.	Поль Самуэльсон (США).	За повышение уровня научного анализа экономики.
1971г.	Саймон узнец (США)	За эмпирические исследования экономического роста.
1972г.	Джон Хикс (Великобритания),Кеннет Эрроу (США).	За разработку теории общего экономич. равновесия и теории благосостояния.
1973г.	Василий Леонтьев (США).	За разработку теории "затраты-выпуск".
1974г.	Гунар Мюрдаль (Швеция),Фридрих фон Хайек (Англия).	За разработку теории денег и анализ взаимозависимости экономических и социальных явлений.
1975г.	Леонид анторович (СССР),Тьяллинг Купманс (США).	За разработку теории оптимального использования ресурсов.
1976г.	Милтон Фридмен (США).	За исследования в области потребления,истории и теории денег.
1977г.	Джеймс Мид (Великобритания),Бертиль Улин (Швеция).	За разработку теории международной торговли.
1978г.	Герберт Саймон (США).	За исследования процесса принятия решений в экономических структурах.
1979г.	Артур Льюис (Великобритания),Теодор Шульц (США).	За работы по экономике развивающихся стран.
1980г.	Лоренс Слейн (США).	За разработку эконометрических моделей и применение их к анализу политич. пр-ов.
1981г.	Джеймс Тобин (США).	За исследование связей финансовых рынков с потреблением,занятостью, производством и ценами.
1982г.	Джордж Стиглер (США).	За изучение промышленных структур,функционирование рынков,роли государственного регулирования.
1983г.	Джерард Дебре (США).	За работы по теории общего экономического равновесия.
1984г.	Ричард Стоун (США).	За разработку теории национальных счетов.
1985г.	Франко Модильяни (США).	За исследование склонности к сбережению.
1986г.	Джеймс Бьюкенен (США).	За работы по финансовой политике.
1987г.	Роберт Солоу (США).	За фундаментальные исследования экономического роста.
1988г.	Морис Алле (Франция).	За разработку теории инвестиций и процентных ставок.
1989г.	Тругве Ховельмо (Норвегия).	За работы в области эконометрии и теории производственной функции.
1990г.	Харри Марковиц,Мертон Миллер,Уильям Шарп (США).	За исследования в области финансов.
1991г.	Рональд Коуз (США).	За разработку теории трансакционных издержек и прав собственности.
1992г.	Гэри Беккер (США).	За расширение сферы микроэкономического анализа.
1993г.	Дуглас Норт,Роберт Фоуджел (США).	За применение экономической теории к изучению исторических событий.
1994г.	Райнхард Зельтен (Герм.),Джон Нэш,Джон Харшаньи (США).	За работы по анализу некооперативных игр.
1995г.	Роберт Лукас (США).	За работы,посвященные ведущей роли в экономике потребителей.
1996г.	Джеймс Миррлиз (Великобритания),Уильям Викри (США).	За разработку теории финансовых решений в условиях неполной информации.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

20 октября 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

67.000 руб./см² ...... оригинал-макет
34.000 руб./см² .... статья
50.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)

E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ВЫСТАВКИ

«Интерпродукт-97»: *post factum*

С 14 по 17 октября в РВЦ (ул. Я.Купалы, 27) прошла 3-я международная специализированная выставка «Интерпродукт-97». Мероприятие было организовано РВЦ при содействии МВЭСа, Министерства торговли, Минсельхозпрода, Мингорисполкома и Белкоопсоюза.

Как мы уже сообщали в прошлом номере «Конъюнктуры», в выставке приняли участие более 120 фирм из Беларуси, Венгрии, Латвии, Литвы, России, Украины, Финляндии и Эстонии. Экспоненты представили свою продукцию в разделах «Пищевая промышленность», «Тара и упаковка», «Оборудование для производства пищевых продуктов, торговое оборудование, технология транспортировки», «Сельское и лесное хозяйство, сельскохозяйственная техника, сельскохозяйственные поставки».

В рамках «Интерпродукта-97» состоялись республиканская оптовая ярмарка «Продтовары-97» (традиционно проводимое осенью мероприятие по заключению контрактов на поставку продовольствия для оптовых баз), организованная Министерством торговли, выставка «СНГ: Интеграция-97» и выставка-презентация предприятий Мурманской области. (Напомним, что в соответствии с соглашением между администрацией области и нашим правительством в 1996 году в этом регионе России проводилась выставка товаров белорусских производителей.) В нынешних условиях организация подобных презентаций является достаточно перспективным направлением деятельности. Кроме того, такие мероприятия прекрасно вписываются в рамки государственной политики развития «прямых связей с российскими регионами».

В выставке-презентации приняли участие 18 различных структур из Мурманской области, в т.ч. коллективные организаторы. (Например, Северная торгово-промышленная палата представляла интересы 90 фирм.) По словам руководителя отдела международных связей палаты Зои **Ефимовой**, целью прошедшей презентации являлось ознакомление белорусских бизнесменов с возможностями экономики данного региона. К этому мероприятию был приурочен визит российской делегации, в состав которой вошли представители руководства и деловых кругов Мурманской области.

Следует отметить, что Беларусь интересовала гостей из Мурманска в первую очередь как рынок сбыта продукции добывающей промышленности и предприятий по переработке рыбы. Еще один возможный аспект сотрудничества связан с тем, что Мурманск — крупнейший порт на севере России. Интерес к этому региону может резко возрасти и в связи с планируемым освоением газоконденсатных месторождений на шельфе Ямала.

Нынешний статус РВЦ (с апреля 1997 года он является государственным объединением при Управлении делами президента РБ), видимо, сказался на составе участников «Интерпродукта-97». Так, например, экспонентом выставки был Межгосударственный экономический комитет экономического союза (МЭК) — постоянно действующий координирующий и исполнительный орган этого объединения. В сферу деятельности МЭКа входят анализ состояния экономики стран-членов союза, подготовка прогнозов их развития и рекомендаций для руководящих структур, разработка и экспертиза совместных программ, содействие развитию инфраструктуры и функционированию объектов транснационального значения: энергетических систем, транспорта, связи и т.д. (В частности, недавно комитет разработал Конвенцию о защите прав инвестора.)

Посетители выставки могли ознакомиться с печатными изданиями МЭКа. По словам представителя комитета, данная организация обладает уникальными БД, которые могут представлять большой интерес для деловых кругов.

На стенде МЭКа были представлены Межправительственный координационный совет по вопросам семеноводства СНГ и ассоциация «Семена», учредителями которой являются министерства сельского хозяйства государств СНГ и Венгрии. Эти организации занимаются вопросами получения и поставок сортовых и гибридных семян, координацией деятельности селекционеров. Дело в том, что селекционная работа имела достаточно централизованный характер не только в бывшем Союзе, но даже в рамках СЭВа. В настоящее же время сельскохозяйственные предприятия часто не могут самостоятельно выходить на зарубежные рынки и поддерживать прямые связи с разработчиками новых сортов. Поэтому совет по вопросам семеноводства и ассоциация «Семена» взяли на себя функции сохранения таких контактов.

Следует упомянуть и то, что в выставочном павильоне в эти дни свою продукцию демонстрировали белорусские предприниматели. (Данное мероприятие прошло под эгидой Министерства предпринимательства.) К «Интерпродукту-97» было приурочено 3-е заседание Консультативного совета по поддержке предпринимательства — межгосударственного органа, в состав которого входят представители всех государств СНГ.

Юрий ХОВРОВ

СОБЫТИЕ

Рождение новой выставки

С 21 по 24 октября в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) пройдет 1-я международная специализированная выставка «Автобизнес-97», организованная выставочной компанией «Минскэкспо» и еженедельником «Автобизнес-*weekly*».

В мероприятии примут участие около 50 фирм из Беларуси, Латвии, Литвы, Польши, России. Среди экспонентов из нашей страны — ряд совместных и иностранных предприятий (в т.ч. ЗАО *Ford Union*, организовавшее летом нынешнего года в Обчаке под Минском производство автомобилей *Ford Escort* и *Ford Transit*), а также официальные дилеры в Беларуси ряда ведущих автомобилестроительных компаний: *Mazda*, *Opel*, *Renault*, *Volkswagen*.

Относительно небольшое количество участников «Автобизнеса-97», возможно, объясняется тем, что такое мероприятие проводится в нашей стране впервые. Кроме того, подготовка к нему велась в достаточно сжатые сроки — с февраля 1997 года. (Солидные западные компании составляют планы участия в выставках, как минимум, на год вперед.) Однако, несмотря на все трудности, «Автобизнес» заявил о своем существовании.

Экспозиция выставки построена в соответствии с девизом «От шины — до автомашины» и состоит из 5 разделов: «Автозапчасти», «Автокосметика», «Ремонт и обслуживание автомобилей», «Аксессуары» и «Автомобили». Учитывая специфику белорусского автомобильного рынка (многие покупатели вынуждены приобретать подержанные машины с длительным сроком эксплуатации), основное внимание в формировании экспозиции уделено вопросам, связанным с ремонтом и обслуживанием автомобилей, с запчастями и аксессуарами. Кстати, срок проведения выставки (по словам организаторов, они старались учесть график проведения аналогичных мероприятий в соседних странах) также вынуждает к такому выбору приоритетов. Ведь владельцам автомобилей предстоит консервация техники или ее подготовка к эксплуатации в зимних условиях. Как справедливо было замечено на пресс-конференции, «октябрь — удачное время для продажи аккумуляторов и шин».

В рамках «Автобизнеса-97» пройдут научно-практическая конференция и выставка старинной и экзотической техники. Конференция будет посвящена обзору действующих нормативных актов и судебной практики по делам, связанным с оценкой транспортных средств; особенностям этой оценки в различных случаях (страховыми компаниями, при декларировании и имущественных спорах, после дорожно-транспортного происшествия, при пересечении границы и т.д.); вопросам расчета базовой цены на транспортные средства.

По словам организаторов, уже сейчас некоторые компании выражают заинтересованность участвовать в мероприятии в 1998 году. («Автобизнес» планируется проводить ежегодно.) Кроме того, поступило много заявок на посещение нынешней выставки.

Юрий ХОВРОВ



ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Невидимые враги

У любого живого существа на Земле есть инстинкт самосохранения, заставляющий не упускать из виду опасность и вовремя уклоняться от нее. Страх всегда сопровождает жизнь человека. В разное время люди боялись диких зверей, природных явлений, гнева языческих богов, чумы, неурожаев, лесных пожаров и т.д. В конце XX столетия мы сами создали новых врагов — невидимых, однако вполне реальных. Это факторы экологического риска, подстерегающие человека не только на улице, но и в его жилище.

Большинство людей считают, что вредные экологические воздействия остаются за порогом квартиры. Это не так! Они никуда не исчезают. Более того, к ним прибавляются новые, домашние. Достаточно сказать, что уровень загрязнения воздуха в квартире или офисе обычно в несколько раз выше, чем на улице.

Коварство неблагоприятных экологических воздействий состоит в том, что часто человек может наблюдать только их результаты. Поэтому нередко мы боремся с последствиями, не устраняя самой причины. Головная боль, усталость, раздражительность, апатия, недомогание гонят нас в аптеку, на курорт, к магам и чародеям, но никто не подозревает, что источник всех бед находится под боком, в собственном доме.

Всем известно, что существует зависимость между состоянием окружающей среды и здоровьем человека. Простейший пример: ухудшение экологической обстановки в городе в связи с увеличением количества автотранспорта и рост числа заболеваний. Автомобиль постепенно становится не роскошью, а средством передвижения, но за это горожане платят своим здоровьем.

Новое экологическое мышление, без которого само существование человека на Земле становится проблематичным, для многих жителей наших городов стало реальностью. Сегодня каждый должен иметь право на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. Человеку необходимо быть в курсе проблемы и только потом решать, оставить ее без внимания или учитывать в своей жизни. Оценивая экологическую опасность, следует обратить внимание и на то, что она касается наших детей. Таким образом, сегодня мы решаем судьбу потомков.

Иногда приходится слышать: «Лучше ничего не знать и жить спокойно». А может, предпочтительнее все узнать, учесть, устранить и жить действительно спокойно?

В жилище человек проводит в среднем 10—14 часов. (Дети, старики и больные, для которых неблагоприятные воздействия особенно значимы, — 20—24 часа.) Дома на людей могут влиять радиационные излучения, тяжелые (токсичные и канцерогенные) металлы, электромагнитные поля, формальдегид, фенолы, пары ртути и т.д. С этими врагами мы должны бороться сами, не дожидаясь, пока это сделают за нас правительство, местные власти, экологические организации или общественные движения.

Воздействующие на человека в его жилище факторы экологического риска практически всегда можно устранить. Иногда для этого даже не требуется особенных усилий. (Например, поставим телевизор так, чтобы перенести кресла от неблагоприятной по каким-либо причинам стены в другое место, и проблема решена.)

Еще один немаловажный вопрос: экология жилища и женская красота. Часто говорят: «Она хорошо сохранилась» или «Она плохо выглядит». Существует большая вероятность, что это результат экологической обстановки в доме. Ведь даже одно вещество-аллерген может вызвать покраснение век, опухлость, образование пятен на коже, аритмию сердца, затруднение дыхания, а иногда и летальный исход. А если воздействие негативных факторов продолжается длительное время? Здесь надо искать помощи не у косметолога, а у эколога, т.к. действие всех чудо-кремов и других косметических средств может быть нейтрализовано неблагоприятным экологическим воздействием.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	ул. Широкая, 62; 10%-я скидка оптовым покупателям
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	суперкухня «Василисса»	Совместное пр-во Беларусь-Италия	встроенные аксессуары и оборудование; фасад и столешницы из постформинга	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-1048 232-2486	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии: горки, стеллажи, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3002 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
АТЛАС ИНТЕРНЭШНЛ	холодильное, морозильное торговое оборудование для магазинов, ресторанов, баров					226-4429 220-9466	-
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат	по желанию			
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от 180 у.е.	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от 40 у.е.		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от 25 у.е.	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Synthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная мебель для банков и офисов Raibow, Serge Grand	Совместное пр-во Беларусь-Италия	меламин (толщина 18, 28 мм)	112 элементов мебели	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

АКТУАЛЬНО

Обогревать улицы сегодня накладно

Проблема энергосбережения уже давно стала для Беларуси одной из самых актуальных. Основной путь экономии топливно-энергетических ресурсов — уменьшение потерь тепла в зданиях и тепловых агрегатах.

Теплопотери начинаются уже при подаче тепла потребителям. В настоящее время эти потери оцениваются в 15—16% от вырабатываемой энергии. В Западной Европе данный показатель в 1,5—2 раза ниже за счет более эффективной изоляции теплопроводов. (В частности, там широко применяется один из самых эффективных видов их конструкции — бесканальная прокладка изолированными жестким пенополиуретаном трубами.)

Основные теплопотери в здании происходят через стены, чердачные перекрытия, окна и вентиляционную систему. Поэтому для экономии тепла необходима, например, установка новых типов окон с двойным и тройным остеклением стеклопакетами. Можно привести опыт Германии: там проводилась первая государственная программа энергосбережения, в ходе которой более 80% обычного оконного стекла было заменено на стеклопакеты.

Существенной экономии тепла можно добиться совершенствованием вентиляционных систем с целью обеспечения в них теплообмена.

Еще один аспект решения проблемы снижения теплопотерь — предоставление возможности индивидуальной регулировки подачи тепла в каждое помещение для обеспечения желаемой температуры.

Однако основным способом уменьшения энергозатрат на отопление зданий является снижение теплопотерь через ограждающие конструкции с помощью теплоизоляционных материалов. (Подсчитано, что 1 м теплоизоляции обеспечивает экономию 1,4—1,6 т условного топлива в год.) Такое снижение теплопотерь достигается 2 путями:

— законодательным (ужесточением нормативов потерь тепла при проектировании, строительстве и реконструкции зданий и сооружений);

— техническим (улучшением теплозащитных свойств и повышением долговечности теплоизоляционных материалов).

Важно отметить, что проблема энергосбережения может быть решена только при совместной реализации обоих направлений.

Кроме обеспечения требуемого теплового сопротивления стен новых зданий необходимо улучшать теплозащитные свойства уже возведенных конструкций. Эта задача может быть решена путем дополнительной теплоизоляции, выполненной из эффективных материалов.

Еще одна проблема, касающаяся энергосбережения, — сохранение качественных характеристик теплоизоляции в процессе эксплуатации. Известно, например, что произведенные по старой технологии минераловатные материалы в результате уплотнения и увлажнения снижают свои теплоизоляционные свойства на 25—30%.

Кроме того, необходимо учитывать затраты энергии на производство самой теплоизоляции. С этой точки зрения наиболее целесообразен выпуск высокоэффективных материалов со средней плотностью не более 200 кг/куб.м и коэффициентом теплопроводности менее 0,06 Вт/м•К. Такие изделия в течение 5—10 лет эксплуатации окупают энергозатраты на их производство.

К эффективным теплоизоляционным материалам в первую очередь относятся наиболее распространенные изделия из минеральных волокон. Лидирующее положение такой теплоизоляции объясняется достаточно низкой плотностью (50—100 кг/куб.м), био- и огнестойкостью, долговечностью, неограниченной сырьевой базой и отработанной технологией производства.

Одним из самых эффективных видов теплоизоляционных материалов являются газонаполненные пластмассы, в частности отличающиеся низкой плотностью (10—50 кг/куб.м) и малым водопоглощением пенопласты. Их низкие теплостойкость и горючесть не являются существенной помехой для использования таких материалов в слоистых конструкциях совместно с бетоном или кирпичом. Широкому применению пенопластов в строительстве способствует их технологичность. В последнее время такие теплоизоляционные материалы используются в качестве несъемной опалубки при бетонировании стен. Существуют заливочные пенопласты, которые вспениваются и отверждаются на месте укладки.

К числу перспективных теплоизоляционных изделий можно отнести цементный фибролит, сочетающий в себе свойства органических и минеральных материалов. За счет достаточно высокой прочности и жесткости он может быть самостоятельным элементом ограждающих конструкций или использоваться в сочетании с минеральной ватой либо пенопластом. Фибролит с успехом применяется в роли несъемной опалубки.

По материалам печати

ТОРГОВАЯ МАРКА

Armstrong: помогаем экономить энергию

Компания *Armstrong* (Великобритания) известна на белорусском рынке в основном своими подвесными потолками. Между тем она является крупнейшим производителем бытовых и коммерческих напольных покрытий, а также тепло- и хладоизоляции для труб.

Не за горами зима, а значит, самое время вспомнить, что современные теплоизоляционные материалы позволяют сэкономить до 75% тепла.

Armstrong предлагает 8 семейств утеплителей: экономичные материалы из полиэтилена, более эффективные — из синтетического каучука, не содержащие галогенов — для специальных областей применения и др. Благодаря очень низкой теплопроводности (0,034 Вт/м•К) и высокой влагонепроницаемости, такая теплоизоляция широко используется в холодильных, кондиционерных и отопительных системах, санитарной технике. Сегодня материалы*Armstrong* применяются на мясоперерабатывающих и молочных заводах, фабриках мороженого, в производстве холодильного оборудования*Stinol*.

В зависимости от типа теплоизоляция может использоваться при температурах от -198^0C до $+175^0$C.

Благодаря тому, что она выпускается в виде самоклеящихся трубок, пластин и рулонов, сроки монтажа, трудозатраты и стоимость работ резко сокращаются. Не возникает никаких проблем с утеплением поверхностей сложной топологии, например котлов.

Все материалы соответствуют требованиям СНиП 2.04.14—88. Ознакомиться с образцами и описаниями теплоизоляции компании *Armstrong*, а также бытовым и износостойким линолеумом и подвесными потолками можно в фирме **«Юнибуд-комплект»**.

г. Минск,
пр. Партизанский, 14—216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90,
249-41-27;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	линолеум Armstrong	Англия	3	200, 300, 400	от 277.000 руб./кв.м	249-5190

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Dumaplast (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	550	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
Jet	K5/100	256	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, mono	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	499	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	570	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	600	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120

ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

SR	K5/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	MT/LG44i/S3TrioV, изм. конф., склад	24	630	SUNRISE	210-1678
Jet	K5/133	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	K5/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	609	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/133	256	8	1080	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	730	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	639	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
SR	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, изм. конф., склад	24	650	SUNRISE	210-1678
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678	IBA	262-5190, 232-5122
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	SIS, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	685	ASBIS	249-5792, 214-7767
TUCSON	P/133	512	16	1600	EIDE	14"	28		1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	980	LINK	236-2251, 236-2252
FTC	P/133MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	703	LIMENS	228-1908, 228-1909
CP System 5/233MMX ATX	P/133MMX	512	16		EIDE/PCI	выбор		?	1	PCI	Intel, Intel ViewSonic, MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1080	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

NTT-520	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	630	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/150	256	8	1080	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	603	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
Jet	P/150	256	8	1270	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	P/150	256	8	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	450	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/150	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/150	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	662	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/150	256	16	1300	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	643	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
Jet	P/150	256	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/150MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG44i, S3 V+, изм. конф., склад	24	645	SUNRISE	210-1678
ICS	P/150	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	764	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	750	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FTC	P/150MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	723	LIMENS	228-1908, 228-1909

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Jet	K5/166	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K5/166	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	503	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K5/166	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
Jet	P/166	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDEISA	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	525	FALCON	234-4356, 234-4470
SI	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	669	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SOLI 166	P/166	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	640	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
SOLI 166	P/166	256	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	695	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SI	P/166	256	32	2100	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	770	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	?			1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	760	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-750	P/166MMX	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	739	TAIR	229-2999
FTC	P/166MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	752	LIMENS	228-1908, 228-1909
FTC	P/166MMX	256	16	1700		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	796	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	545	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	735	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/166MMX	256	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-751	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	815	TAIR	229-2999
NTT-752	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	873	TAIR	229-2999
CP System	P/166MMX	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., S3Virge3D, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	758	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3TrioV+, изм. конф., склад	24	715	SUNRISE	210-1678
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	845	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	890	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LX-100	A3, 24pin, 360dpi, рус., склад	12	160	ICS	230-6482
Epson LX-300	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	155	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 220/80 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	295	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	462	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	465	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
Epson FX-270	A3, 9pin, 216x240dpi, рус., склад	12	545	ICS	230-6482
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson Stylus	200/1000/1500	12	?	**АРЧИБА** (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75	
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm	12	?		
Epson Stylus 1000/1500		12	?		
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	175	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	165	TAIR	229-2999
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	315	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	450	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	482	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	530	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1520	A2, 3 pin, 1440x720dpi русс., склад	12	913	ICS	230-6482
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190	TAIR	229-2999
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	425	TAIR	229-2999
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	476	ICS	230-6482
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, портатив., склад, серт.РБ	12	270	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	169	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	155	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi/3ppm/512kb/рус/color upgr/склад	12	168	ICS	230-6482
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	220	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi/3ppm/512kb/рус/color/склад	12	219	ICS	230-6482
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	220	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	color, склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	224	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512kb	12	240	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	265	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi/5ppm/512kb/рус/color/photo/склад	12	239	ICS	230-6482
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870C	A4, 600dpi/8ppm/2.5Mb/рус/color/photo/склад	12	367	ICS	230-6482
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	368	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	358	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	НОВЫЙ!!!		540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100i	ЦВЕТНАЯ НОВИНКА ФОРМАТА А3!!!		610	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Lexmark JP 1020	A4/600dpi/3ppm/CD WorkShop, бумага, склад	12	160	ICS	230-6482
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	A4/600dpi/3ppm/2 CD, бумага, склад	12	225	ICS	230-6482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2070	A4/600dpi/7ppm/2 CD, бумага, склад	12	295	ICS	230-6482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	A4/1200dpi/7ppm/2 CD, бумага, NEW, склад	12	460	ICS	230-6482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229	ТУССОН 236-4288, 236-5931	
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	410	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, серт.РБ	12	2250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A4, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, русс., RET/MET/IRDA/PCL-6	12	2259	ICS	230-6482
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, серт.РБ	12	1249	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OKI 4W	A4, 600dpi, 4ppm, склад		?	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	445	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, русс., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi/12ppm/4Mb/IrDA/PCL6/HP2/сетевой/рус./серт.РБ	12	1595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, серт.РБ, Postscript	12	540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SI	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ	12	3325	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	493	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IsDA, рус., серт.РБ	12	850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	от 891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, русс., склад	12	849	ICS	230-6482
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, склад, серт.РБ	12	5175	ELKO	236-9754, 236-8663
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, серт.РБ	12	5092	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, русс., склад	12	439	ICS	230-6482
Lexmark Optra S1250	A4, 1200dpi, 12ppm, 4Mb, русс., склад	12	1595	ICS	230-6482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	495	TAIR	229-2999
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, а/п 250л, рус.	12	595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi/17ppm/6Mb/а/п/250л/рус/дуплекс/сортер/HDD	12	1895	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, а/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4770	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, OCR, TWAIN, склад	12	от 87	ELKO	236-9754, 236-8663
Epson GT 5000	цветной, планшетный	12	520	TAIR	229-2999
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 320	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	285	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 24bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color/OCR/TWAIN/склад, Side Adapter	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	824	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet Companion	A4, copy/fax/file/read to HP LaserJet Printers	12	250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
RISO TR 1510	300x300, масшт., прот., настольн.,	12	?	BelFort 234-20-54, 234-20-52	
RISO TR 1710	300x400, масшт., прот., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 1750	400x400, масшт., прот, 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2710	300x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2750	400x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 3750	400x400, масшт., планш., 60-120ppm, A3	12	?		
Epson GT 5000	A4, 300x1200, SCSI/color 24bit/Gray 256, склад	12	406	ICS	230-6482
Epson Photo PC	640x480, цифр. фотокамера, 1Mb - 36 кадр.	12	416	ICS	230-6482

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SI	6x86/200	256	8	1080	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	650		
SI	6x86/200	256	16	1300	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	689		
SI	6x86/200	256	32	2100	EIDE	14"	28	sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	799		
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	600	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	36	807	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755		
INCOMAG	P/200	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770		
INCOMAG	P/200	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820		
SKY	P/200	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	915	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	685	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
FTC	P/200MMX	256	16	1700		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	921	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	965	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/233MMX	256	16	2100	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/233MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/200MMX	256	16	2500	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	930	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1050	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-720	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	955	TAIR	229-2999
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, серт.РБ	24	1083	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel 430 TX, LG44i/VirgeDX, изм. конф., склад	24	970	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200MMX	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1030	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-721	P/200MMX	512	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1079	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
FALCON OPTIMA	K6/166	256	16	1300	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	542	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-620	K6/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	885	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1009	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	640	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K6/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K5/233	256	16	2100	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, HD IS	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482
SKY	PPro/166MMX	512	16	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1150	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
VENUS-200	PPro/200	256	16	2100	EIDE	15"	28		4	PCI	Intel 430 HX, MGA, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	36	1720	LINK	236-2251, 236-2252
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256	32	1600	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256	32	2000	USCSI/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/Matrox MM/SB/10/100 LAN/DIMM, серт.РБ	24	1820	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256	32	2000	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1470	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	PPro/200	256	32	3200	EIDE	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, серт.РБ	24	1517	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/Matrox MM/SB/10/100 LAN/DIMM, серт.РБ	24	3480	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SKY	PPro/200MMX	512	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1270	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
FTC	PII/233MMX	256	32	1200		15"	28		2		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower ATX, CD-ROM 8x	36	1685	LIMENS	228-1908, 228-1909
CP System	PII/233	512	32	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1521	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-2701	PII/233MMX	256	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1522	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1595	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
HP Vectra VL 6	PII/266	256	32	2500	EIDE	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4	36	2583	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1740	ASBIS	249-5792, 214-7767
PORTLAND	PII/266	512	16	1600	EIDE	14"	28		1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	2020	LINK	236-2251, 236-2252
CP System PII ATX	PII/300X	512	32		EIDE/PCI	выбор			1	PCI	Intel, Intel Atlanta AL440LX ATX, MMX, audio Yamaha 3D, Matrox, серт.РБ	24	1080	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	1611	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	2209	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	32	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	3856	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/MatroxMM/SB/10/100 LAN/DIMM, серт.РБ	24	3481	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI	?	?	?	1	PCI	Новый!, ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100	36	2534	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	?	?				2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	36	1760		
IBM PC SERVER 315	PPro/180	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		
INTEL ALDER	PPro/200	512	64	6x4	?	?	?				до 4 PPro CPU, Menegement	36	от 13000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL BUCKEYE	PPro/200	256	64	4x4	?	?	?				5/10 HS drive bays, FW SCSI, EEPRO 100B, Menegement	36	от 7000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL ROSEWOOD	PPro/200	256	64	1x2	?	?	?				6 Drive bays, UFM, SCSI, ECC RAM	36	от 3000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL RPOVIDENCE	PPro/200	256	64	1x2	?	?	?				ECC DRAM, EE Pro 100B	36	от 2000	LINK	236-2251, 236-2252

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1000	14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2000	14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2000	?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10.4"	PCMCIA III,EDO,Win95,f/m 14.4,trackball,4xCD,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
HITACHI E-100D	P/100	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,Sound16,Win95,toechpad,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp,Mic,IrDA,встр.БП,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
HITACHI E-133T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,28800 f/m,toechpad,склад	12	2300	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	2347		
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	3170		
IBM TinkPad 310	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный	36	3011		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600, склад	12	2140	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	810	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2490	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2590	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2690	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	32	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x766,VRAM 2Mb, склад	12	4250	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	32	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	4350	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/133	16	810	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2190	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2290	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 6300CD	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Output,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,6xCD, склад	12	2140	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/233MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	4970	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,склад	24	4200	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5005	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M 36.6,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154		
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2637		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	12	от 2379		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4623		
Compaq Armada 1580T	P/150MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	12	4215		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад	36	от 4623		
Rangler	486DX2/66	4	340	DSTN	9"	б/у,склад	?	650		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad, SB touchpad, склад	12	1450		
AzBook	P/133	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2540		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3090		
AzBook	P/166MMX	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2740		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2790		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад	12	3290		
Mitac 5026	P/120	16	810	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM, sVGA, touchpad,IrDA, SB, TV out,склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1990		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2390		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2790		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2790		
Mitac 5027	P/166MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
Mitac 5027	P/200MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4890		

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	300, 500, 750, 1000, 1500 VA, line-interactive	12	от 115	ЭЛЕКТРОН	224-3624
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250/600VA, США, склад	24	от 104	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
APC UPS	Back, Smart, UPC 250-3000VA	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Smart Int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets		24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP		37	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи Hewlett Packard, Oki, Panasonic, заправка		от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Epson, Oki, Star и др.		от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard DJ, Epson, Canon		от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard, Epson, Canon, original		?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP DJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка		от 28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка		от 80	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи к Epson S020025 для Epson Stylus 400/800/800+/1000 black		11	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson S020089 для Epson Stylus Color 400/600/800/1520		17	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson S020097 для Epson Stylus Color 200/1000		25	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson FX/LX-1000/1050/1170 Fullmark		3	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson FX/LX-800/400/300/870 Fullmark		2.5	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP, склад	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	-	от 2.3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu	-	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	от 80	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color		41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black		33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E		65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+		281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP, Canon, Epson		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к HP DJ 500/500C/520/540/560C доставка, гарант., скидки		30	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Canon BC 01/02 black, доставка, гарант., оптовые скидки		22	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP, Epson		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи для матричных принтеров, скидки от 50 шт.		89-102 т.р.		
Лента красящая для матричных принтеров St, HD (6.35/8/12.7/25.4 мм.)		от 12 т.р.		
Заправка картриджей для матричных принтеров		от 24 т.р.		
Расходные материалы HP LJ 5P/5MP, доставка, скидка	+	91	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы HP LJ IId 992295A, доставка, скидка	+	90	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте	+	?	Электросервис и К	266-0215
Тонер-картридж HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L,P,V,+,Si), original HP, склад	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер HP DJ (IIp)/4L/4P/4+/5L/5P, фасовка по желанию, 1кг.		55	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung		1.5-6	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung		от 5	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила для Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки		13	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 2x40мл., заправка, дост., скидки		10	БИТРЭЙД	229-2100
Optra E photoconductor		85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Расходные материалы HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	1787	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0	12	2300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 455CA	A4-A1,НОВЫЙ!!! ЦВЕТНОЙ	12	3295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1 (A0), сетевой	12	4680	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C	A4-A1,НОВЫЙ! 8Mb, color, A1	12	6300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CCM	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, a/обр., ноги, Replot	12	3795	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768/NI/LR/MPRII/Dig., склад	24	200		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig/Act/Sp/2W, склад	36	310		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1024x768/NI/LR/MPRII/Dig/Activ spicer, склад	24	330		
LG Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig/Activ spicer, склад	12	399		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig., склад	36	560		
LG Studioworks 78i	17", 0.26, 1280x1024x76Hz/NI/LR/MPRII/Dig., склад	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz/NI/LR/MPRII/Dig/Diamond Tron	36	750		
LG Studioworks 20i	20", 0.28, 1600x1280/NI/LR/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1100		
LG Studioworks 28i	21", 0.28, 1600x1280/NI/LR/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1500		
Philips 105S	0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	290		
Philips 107S	17", 0.26, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 540		
LG Studiworks 44i	1280x1024dpi, Dig.	12	190		
LG Studiworks 56i	56m/56t/56d, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 310		
LG Studiworks 78i	1280x1024dpi, Dig.	12	645		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415		
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200SX	17", 1280x1024, MPRII, 0.25/70kHz/150Hz,(15/17" 100/200sx/)	12	от 370	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 110		
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 90		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 430 VIA	SVX/DTX	6	65		
MB 486 PCI		6	52		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 17		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
SOJ DRAM	512kb, EDO	6	4.5		
Video card	S3 Virge	6	46		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, 256/512k PLcache, скидки	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	30 pin, 1/4/16Mb	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2-16MbSGRAM, 3D, Retail, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
MotherBoard P/PPro	INTEL DISTRIBUTOR,все модели, склад	24	?	LINK	236-2251, 236-2252

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	140	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	125/175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ADOBE, BOLAND, COREL, IBM, SYBASE, MICROSOFT, 1C...			скидки до 10%	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
BORLAND	DELPHI 3.0	+	от 123	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
MICROSOFT	SQL Server	+	от 1829	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM	DB2	+	от 512	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус.и англ.)	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион. продукты		+	от 1339	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
VisualAge, VisualGen	выс. ср-ва разр. прогр. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Oracle	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle	Personal Oracle	+	от 245		
Sybase Power++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet		499		
Sybase PowerBuilder 5.0	Быстрое создание бизнес-приложений		299		
Sybase PowerDesigner 6.0	Создание баз данных для более 30 СУБД		995		
Sybase SQL Anywhere 5.5	Многоплатформенный сервер баз данных		299		
Sybase SQL Server Prof	Промышленный сервер баз данных		995		
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	игры, мультимедиа-энциклопедии, мультфильмы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры Twigger, Red Alert, Z Platinum и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128
Опер. учет (склад, платежи, счета, накладные, отчеты в ГНИ, делопроизводство) для Win		+	?	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351
SYBASE	28 базовых учебных курса, выдача сертификата	+	от 300	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика" кодексы РБ, международные договоры		+	?	РЕГИСТР	249-4128
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (норм. док.)		+	?	ДЕКЛЕФ	211-3799, 210-5479
РБ, РФ, Украина и др. стран по ВЭД, консультации (рынок, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	244-3661, 211-3799
Справочник и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы. ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"БизнесИнформ" электрон. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	298/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	298/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Баст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Баст 4+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)	+	от 5	МЕДИОР	220-2356, 210-4316
BM 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3,5"	[illegible]	+	5	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	ТЕХ	239-2999
Basf 3,5"	[illegible]				
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4,5	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W	+	от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок пит., Subwoofer	6	от 6	SLIDERS	213-4232
Speakers	YS 260/280/220 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Rewriter	Philips	12	от 470	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD Corel Photo CD-ROM Library (20000 фотографий)		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык.	+	от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО системное, графическое, бизнес-приложения	+	от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	[illegible]	+	10	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
CD-ROM Targa	диск однократной записи	+	4	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
CD-ROM 24-speed Mitsumi		12	100	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
CD-ROM 6-speed Mitsumi, 12-speed CyberDrive 24-speed TEAC, EIDE		6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 85	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM 12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms (6-24xCD-ROM), EIDE		6	80	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Philips (8x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	85	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Cyber-Drive	6	?	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed GoldStar/TEAC, 3600 kb/sec max, EIDE/SCSI	6	90	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha FT18+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	11	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64 Creative AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft		6	93	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS 416CR, SB16+FMradio	6	25	SLIDERS	213-4232
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	от 26	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1688	Sound Blaster	12	17	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maestro Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maestro Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	25	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на любой компьютер	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo		12	от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Soundcard	в ассортименте	6	от 15	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PC TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MIC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа miro DC-20/DC30		12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4, YAMAHA 401T 6/4	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Rewriter устройство для многократной перезаписи RICOH 6/2, NOMAI 6/2		12	?	DAMODARA	233-5693

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Sharp, RX, HP LJ		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/210/230, Sharp Z-20/30/50,		12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5008/5310/5220/XC520, HP LaserJet		12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)		12	0,015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Hewlett Packard заправка и ремонт копировальной техники		12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp, Mita заправка и ремонт копировальной техники		12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Заправка картриджей HP LJ/II/III/IIP/IIIP/4P/4L/4/4M/4+/5L/5P, выезд		12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ 6L		12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/DL		12	?	COMTRIS	221-3876
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей Canon, Xerox, замена оптических барабанов		+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Rank Xerox		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей лазерных принтеров HP, Epson EPL		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Замена термопленки в к/а Canon всех моделей		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Замена селеновых барабанов Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Монтаж, установка ЛВС. Модернизация компьютеров		12	?	LINK	236-2251, 236-2252
[illegible]		12	?	ДС	248-9660, 248-4563
[illegible]		12	?	ДС	248-9660, 248-4563
[illegible]		12	?	[illegible]	213-3218, 213-3890
Ремонт копировальной техники, заправка картриджей		12	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		12	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Nashua, Canon, Sharp, Mita, Ricoh		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Т/о, консультации, заправка к/а Canon, Sharp, Mita, Nashua, консульт.		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Ремонт копировальной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		12	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Ремонт копировальной техники		12	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт, заправка к/а, принтеров		12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт копировальной техники Canon		12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов и блоков питания. Лицензия № 293		+	?	ЧП Чирцун	213-3793
Ремонт, техобслуживание копировальных аппаратов Xerox, Sharp, Hitachi, Canon, сложной импортной аудио-, видеотехники		12	?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
[illegible]		12	?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Техпомощь и консультации по ОС (DOS, Win...) а также прогр. продуктам		+	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh ремонт к/а		12	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh ремонт к/а		12	?	КОПИПРО	239-6721
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Запись на CD-ROM		+	?	DAMODARA	233-5693
Ремонт копировальных аппаратов и лазерных принтеров		12	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cooler for 486/Pentium		+	от 3/4	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Genius mouse	Easy, MyMouse Treasure, Jade/Saphire/Ruby/Sable, склад	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Мыши	Jenitec/Microsoft	12	от 5	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 66	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 83	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад		36	28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад		36	76	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450TX LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад		36	99	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание		999	140	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815 Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый		999	68/88	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24TR Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад		999	255/258	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20A Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber		999	721/1262	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90 SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch		36		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718 16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch		36	1750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb)	12	915		
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1517		
Genius	Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0,4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
INTEL EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, склад	99	39	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EEPro100B	100&10Mbs, PCI, full duplex, склад	99	79	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL Server Adaptor	PCI, Full duplex	99	560	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL NETPORT	сервер печати ETHERNET 100$10Mb, склад	12	310	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE10TX	Express stackable HUB 10/100Mb, склад	36	1389	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE100TX8	Express standalone HUB 100Mb, склад	12	570	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE101TX	Express switch 100Mb,8/12 ports, склад	12	2970	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN-2WAN, LAN WAN BRI	12	1200	LINK	236-2251, 236-2252
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP/10-BaseT PnP/full duplex/TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP/100-BaseT PnP/full duplex/TPO	60	65		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP+uplink, 19"RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP+uplink, 19"RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fastATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	810Mb; FastATA 2-3, PIO4, HDD от 810Mb до 6200Mb	12	120	SLIDERS	213-4232
Maxtor	2000Mb	12	от 205	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	2100Mb, 1, 6/2, 16Gb	12	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розница, склад	12	138	ICS	230-6482
WD AC1200	1300Mb, большие опт. скидки!	12	161	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC21600	1600Mb, большие опт. скидки!	12	176	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22000	2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	194	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22500	2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	215	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC24000	4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	344	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/дозвон	12	385/460	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	370/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	365-460	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	385/460		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%, кассета 250 л.	12	1540		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1760		
Canon NP 6220	A3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	2350		
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	380	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	460	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	A3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	12	1540-1760	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	450		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1500		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1225		
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 12000к/мес., 70-141%, ADF	12	950		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1700		
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	368	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	450	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 210	A4, 4к/мин, E-16	12	от 390	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16	12	от 480	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16	12	479	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon PC 740	A4, 12к/мин, 70-141%, E-16, автоподача	12	950	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1540	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1760	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Nashua 3413	B4, 13к/мин, 64-141%, кассета 250л	12	1499	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Nashua 3522td	A3, 22к/мин, 50-200%, кассета 500л, дуплекс	12	3499	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon PC 740	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	889		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250 л.	12	1500		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1225		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1700		
Canon NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3220		
Canon FC 210/230	A4, 4к/мин, E16	12	390/460		
Canon NP 155	A3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-150%	12	980		
Canon NP 2215	B4, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета	12	1199		
Konica 1012	A3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1750	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4, 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2178		
Olivetti 8515	A3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Olivetti 8004	A4	12	454		
Olivetti 8012	A4	12	1210		
Olivetti 8516	A3	12	1718		
Canon NP-4000	A3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97	12	890		
Ricoh FT 3030-3055	A4/B4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	12	868		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	950	ЮНИЛЭНД	245-2206
Mita CC-35	A4, 750 к/мес, 4ppm		490	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	A4, 3000 к/мес, 10ppm		995	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	A4, 4000 к/мес, 12ppm		?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1605	A4, 7800 к/мес, 15ppm		?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35/55	A4/B4, 500/1000 к/мес, 4ppm/10ppm	12	451/900		
Mita DC-1560	A3, 5000 к/мес, масшт.	12	1690		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин	12	373/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/1000к/мес	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 4000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 5000к/мес, масшт.	12	1746/?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 6000к/мес, масшт.	12	?		
SHARP Z-20	A4, 3к/мин	+	379		
SHARP Z-25	A4, 3к/мин	+	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SHARP SF-2114	B4, 14к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2116	A3, 16к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2118	A3, 18к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2120	A3, 20к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2030	A3, 30к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
XEROX XC-822	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
XEROX 5815	A3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12т. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	A4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0152-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12			
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12			
Sharp Z-2116	A3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12			
Xerox XC-822	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5334	A3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв., склад, дост.	12			
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox XC822	A4, B4, 5 к/мин, масшт.	12	980		
Xerox 5310	A3, B4, 10 к/мин, масшт.	12	1010		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин	12	560	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт.	12	985	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый	12	2100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	A1/A0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3, цифровой, фотокачество, возм. принтер		от 14000	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	A4-A3, 2-16к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Запасные части для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+		Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Барабаны для Canon A30, E18/E30, дост., опт. скидки		+	27,5	БИТРЭЙД	229-2100
Барабаны для Sharp 230/Rx 5220, дост., скидки		+	43	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к Canon E18 FSc/PC 210/530, Япония, скидки дост.		+	76	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Mita CC 10/20, опт. скидки, доставка		+	178	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Sharp 230/50/52/70, дост., оптовые скидки		+	72	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, дост.		+	125	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка		+		Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P/5L/5P/5PM		+	?	АРЧИБА	268-4233
Картриджи к струйным принтерам		+	?	АРЧИБА	268-4233
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, 1кг.		+	75	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Canon E18 FSc/PC 210/530, заправка		+	8	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Sharp 230/50/52/70, Xerox, дост., 1кг.		+	70	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+		Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Тонеры, девелоперы Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий			80	БИСПРИС	220-0926
Тонер icoh 4000, 250 г - 6000 копий			15	БИСПРИС	220-0926
Canon, Sharp, Xerox тонеры, барабаны, картриджи			?	НИГАЛЕ	232-2322
Canon, Sharp, RX, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Sharp, Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Xerox, Sharp	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	A3, 140 к/мин, до 200%б цвет. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	A4, 130 к/мин, фотореж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460 Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales		12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100 LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps		12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic, Samsung	KX-F580/680/780, SF30/110/2800, инстр. на рус. яз.	12	от 230	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, ГТС, автообрез, память		12	от 319	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	320/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	335/375	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, автообрез, сертификат РБ	12	от 215	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Samsung SF-30	ЖКИ, а/отв. цифровой, 110Т/2800, серт.РБ		227	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	259		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	299		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	319		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	869		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	259		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	299		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	336		
Samsung SF-1600 а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.		12	319		
Samsung SF-2800 90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.		12	389		
Samsung SF-30/100/800/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-110T, память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-900, память/ЖКИ/цифр., а/отв., серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров, а/дозвон, а/прием, серт РБ	12	270		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/о, серт.РБ	12	298		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/обрез, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача, а/отв. 30 мин., серт.РБ	12	375		
Samsung SF-100/600	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/ответ.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fax-modem 14.4 voice	GVC, Cirrus Logic, US Robotics (up to 56.6)	6	50	SLIDERS	213-4232
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, Int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, Гр. III		?	НИГАЛЕ	232-2322
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V		24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, АОН	24	390	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 16 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529
Уничтожители EBA	Германия, 20 моделей	12	от 140	СТАТСЕРВИС	229-3513
Уничтожитель бумаг	HSM80		160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 413	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 223	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 490	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	бэджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	12	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	прокат видео/компьютерных проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, громк. связь, до 300 м	12	38/55	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 44	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T	спикер, а/дозвон, 28 номеров памяти, ЖКИ		от 40	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/45	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2x8 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/655	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic Alkatel	любая конфигурация	12	от 260	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T308/616	3/6 городские, 8/16 внутренних, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 840	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	ССМ	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 т. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, каледари, плакаты			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?	ТВАИС	234-7458
Все виды наружной рекламы			?	МИЛАПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕР	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Изготовление этикеток самоклеящихся				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523
Любые изд.-полиграф. услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)			?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕР	241-8744, 240-0303
Разработка дизайн-проекта, паспортизация			?	МИЛАПЛЮС	230-6216
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				Микровидеосистемы	261-2523
Ценники одноразовые, многоразовые				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)			?	МИЛАПЛЮС	230-6216
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?	ТВАИС	234-7458
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?	ТВАИС	234-7458
Все виды наружной и внутренней рекламы			?	COMINT	222-9995, 222-9996
Плоттерная резка пленки и бумаги			от 1	COMINT	222-9995, 222-9996
Цветная печать на струйном плоттере			?	COMINT	222-9995, 222-9996
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Наклейки, бланки, приглашения, грамоты, визитки, бэджи				АРАМИСГРАФИК	220-0559, 220-0232
Ламинирование и брошюровка				АРАМИСГРАФИК	220-0559, 220-0232

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама В2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп		?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	4 вида, 12 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 226	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	7 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 91	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозап.	12	134		
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580		
Olivetti ET 2450/2		12	412		
Olivetti ET 2450 MD/2		12	576		
Olivetti ETB 540		12	226		
Optima SP 50/520	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	175/192		
Optima SP 523	330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	274.3		
Optima SP 524/528	330мм, 32/64kb пам., рус., серт.РБ	12	291/390		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	123.8		
Samsung/Olivetti/Canon	рус./лат., коррект., память		115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Лента красящая	6.35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox,		12-25 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
для пишущих	Brother и др. пр-ва Израиль. Заправка картриджей		12-25 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
машинок	Для Ятрань 13, 16 мм с катушкой		8-12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькуляторы, печати, штампы, бухбланки. Доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Печати, штампы (дешево, срочно, защита, гарантия)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Широкий выбор канцелярских товаров					
Печати и штампы (срочно)					
Широкий выбор оснастки для печатей Colop, Trodat					
(деревянные, металлические, автоматические)					

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30		2.5	TAIR	229-2999
Термобумага	210x30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	210x30, Германия		70 т.р.	БИТРЭИД	229-2100
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30. Доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Термобумага	210x30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
Термобумага	210/216x15/30, доставка		от 1.2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, 216x30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210/216x30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Epson Original	А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6482
Бумага А4/А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4		
Писчая	А4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 11		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. А4/А5: 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для копира, принтера, факса, писчая, самокопирующая. Доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy	А4, 80 г/м, 500 л., Швеция		5.2	БИТРЭИД	229-2100
DataCopy, UniPaper, А3/А4, 65-100 г/м, белая			?		
DataCopy	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
Kaskad	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
DataCopy	Швеция		?		
PolCopy, PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточ., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62х94, 70х100см (1т)			от 1578		
Transpiot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 л.)			от 9.15		
DataCopy	А3/А4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		16500т.р.		
Офсетная №1	за тонну		27000т.р.		
Типографская №1	за тонну		24500т.р.		
Типографская №2	за тонну		19000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1.05	COMINT	222-9995, 222-9996
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1.85	COMINT	222-9995, 222-9996
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2	COMINT	222-9995, 222-9996
Пленка FasCal, цвет любой, срок службы 2-10 лет (за 1кв.м)			от 2	COMINT	222-9995, 222-9996
Xerox Business	А4/А3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 500л		от 4.8	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox Business	А4, 500л, 80 г/м			ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Термоусадочные пленки ПВХ, ПЭ			?		
Пищевые стрэйч пленки			?		
Стрэйч пленки для обмотки			?		
Этикетки, наклейки, визитки и др.			?		
Клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные, монтажные			?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, туннельные, вакуумные			?		
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?		
Упаковочные аппараты: настольные,ручные; для упаковки коробок, мешков			?		
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?		
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?		

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link для Win.		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Холодильное, морозильное торговое оборудование для магазинов, ресторанов, баров			?	АТЛАС ИНТЕРНЕШНЛ	234-5265, 234-5745
Вакуумный упаковщик Multivac A 1000, Германия		12	от 360	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег De La Rue 2000/2600 Япония, , счет, фасовка		12	7500/1150	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег MAGNER-35 DC Япония, , счет, фасовка		12	750	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег СДБ-3/УПБ-2 Россия, счет, фасовка		12	770/1170	СТАТСЕРВИС	229-3513
Olibell CRF-1000 госреестр, 8 отд., работа с валютой		12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200 госреестр, 10 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денежщик		12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов, скидки от 50 шт.			от 15 т.р.		
Картриджи для КА Прима, Olibel CRF-1000, Star SP 3xx, скидки			от 67 т.р.		
Красящий ролик IR-40 для кассового аппарата Микро-101, скидки			от 43 т.р.		
МАШИНЫ ДЛЯ УПАКОВКИ В ТЕРМОУСАДОЧНУЮ ПЛЕНКУ			?		
Машины для обмотки в стрэйч пленку п/авт., ручн.			?		
Машины для скин-блистер упаковки			?		
Машины для вакуумной упаковки			?		
Olibel CRF-1000, "Прима", BM 8005, денежщик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibel CRF-1000, б/у, денежщик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Kerakoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпатлевочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2,6-3,5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Оформление учредительных документов, регистрация предприятий любых форм собственности				ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Регистрация фирм в Москве,Ингушетии, Риге (Лиц. N 647 от 22.01.97г.				ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле				БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Часы настенные, настольные, более 150 моделей		12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И АВТОЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост.	2* (в Праге). 3* (в Вене)	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	315 у.е. + виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
АНГЛИЯ	Лондон	О+Э+Я	8	авиа	ср, вс	в семьях	панс., уроки англ. яз., диплом, экск.	Минск	500 у.е. + а/б	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
ГЕРМАНИЯ, США, ШВЕЙЦАРИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. США, ШВЕЙЦАРИЯ, ИТАЛИЯ, СТРАНЫ БАЛТИИ И ДР.: ОТДЫХ, ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТОМОБИЛИ, БИЛЕТЫ (авто из Минска в Германию), СТРАХОВАНИЕ, «ЗЕЛЕНАЯ КАРТА»									ДВА Д	222-3972 278-2480в
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ГРЕЦИЯ	Салоники, Кастория	О+Э	4, 5	авиа	пост.	4*	звт, экск. (мех. фабр.), трансфер, медстрах, виза	Москва	от 290 у.е.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ЕГИПЕТ	Красное море, Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск., медстрах	Минск-2	от 765 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
ЕГИПЕТ	Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск.	Минск	780 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР: НАТАНЬЯ, ИЕРУСАЛИМ, ВИФЛЕЕМ, НАЗАРЕТ И ДР. (7 дней, от 890 у.е.). ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (8 дней, от 900 у.е.). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ (Эйлат, от 650 у.е.)									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 650 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИЗРАИЛЬ	Эйлат, Натанья, Иерусалим, Мертвое море	О+Э+Л, Б	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., леч., трансфер, медстрах, виза	Минск	от 700 у.е.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору	Варшава, Москва, Минск	от 750 у.е.	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва, Минск, Варшава	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ИТАЛИЯ, ФРАНЦИЯ, ГЕРМАНИЯ	ОТДЫХ И ЭКСКУРСИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ. ВАУЧЕРЫ. МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО 5 ЕВРОПЕЙСКИМ СТОЛИЦАМ (345 у.е.)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 550 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
КИПР	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*, апарт.	по выбору, экск., круизы в Израиль, Египет	Минск	от 465 у.е.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
КИПР	Ларнака, Лимасол, Айа-Напа	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	экск., морские круизы, трансфер, гид, медстрах	Минск	от 500 у.е.	НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
ЛИТВА	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
ЛИТВА	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О, Ш	5	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя	О	по жел.	авиа LOT	29/10-12/1	3-5*	по выбору, экск., трансфер, медстрах	Минск, Варшава	от 990 у.е.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., медстрах	Минск, Варшава	от 305 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
ТУНИС	Сус, Хаммамет	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Минск, Варшава	по спр.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ТУНИС	Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Москва, Варшава	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ФРАНЦИЯ	ОСЕННЕЕ ОЧАРОВАНИЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ: ПРАГА-ПАРИЖ (с посещением Евродиснейленда)-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (2/11, 22/11, 6/12, 11 дней)									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Берлин	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., медстрах	Минск	350 у.е. + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ФРАНЦИЯ, БЕЛЬГИЯ	Париж, Брюссель	О+Э	по жел.	авиа LOT	пост.	2-4*	звт, экск., трансфер, медстрах, виза	Минск, Варшава	от 695 у.е.	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ЧЕХИЯ	Прага-К.Вары-Кутна Гора-Градец Краловы	Э	6	авто	26/10, пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	160 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
ЧЕХИЯ	Прага/ Чешска Липа	Э	6/7	авто	пост./ 1/11	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТ'КОМ	213-4378 213-4789 274-935в
ЧЕХИЯ	Прага	О+Э	6	авто/ ж/д	2/11/ пост.	3*	звт., 2 экск.	Минск	170 у.е./ по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ЧЕХИЯ	Прага, К.Вары, замок Мельник	Э	6	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто	2/11, пост.	2*	звт (Прага, Будапешт), обед (К.Вары), экск.	Минск	175 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага, К.Вары, Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	ОСЕННИЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ И ВЕНГРИИ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
РАЗНОЕ	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ПОЕЗДКИ В ГЕРМАНИЮ									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
РАЗНОЕ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 213-4789
РАЗНОЕ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони» (выданы МСиТ РБ сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий — № 377/10.01.97г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК — № 177/02.10.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ — № 313/22.11.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — № 217/07.10.96г.
DEKO AIRLINES — № 294/01.11.96г.
ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ — № 438/28.03.97г.
ДОМИНТ — № 452/28.03.97г.
ЕВРОТРАНССЕРВИС — № 367/26.12.96г.
CONVECTA TRAVEL — № 030/16.08.96г.
ОЛИРТИ — № 114/3.09.96г.
ОСТ'КОМ — № 478/8.03.97г.
РЕСТ-МАРКЕТ — № 341/9.12.96г.
СВЭЛНА — № 048/3.08.96г.
ТЕХНОСТАР — № 260/5.10.96г.
ТЭБ-ТУР — № 092/6.09.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/1.11.96г.
ЯРХО — № 165/6.09.96г.

ОБЗОР

Привыкнем ли платить за здоровье?

О том, что самое главное в жизни — это здоровье, убеждать, наверное, никого не нужно. Однако в нашей стране люди относятся к этой истине достаточно легкомысленно. Впрочем, это касается далеко не всех. Более того, в последнее время многие за свое здоровье согласны платить и стремятся обращаться за более квалифицированной (в некоторых случаях) помощью в платные негосударственные медучреждения. Поэтому сегодня мы поговорим о появившейся в Беларуси сравнительно недавно частной медицине.

Чего изволите?

В настоящее время в нашей стране (главным образом — в Минске) работает достаточно большое количество негосударственных медучреждений и частнопрактикующих врачей. (К началу 1997 года Минздрав выдал около 250 лицензий на оказание медицинских услуг.) Однако только около 50 субъектов этого сегмента рынка проводят активную рекламную кампанию.

Видимо, главный фактор, оказывающий влияние на развитие частной медицины, — наличие в нашей стране достаточно разветвленной сети государственных медучреждений, предлагающих очень широкий спектр услуг. Однако существует ряд сфер, в которых качество и оперативность работы (многочасовые очереди, предварительная запись и т.д.) государственной медицины традиционно не удовлетворяют пациентов. Поэтому большинство частных специалистов работают именно в этих сферах.

Наиболее активно негосударственная медицина осваивает стоматологию. По нашим данным, это основной вид деятельности у более чем 50% частных медучреждений. (Следует иметь в виду, что существует и «серый» рынок стоматологических услуг — врачи, формально работающие в государственных поликлиниках, но при этом обслуживающие собственную клиентуру за гонорар.) При этом в стоматологии спрос на платные услуги по-прежнему опережает предложение. Именно в этой сфере работает основная часть частнопрактикующих врачей. По мнению одного из них, небольшие кабинеты по месту жительства пациента — наиболее перспективная форма организации негосударственных стоматологических учреждений.

Значительное количество частных организаций работает в области косметологии, из них около 10 — достаточно крупные. Свидетельством перспективности данной сферы служит то, что при Институте красоты уже несколько лет существует центр по подготовке косметологов. В негосударственных медучреждениях желающие улучшить свою внешность могут получить достаточно широкий спектр услуг — от лечебных масок до пластической хирургии и коррекции фигуры. Нередко организации подобного профиля представляют собой своеобразный клуб: кроме лечения они предлагают занятия физкультурой, услуги солярия и даже парикмахера.

Кроме этих 2 основных сфер негосударственная медицина освоила некоторые направления гинекологии, хирургии, офтальмологии, урологии. Частные медучреждениятакжепредлагают наркологическую помощь: кодирование, выведение из запоев и т.д. Иногда курс лечения в таких учреждениях основан на нетрадиционных методах (например, психотерапии). Следует отметить, что изначально сами условия существования нетрадиционной медицины заставили специалистов-психотерапевтов, мануальных терапевтов, гомеопатов и др. работать независимо от официальных структур.

Сегодня создание частного медицинского центра, не уступающего по спектру оказываемых услуг государственной больнице, почти нереально. (Хотя некоторые попытки и предпринимаются.) Это объясняется главным образом необходимостью крупных инвестиций. Поэтому любая претендующая на универсальность частная медицинская структура сталкивается с необходимостьюсотрудничать с коллегами из других медучреждений, т.е. выполнять функции посредника между врачом и пациентом. Наиболее удачной организационной формой для подобной деятельности является страховая компания. (Косвенным подтверждением тому служит, в частности, широкое распространение таких фирм в России.) Поэтому сегодня страховые медицинские компании появились и в Беларуси.



Количество негосударственных медучреждений в настоящее время растет за счет появления небольших фирм. Причем резкого увеличения объема предложения в этом сегменте рынка ждать не приходится. Сдерживающим фактором служит уже упоминавшаяся проблема инвестиций, а также низкая платежеспособность населения — некоторые дорогостоящие операции в Беларуси, по крайней мере в ближайшее время, проводиться вряд ли будут.

Любопытное отличие рынка медицинских услуг от других сфер: представители негосударственных медучреждений, с которыми мы беседовали, не считают юридические проблемы существенным фактором, сдерживающим рост количества частных поликлиник и медкабинетов. Главное, что нужно для получения лицензии, — квалифицированный персонал.

Медик медику глаза не выцарапает

Опрошенные нами представители частных медучреждений не считают конкуренцию в данной сфере достаточно острой. По их признанию, бороться за клиента приходится главным образом с государственными больницами и поликлиниками. Поэтому у каждого частного медучреждения есть свой «конек»: качественное оборудование, нетрадиционные виды услуг, особенные методы работы с пациентами и др. Кроме того, большинство таких организаций стремятся привлечь клиентов комфортными условиями (по выражению директора фирмы *Red Rose* Валерии **Болотовой**, «все начинается с интерьера»), профессионализмом сотрудников и их умением установить психологический контакт с больным.

По мнению специалистов, значительную роль в привлечении клиентов играют рекомендации, полученные людьми от ранее обращавшихся в то или иное медучреждение знакомых. Достаточно эффективной считается реклама в СМИ. Кстати, представители некоторых фирм заявляли о том, что им известны случаи недобросовестной рекламы.

Можно предположить, что в будущем для финансирования всех медучреждений в бюджете просто не хватит средств. Поэтому, возможно, нас ожидает разгосударствление значительной части объектов Минздрава. (Подобная ситуация сейчас наблюдается в Украине.) Однако так или иначе на рынке медицинских услуг в ближайшие несколько лет будет доминировать государство.

Все это — ради них

В последнее время расширяется круг пациентов, обращающихся в частные медучреждения за относительно недорогими услугами. Однако этого не наблюдается там, где дело касается более дорогих процедур.

За последние годы запросы белорусов значительно выросли, обогнав их материальное положение. Значит, в случае улучшения ситуации в экономике перспективы у частных медучреждений достаточно радужные. Осталось лишь дождаться такого улучшения.

Юрий ХОВРОВ

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

«Медполис» гарантирует: в больницах Минска вас обслужат, как на Западе

С развитием рыночных отношений в нашей стране появились платные медицинские учреждения. Их клиенты вправе требовать за потраченные деньги соответствующего внимания к своим проблемам. Однако сферы медицины, в которых действуют такие учреждения, пока можно пересчитать по пальцам. Наверное, пройдет не один десяток лет, прежде чем спектр услуг платных больниц и поликлиник расширится настолько, что человек с любой болезнью сможет надеяться на их помощь.

Как работает «Медполис»

Страховое ЗАО «Медполис» выбрало другой путь: поднять уровень обслуживания в государственных медицинских учреждениях, чтобы удовлетворить запросы самых требовательных людей. Компания стала представлять интересы больного в отношениях с медработниками. С одной стороны, это дает клиентам «Медполиса» уверенность в том, что в больницеили поликлинике врачи и медсестры не будут относиться к ним как к обузе. С другой — компания стимулирует медиков работать лучше.

Схема работы «Медполиса» проста: обращаясь сюда, клиент заключает договор, в котором перечислены необходимые взрослому или ребенку медицинские услуги. В свою очередь, страховое общество имеет договора с лучшими медучреждениями Минска. В этих документах предусматривается перечень предоставляемых клиентам «Медполиса» услуг, их расценки, а также санкции в отношении медиков за невыполнение заранее оговоренных условий. Интересно, что такой подход не противоречит принципу бесплатной медицины: клиент платит не за лечение, а за гарантии и дополнительные услуги.

«Медполис» поможет в разных ситуациях:

— необходимо вызвать врача на дом, однако требуется не «безымянный» терапевт, а специалист конкретного профиля;

— в больнице клиенту из-за «нехватки места» предложили полежать в коридоре. (Место найдется, и не в битком набитой палате, а в 1—2-местной, с телевизором, холодильником и т.д.);

— понадобилось пройти медосмотр, но у вас нет времени стоять в очередях;

— в больнице, где клиент лечится стационарно, не хватает медсестер или санитарок. (Для вас найдут персональную сиделку.);

— ребенок часто болеет, и вы наконец-то осознали: нужен семейный врач, который постоянно его наблюдает, в курсе всех проблем и может оказать помощь в любое время дня и ночи. («Медполис» не только найдет такого специалиста, но и позаботится о психологической совместимости врача и пациента и т.д.);

— в амбулатории по месту жительства нет нужного оборудования или специалистов, а в учреждении, где все это имеется, с вами не хотят разговаривать из-за прописки. (Компания обеспечит место в нужной больнице и позаботится о том, чтобы при лечении было задействовано все необходимое.)

Впрочем, проблемы, от которых избавляет своих клиентов «Медполис», можно перечислять бесконечно.

Следует иметь в виду, что разговоры о нехватке современных оборудования и медикаментов в нашей стране — миф. Единственное, чего не хватает,— это денег у медучреждений, чтобы рассчитаться с поставщиками или оплатить доставку со склада. Иногда ситуация доходит до абсурда: для подключения стоящего мертвым грузом оборудования нужен какой-нибудь шнур, но купить его не за что. Развивая рыночные отношения в сфере медицинского обслуживания населения, «Медполис» делает все возможное, чтобы вам не пришлось сталкиваться с подобными недоразумениями.

Главное преимущество для клиентов компании — широкий спектр предлагаемых медицинских услуг. «Медполис» опирается на государственную медицину и добивается, чтобы в отношении его клиентов она работала так, как работает медицина во всем цивилизованном мире.

Кто является клиентом «Медполиса»?

Расценки «Медполиса» достаточно низкие: услугами компании могут пользоваться не только «новые белорусы», но и люди со средними, но стабильными доходами. Например, ультразвуковая или эндоскопическая диагностика стоит $20, визит на дом врача-специалиста по конкретным заболеваниям — $20—25. Двухнедельный стационар в практически не отличающейся от гостиничного люкса палате обойдется в $300.

Иногда услуги «Медполиса» просто незаменимы. Например, около 1/3 клиентов компании — собирающиеся рожать женщины. (Ведь именно при родах необходимы повышенное внимание и забота медицинского персонала.) Значительную часть подопечных «Медполиса» составляют дети. (Их родители осознали, что экономить на здоровье собственного ребенка нельзя.)

ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

Не носите мобильный телефон во внутреннем кармане

Электромагнитное поле небезопасно для здоровья. Особенно для тех, кому врачи прописали электронный кардиорегулятор. К такому выводу пришли французские ученые из Высшего совета по общественной гигиене, изучающие влияние электромагнитных волн на здоровье человека.

Сегодня нас окружает множество приборов, являющихся источниками электромагнитных волн: экраны, печи, сигнализационные устройства, мобильные телефоны... Все они вошли в поле зрения специалистов совета. Одним из главных предметов их изучения стало влияние электромагнитных излучений на работу кардиостимуляторов.

Исследования проводились по 2 основным направлениям: влияние волн на использующих «сердечную батарейку» людей, которые связаны с электромагнитным излучением в силу профессиональной необходимости, и влияние волн на ту же категорию людей в обыденной жизни. Кроме того, исследования проводились как в лабораторных, так и в обычных условиях.

В первом случае было выявлено следующее: работа более 50% кардиостимуляторов под воздействием электромагнитного поля нарушается. Особенно сильно влияют на «сердечные батарейки» волны, исходящие от устройств охранной сигнализации.

Второе направление исследований также принесло неутешительные результаты. Выяснилось, что так называемые индуктивно-частотные аппараты (т.е. излучающие электромагнитные волны в диапазоне 10—100 кГц, в то время как для большинства устройств этот диапазон составляет 20—50 кГц) вызывают серьезные нарушения работы вживленных сердечных стимуляторов у более чем 50% пациентов. Специалисты совета настоятельно рекомендуют людям с «сердечной батарейкой» держаться подальше от микроволновых шкафов и печей.

Некоторые медицинские процедуры также расценены французскими учеными как нежелательные для этой категории населения. Так, в процессе исследований было выявлено 2 случая нарушений в работе «сердечной батарейки», вызванных электрохирургией. Нервная стимуляция, оказывается, также способна породить индуктированный ток, интенсивности которого достаточно для замедления работы кардиостимулятора.

И наконец, мобильные телефоны. В отчете совета говорится: «Некоторая часть исследований посвящена мобильным телефонам. Изучение их влияния на организм использующих кардиостимуляторы людей проводилось в основном в США. Исследования показали, что мобильный телефон в общем не представляет большой опасности. Однако необходимо заметить, что, находясь в непосредственной близости от кардиостимулятора, такой телефон может давать электромагнитные импульсы, способные интерферировать с волнами стимулятора. Особенно внимательными нужно быть тем, кто привык носить мобильный телефон во внутреннем кармане пиджака или пальто».

По материалам печати

ИНТЕНСИВНОСТЬ ЭЛЕКТРОМАГНИТНЫХ ПОЛЕЙ

Источник электромагнитных волн	Магнитная индукция, мкТл (1/12 Вб/кв.м)
На улице (под линией высоковольтной передачи)	
Линия под напряжением 400.000 В	3...30
Линия под напряжением 63.000 В	1...10
Дома	
Электробритва	1000
Фен	6...200
СВЧ-печь	0,4...4,0
Электроодеяло	3,5
Электродрель	3
Электрообогреватель	1
Телевизор	0,1
В офисе	
Электрическая пишущая машинка	3,2
Компьютерный дисплей большого размера	1,2...1,4
Копир	1,0...1,2
Принтер	0,6...1,4
Персональный компьютер	0,2...0,7

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«ТРУДНО ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ — ТЯЖЕЛО И БАНКАМ»

Дмитрий МАШАРА

После летних каникул на белорусском банковском рынке наблюдается некоторое оживление. Одни банки прекращают свою деятельность, другие, наоборот, активизируются. Так, по данным на 1 сентября текущего года, седьмое место среди белорусских банков по величине балансовых активов занимает Белорусский биржевой банк. К тому же название банка все чаще фигурирует в хронике событий в банковском секторе. С просьбой рассказать о «Белорусском биржевом банке» и о перспективах его развития «БДГ» обратилась к директору банка, экс-министру финансов Павлу Дику.



— Работа банка в текущем году ведется достаточно эффективно. За истекший период получено более 13 миллиардов рублей прибыли. Конечно, при сравнительно больших оборотах это недостаточно высокая рентабельность, но работать устойчиво она позволяет.

С текущего года принципиально изменилась политика банка: был взят курс на расширение традиционных банковских услуг непосредственно для клиентов. Это прежде всего кредитование как государственного, так и негосударственного сектора в белорусских рублях и валюте. Предлагается и весь остальной спектр услуг, который оказывают и белорусские, и зарубежные банки.

Банком ведется активная работа над развитием таких неэмиссионных форм денежного обращения, как расчеты с помощью пластиковых карт. Работники нашего банка уже обслуживаются по карточкам при получении заработной платы. Анализ данного направления деятельности показывает, что остатки на счетах постоянно увеличиваются, а в связи с развитием сети обслуживания наращивается и оборот по безналичным расчетам. Сейчас банк ведет программу по внедрению зарплатных технологий на предприятиях республики посредством пластиковых карточек. Первый подобный опыт уже имеется на одном из предприятий Минска. Сравнительно небольшие объемы можно объяснить менталитетом граждан — они должны привыкнуть, что существует не только наличная валюта, но и другие распространенные во всем мире средства платежа.

В перспективе хотим широко развивать направление по кредитованию физических лиц и сейчас работаем над программой кредитования по упрощенной схеме. Кредитование станет более формализованным и будет осуществляться либо под гарантию предприятия, либо под залог имущества, но без длительных процедур.

— Белорусский биржевой банк давно и активно сотрудничает с Белорусской фондовой биржей. Будет ли и дальше осуществляться поддержка этого пока убыточного проекта?

— Фондовая биржа, к сожалению, пока не в лучшем состоянии. Она практически не работает по причине несовершенства белорусского законодательства, касающегося работы с корпоративными ценными бумагами. Вопрос состояния рынка и перспектив его развития мы детально обсуждали во время визита делегации Всемирного банка. Пока же, к сожалению, этот рынок у нас в застойном состоянии.

Мы это направление не оставляем и надеемся, что с внесением соответствующих законодательных поправок биржа заработает. Но пока это только ожидания, отпечаток на которые накладывает и обсуждаемая возможность слияния БФБ и МВБ.

— При непосредственном участии банка в свое время был начат эксперимент по проведению жилищного займа Мингорисполкома. Как осуществляется этот проект?

— Мы активно работаем над внедрением и распространением жилищных займов. Издан указ президента, определивший порядок эксперимента в Минске по проведению первого жилищного займа. Банк подключился к этой программе, и с его участием под бумаги Мингорисполкома уже построено два жилых дома. В ближайшей перспективе намечается строительство еще шести таких домов.

— Ведется ли работа по дальнейшему распространению в Беларуси практики проведения городских займов?

— Уже проведены встречи с руководством Витебской и Брестской областей и получено принципиальное согласие на проведение займов в этих регионах. В дальнейшем необходимо провести все подготовительные технические мероприятия для начала такой работы. Я думаю, что Совет Министров и президент поддержат данный эксперимент и будет принято решение о его распространении на другие территории. Мы планируем провести соответствующие переговоры с администрацией Бобруйска. Филиалы банка также готовы подключаться к работе в этом направлении.

— В уставном капитале банка участвуют украинские акционеры. Как осуществляется сотрудничество с ними?

— Среди учредителей Белорусского биржевого банка значится украинский Приватбанк. Наш банк и Приватбанк имеют корротношения и генеральное соглашение. Естественно, по поручению наших клиентов осуществляются расчеты через Приватбанк, и наоборот — клиенты Приватбанка обслуживаются через Белорусский биржевой банк.

— Планируется ли увеличение уставного капитала банка? Если да, то за счет каких источников?

— По нашим оценкам, до конца года уставный капитал должен составить ECU 2,3-2,4 млн. Осуществлено это будет за счет проведения четвертой подписки на акции, за счет капитализации прибыли и частично за счет внесения недвижимости в виде завершения строительства офиса банка (он строится долго, в этом году его планируется сдать).

— Рассматриваются ли варианты слияния или присоединения к другим банкам, в том числе иностранным?

— Никаких слияний или вхождений иностранных банков в ближайшее время не планируется.

— В банке недавно проводился международный аудит. Каковы его цели и результаты?

— В банке проведена аудиторская проверка Deloitte & Touche по итогам 1996 года. Прежде всего проверка потребовалась банку для того, чтобы продолжить работу с международными организациями в части обслуживания международных кредитных линий. Проведенная проверка охарактеризовала банк как достаточно устойчивый и позволила вести дальнейшие переговоры, прежде всего с ЕБРР. В ходе предварительных переговоров достигнуто соглашение, по которому будет рассмотрен вопрос о привлечении Белорусского биржевого банка к обслуживанию кредитных линий по кредитованию негосударственного сектора. Это не окончательное решение, но принципиальное согласие уже получено. Все формальности должны быть соблюдены, после чего кредитная линия заработает.

— Имеются ли в банке проекты под данную кредитную линию?

— Клиентам банка для того чтобы участвовать в кредитной линии, необходимо иметь соответствующие проекты и хорошо оформленные бизнес-планы. К сожалению, сегодня в большинстве случаев работникам банка приходится самим прилагать много усилий для доработки бизнес-планов клиентов. На рассмотрении в банке находится порядка 20 инвестиционных проектов. Это проекты различной степени готовности. Есть даже готовые на 90%.

— Можно ли уже говорить об объеме кредитной линии ЕБРР для банка?

— Объем кредитной линии будет определяться самим ЕБРР. Есть четкая процедура, определяющая эти объемы, — они будут зависеть от собственного капитала банка, уставного фонда и некоторых других показателей. Поэтому мы сегодня еще не можем говорить о конкретной сумме.

— Как вы оцениваете перспективы выхода белорусских облигаций на европейский рынок и возможность участия Белорусского биржевого банка в данном проекте?

— В Беларуси есть теоретические наработки по выпуску еврооблигаций, предлагается даже несколько вариантов их размещения. Но я считаю, что мы пока не готовы работать с этим видом ценных бумаг. По крайней мере, на уровне Белорусского биржевого банка. К тому же, по предварительным оценкам, рейтинг Беларуси может оказаться таким, что проводить операции с еврооблигациями будет достаточно сложно. Поэтому возможность участия банка в размещении еврооблигаций можно рассматривать лишь как отдаленную перспективу.

— Не планируется ли получение банком статуса правительственного агента при обслуживании госпрограмм?

— Мы никогда не отказывались участвовать в правительственных программах. И если появятся такие предложения, то мы их примем. В то же время наш банк в рейтинге седьмой, но обороты его отличаются от оборотов первой шестерки. И мы не можем с ней соревноваться, если речь идет о крупных государственных программах.

— Какие проблемы в наибольшей степени препятствуют развитию банковского бизнеса в Беларуси?

— Проблем много, и все они решаемы. И в банковской системе, и в экономике одна из основных проблем — это различные курсы белорусской валюты по отношению к СКВ и слишком большой разрыв между ними. Это серьезное препятствие для развития экспортного потенциала страны. А банковская система обслуживает производителя. Если трудно ему — трудно и банкам.

НОВОСТИ

ДЕПУТАТЫ ЗНАКОМЯТСЯ С «ОНЭКСИМБАНКОМ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе Беларусь посетил заместитель председателя правления «Онэксимбанка» Игорь Антонов.

Поводом для визита послужило приглашение Палаты представителей Национального собрания Беларуси провести обучение депутатов. 16 октября Игорь Антонов в качестве содокладчика выступил в парламенте с докладом «Вопросы использования механизмов экономической ответственности при решении проблемы неплатежей». Основным докладчиком по вопросу неплатежей был вице-премьер Беларуси Петр Прокопович.

Как отметил исполнительный директор «МинскКомплексбанка» Олег Коваленок, *«депутаты проявили большой интерес к работе «Онэксимбанка» в этом направлении и к перспективам его работы в Беларуси»*.

В РОССИИ ДОЛЛАРОМ НЕ РАССЧИТАЕШЬСЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Как сообщил департамент общественных связей Центробанка России, уполномоченные банки могут зачислять и списывать иностранную валюту с валютных счетов юридических лиц по операциям с использованием пластиковых карт, проведенным до 24 часов 9 октября, в течение не более 180 дней. Это связано с изменением расчетов по кредитным картам с физическими лицами в иностранной валюте с 10 октября 1997 г.

«За реализуемые физическим лицам товары (работы, услуги) по операциям, произведенным до 24 часов 9 октября 1997 г., уполномоченные банки могут зачислять и списывать иностранную валюту с валютных счетов юридических лиц в течение клирингового цикла обработки расчетных документов (представление на оплату, повторное представление и других с использованием платежных карт), но не более 180 дней начиная с 00 часов 10 октября 1997 года», — говорится в сообщении.

Новый порядок валютных операций с использованием платежных карт международных и российских систем введен в соответствии с положением «О прекращении на территории РФ расчетов в иностранной валюте за реализуемые физическим лицам товары».

Начальник отдела методологии и организации рынка управления операций с драгоценными металлами Центробанка Константин Чернавин сообщил, что Центральный банк РФ с начала года до 1 октября приобрел у коммерческих банков 15,85 тонн золота.

Наиболее крупными участниками рынка драгоценных металлов являются банки «Российский Кредит», «Инкомбанк», «МАПО-банк» и «Мосбизнесбанк», отметил г-н Чернавин, ссылаясь на недавнее выступление начальника управления Сергея Кыштымова в Госдуме.

В своем выступлении г-н Кыштымов заявил, что в ближайшее время может быть подписано постановление правительства РФ о либерализации экспорта драгоценных металлов.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

ПОСЛЕ «МЕРТВОГО СЕЗОНА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

«Мертвый сезон» на рынке ценных бумаг завершился в понедельник, 13 октября. Два выпуска облигаций (ГКО-68 и ГКО-69), размещенные на предыдущей неделе, не только избавили банковскую систему от денежных излишков, но и спровоцировали резкий рост цен на ресурсы. Не улучшил положение и проведенный аукцион по размещению 2-го выпуска ГДО КД.

Долгосрочные облигации были размещены при минимальном интересе инвесторов — фактически размещено BLR 50 млрд. при участии шести дилеров. Дисконтная доходность по отсечению составила 4,44% (BLR 900 тыс.), по средневзвешенной — 3,12% (930 тыс.). По первому купону процентная ставка определена в размере 38,02% годовых. 15 и 16 октября проводилось доразмещение по ценам 100,1 и 100,2 процента от номинала соответственно. Однако отвлекать ресурсы на столь длительный срок, получая лишь купонный доход, желающих не оказалось. Вторичный рынок ГДКО должен работать по образу и подобию рынка ГКО, с отражением движения облигаций в депозитарии Национального банка. Уже на следующий день после аукциона возникли предложения по покупке купонных облигаций с дисконтом до 95%, так что есть надежда на ликвидное обращение новой бумаги на вторичном рынке.

Всю прошедшую неделю ставки по сделкам REPO на 1-3 дня держались на уровне 25-60%, более длинных сделок практически не заключалось. В четверг, 16 октября, Национальный банк начал покупать ГКО в сделки REPO на срок от недели под 38%. Можно отметить, что в «коммерческом» рейсе деньги overnight продавались по значительно более низким ставкам — 15-20%. Коммерческие банки задерживали свои платежи, ожидая изменений рынка, и таким образом растягивали кризис. Однако уже в пятницу ситуация начала выравниваться, и ставки снизились до 20-35%.

Текущая неделя также не обещает быть спокойной. Помимо налоговых платежей, традиционно вызывающих рост ставок, на 21 октября назначен аукцион по размещению 70-го выпуска ГКО. Объем эмиссии определен в BLR 550 млрд., срок обращения — 288 дней, минимальное участие — 0,2% от объема эмиссии. Этот выпуск не предшествует погашению ранних выпусков ГКО, и при дефиците на рынке денежных средств возможно, что спрос не покроет предложений. В случае доразмещения период высоких ставок может продолжаться всю неделю.

ГОРЯЧЕЕ ДЫХАНИЕ МЕЖБАНКОВСКОГО РЫНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Всю прошедшую неделю рынок межбанковских кредитных ресурсов находился в возбужденном состоянии. Резко увеличившийся в начале недели спрос на свободные ресурсы на рынке межбанковского кредита и вторичном рынке государственных краткосрочных облигаций повышался в течение всех последующих дней недели.

Ситуация на рынке обострилась еще в пятницу позапрошлой недели. Один из крупнейших операторов рынка МБК сформировал значительный объем спроса, тем самым подняв ставки во время коммерческого рейса до 30%. В понедельник обстановка на рынке межбанковских ресурсов вопреки ожиданиям не выровнялась. Наоборот, потребность в ресурсах ощущалась практически у всех банков. Ставки на рынке межбанковского кредита в течение дня доходили до 40-45% годовых на overnight и до 35% в сутки на рынке гособлигаций. Тогда же, в понедельник, Национальный банк прислал телеграмму, которой в очередной раз снизил ставки по депозитам коммерческих банков. В частности, за размещение средств у него на один календарный день предлагалось всего 4% годовых. Однако это уточнение Нацбанка никак не повлияло на процентные ставки по ресурсам, так как ситуацию диктовал спрос со стороны других коммерческих банков. Такое положение на рынке сохранялось практически до конца недели и объяснялось, возможно, тем, что основные операторы рынка выполняли требования главного банка страны по выделению кредитных ресурсов для кредитования завершающихся осенних полевых работ.

Особенно напряженным оказался день 15 октября. В этот день многие банки в поисках свободных денежных средств взвинчивали ставки своим спросом до очень больших значений. Так, на вторичном рынке ГКО (сегмент РЕПО) была заключена сделка по продаже ресурсов (покупка облигаций) по ставке, превышающей 100%. Возможно, в этот день кто-то из банков даже останавливал платежи, так как многие из них испытывали трудности с поддержанием текущей ликвидности.

Ожидалось, что в середине недели ситуация на рынке станет спокойной. Однако спрос на ресурсы не уменьшался. В течение дня ставки колебались от 25 до 30% годовых по МБК, падая во время коммерческого рейса до 10-25%. Нехватка ресурсов была вызвана одним из крупнейших банков-операторов рынка межбанковского кредита — АСБ «Беларусбанк». Выполняя все то же «задание» Нацбанка, «Беларусбанк» изыскивает и выделяет огромные суммы ресурсов для него и для кредитования государственных программ. Все это приводит к тому, что банк не может обеспечивать безостановочное проведение платежей. В результате вся банковская система испытывает трудности с бесперебойным исполнением своих обязательств. Такая обстановка на рынке продержалась всю неделю. Лишь к концу данного периода ставки на коммерческом рейсе стали снижаться до 10-15%, но это было скорее исключением, нежели закономерностью.

По нашему прогнозу, на следующей неделе начнется период выплаты налоговых платежей в бюджет. Учитывая сложившуюся ситуацию, можно прогнозировать определенный «обвал» рынка. Также можно предположить, что ставки на рынке МБК достигнут максимально разрешенного Нацбанком уровня (в настоящее время — 72% годовых).

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

КУРС ДОЛЛАРА ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕСТАБИЛЕН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За период с 13 по 17 октября курс доллара США на валютных торгах ММВБ понизился на 2 пункта, или на 0,034%.

Динамика изменения курсовой стоимости американской валюты напоминает ситуацию прошлого периода, когда в течение недели курс доллара США то понижался, то повышался. К концу же прошедшей рабочей недели курс американской валюты был зафиксирован на отметке 5868 RUR/$.

За все это время на ММВБ было проведено 77 сделок, предложено $134 млн. 430 тыс. США и запрошено 126 млн. 940 тыс. Объем торгов составил $82 млн. 430 тыс.

Курс доллара, по данным Центрального банка Российской Федерации, на прошедшей неделе вырос на 6,5 пункта, или на 0,111%, и составил к концу недели 5878,50 RUR/$. Объявленный на 18 октября Центробанком курс доллара был зафиксирован на уровне 5878 RUR/$.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

КУРС БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ ДОСТИГ ИСТОРИЧЕСКОГО МИНИМУМА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Прогнозы «БДГ», представленные в прошлом обзоре, полностью подтвердились. Падение белорусского рубля на межбанковском рынке в начале недели приостановилось, а затем сменилось ростом. Белорусский рубль натолкнулся на сильную поддержку на уровне около 40 000 BLR/$.

В результате «медвежий» тренд оказался серьезно скорректирован, и крупные игроки начали игру в противоположную сторону. К этому их подтолкнули клиенты, осуществляющие на ММВБ конвертации «белорусский рубль—российский рубль». В конце недели на бирже наблюдался мощный клиентский спрос на белорусскую валюту со стороны двух крупных операторов рынка.

В четверг кросс-курс белорусского рубля на ММВБ был зафиксирован на отметке 39895 BLR/$, в то время как внебиржевая торговля до начала биржевой сессии ММВБ открылась на уровне 40200/40400 BLR/$. Ориентируясь на поведение клиентов, московские спекулянты после завершения биржевых торгов начали скупать белорусские рубли, к концу дня подняв котировки до 39700/39800 BLR/$.

В пятницу спрос на белорусские рубли на ММВБ вырос еще больше, так как к сохранившемуся клиентскому спросу добавился спекулятивный интерес банков, почувствовавших тенденцию к смене направленности тренда.

На будущей неделе следует ожидать стабилизации рынка на достигнутом уровне цен. Рост белорусского рубля до 0,15 BLR/RUR на ММВБ и 39000 BLR/$ на межбанке возможен, хотя его вероятность не очень велика. Есть почти абсолютная уверенность в том, что поддержка 0,147 BLR/RUR на ММВБ и 40000 BLR/$ на внебиржевом рынке на будущей неделе не будет пробита.

По оценкам экспертов ММВБ, сделанным на основе математического и технического анализа, уровень 0,145 BLR/RUR и 40000 BLR/$ с вероятностью около 70% является абсолютным историческим минимумом нынешнего года и стартом для среднесрочного повышательного тренда белорусского рубля.

На прошлой неделе Национальный банк Украины не допустил укрепления гривны выше 1,87 UAN/$ и начал плавно понижать ее курс на УМВБ. В пятницу фиксинг в Киеве составил 1,871 UAN/$. Основные игроки не нашли контраргументов для действий Нацбанка, и курс гривны не смог вернуться в повышательный коридор, хотя такие попытки предпринимались. Их неуспех обусловлен тем, что инвесторы рынка госбумаг сегодня ориентируются на гарантированные коридором краткосрочные вложения до конца года и потому при нынешнем курсе гривны не вкладываются в ОВГЗ. Цены 1,87-1,875 UAN/$ по состоянию на середину октября соответствуют курсовому плану Нацбанка, но не обеспечивают приемлемую доходность гривневых вложений — 13-14% годовых. Отсюда и низкие объемы реализации гособлигаций на прошедшей неделе при неограниченном предложении их со стороны Минфина Украины. 13-15 октября выручка Минфина от реализации ОВГЗ составила всего UAN 33,77 млн. Гривна пока не очень интересна для инвесторов. На следующей неделе можно ожидать продолжения ее плавной девальвации и снижения курса на УМВБ до 1,875 UAN/$.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 16.10.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
13.10.97	106094	106094	106094	4.7100	16
14.10.97	102823	90923	102823	4.7400	16
15.10.97	118930	108830	118930	4.7600	15
16.10.97	107057	57057	107057	4.7800	16
17.10.97	98053	98053	98053	4.7800	
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
13.10.97	429	1228	499	21750.0000	13
14.10.97	329	693	338	21700.0000	13
15.10.97	456	876	456	21700.0000	7
16.10.97	711	2060	1220	21200.0000	14
17.10.97	1652	104	420	21500.0000	
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
13.10.97	3100	3100	3100	28060.0000	16
14.10.97	3175	2664	3175	28130.0000	18
15.10.97	3046	3046	3046	28130.0000	16
16.10.97	2065	881	2065	28210.0000	18
17.10.97	2825	2597	2825	28250.0000	
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
13.10.97	329	329	329	16060.0000	12
14.10.97	793	793	793	16060.0000	12
15.10.97	398	398	398	16060.0000	9
16.10.97	730	356	730	16150.0000	11
17.10.97	240	466	466	16100.0000	
**** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние*					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ,
тел.29-26-50, факс 29-25-56

Наблюдательный совет, Правление, профсоюзный комитет и коллектив Приорбанка **глубоко скорбит по поводу трагической гибели** управляющего филиалом Приорбанка в г.Молодечно

БОГДАНА Генриха Васильевича

и выражает соболезнование семье и близким покойного.

СТРОИТЕЛЬСТВО

СКОЛЬКО СТОИТ ДОМ ПОСТРОИТЬ?

Алексей УРБАН

16 октября в пресс-центре Дома печати состоялась встреча за круглым столом, посвященная проблемам функционирования и развития сферы жилищного строительства в Беларуси. В заседании приняли участие представители соответствующих подразделений Минфина, Минэкономики, Мингорисполкома, Миноблисполкома, АСБ «Беларусбанк», а также администрации ОАО «Забудова» и ассоциации «Рациональный дом».

Лейтмотивом всех выступлений был вопрос о финансировании отрасли. По мнению генерального директора «Рационального дома» Владимира Лопатина, которое поддержали участники заседания, жилищное строительство может эффективно развиваться только при условии внедрения альтернативных внебюджетных источников финансирования. А главной новостью для присутствующих стало известие о бедственном положении белорусского флагмана производства строительных материалов и строительства индивидуального жилья — ОАО «Забудова».

Как известно, жилищное строительство названо одним из основных направлений социально-экономического развития Беларуси. В 1997 году планируется ввод 3252 тыс. кв.м жилья. Тем не менее, как заявила начальник управления жилищной политики Минстройархитектуры г-жа Смирнова, уровня 1990 года (ежегодный ввод 5282 тыс. кв.м жилья) планируется достичь только к 2000 году.

По ее словам, структура источников финансирования жилищного строительства претерпела значительные и в некотором роде символичные изменения: если в 1991 году за счет государства (республиканский и местные бюджеты, средства госпредприятий) возводилось и сдавалось в эксплуатацию примерно 76,5% жилых площадей, то в 1996 году этот показатель сократился до 31,5%, а в текущем — до 27,2%. Доля ЖСК и индивидуального строительства соответственно возросла до 63%.

Государство в отношении строительства и предоставления жилья оставляет за собой право поддержки социально уязвимых групп населения. Определено около 30 групп «льготников», 10 — «внеочередников», 20 — «первоочередников» и 7 групп населения, пользующихся преимуществами. В текущем году планировалось выделение из средств республиканского и местных бюджетов BLR 500 млрд. субсидий (к сегодняшнему дню эта цифра увеличена до BLR 648 млрд.). По итогам первого полугодия 3119 человек получили финансовую поддержку государства, которая оказывается в виде как одноразовых безвозмездных субсидий, так и льготных кредитов на строительство жилья.

14 октября в Минэкономики прошло обсуждение бюджета и его структуры, «разбивки» по направлениям жилищного строительства будущего года. В 1998 году планируется ввод 3825 тыс.кв. м. Не уточняя цифр, Александр Гордеев, начальник отдела финансово-строительных организаций Минфина, тем не менее заметил, что *«это будет уже не 1 триллион рублей, это будет десяток триллионов рублей государственной поддержки»*. BLR 1200 млрд. из республиканского бюджета, по словам г-на Гордеева в 1997 году планируется потратить в основном на поддержку строительства жилья для военнослужащих, уволенных в запас, воинов-интернационалистов, инвалидов, ветеранов, переселенцев и представителей силовых структур. По его словам, средства местных бюджетов по рекомендации Минфина в основном расходуются на строительство инфраструктуры (канализационных коллекторов и прочего).

Обсуждалась на встрече и тема строительства жилья для жителей сельских районов. Поддержка этого направления выделена государством в отдельную программу. Из общей суммы государственной помощи примерно BLR 150 млрд. предусмотрено на строительство жилья для сельских жителей. Его объемы, по словам заместителя начальника управления строительства Миноблисполкома Олега Кругликова, за 1996 год выросли на 32%, за 1997 год — на 37% (по сравнению с аналогичными периодами предыдущих лет), и работа идет уже на пределе возможностей строительных предприятий, работающих в Минской области.

У сельского жилищного строительства ряд специфических проблем. В отличие от городского жителя сельскому, как правило, требуются средства на строительство различного рода хозяйственных построек. А доход у сельчан ниже, чем у горожан, поэтому проблемы с возвратом кредитов возникают чаще. На селе немало незавершенного жилья, строительство которого начато на средства колхозов и совхозов. Галина Малявко, начальник кредитного отдела городского управления «Беларусбанка», считает, что причина масштабности «незавершенки» в сельской местности еще и в непомерных «аппетитах» кредитуемых: *«Не всегда нужно строить то жилье, которое не можешь оплатить»*. Кроме этого, было отмечено, что даже в рамках кредитуемого лимита площади банковская ссуда покрывает лишь 80-85% от общей стоимости строительства. Оставшаяся часть должна оплачиваться собственными средствами кредитуемых. Тем не менее, чтобы увеличить объем предоставляемого кредита, «Беларусбанк» в качестве эксперимента обратился к методике расчета дохода семьи в целом.

Хватает проблем и в сфере жилищного строительства для города. По словам Елены Пехоты, представителя Мингорисполкома, сейчас по Минску освоено около BLR 900 млрд., а для того, чтобы выполнить запланированный объем работ, необходимо еще около BLR 200 млрд. По словам Николая Кома, также представителя Мингорисполкома, в городе около 100 тыс. «очередников» в каждом районе, из которых 30-35 тыс. — «льготники». В 1997 году начислено только BLR 115 млрд. субсидий, получили которые 1700 человек. Вместе с тем, почти «пустым» остается жилищный фонд «вторичного» жилья для «очередников».

По словам г-на Кома, ситуацию в какой-то мере могла бы исправить программа развития строительства индивидуального жилья. Мингорисполком очень рассчитывает на деятельность ОАО «Забудова». Однако присутствующий на заседании заместитель гендиректора ОАО Петр Коврига заявил, что строительство, осуществляемое по линии акционерного общества, на грани остановки. Причина — финансовые проблемы. ОАО «Забудова» строит жилье в двух районах города: по проспекту газеты «Известия» (24 дома) и в Большой Степянке (58 домов). Причем строится оно из стройматериалов, производство которых налажено в поселке Чисть по современным зарубежным технологиям. Но дело в том, что минимальная потребительская стоимость кредитуемой площади определена в BLR 8,029 млн. за 1 кв.м, а стоимость современных и более качественных материалов, производимых в Чисти, естественно, выше средних цен на обычные стройматериалы, что увеличивает стоимость возведенного «Забудовай» жилья. По словам Петра Ковриго, у предприятия нет собственных средств для окончания строительства 41 дома.

По мнению Владимира Лопатина, будущее жилищного строительства и индустрии производства строительных материалов зависит от развития внебюджетных источников финансирования. Во всем мире даже весьма обеспеченные люди редко приобретают жилье «сразу». И даже практикуемая у нас долевая оплата жилья по силам лишь узкой прослойке общества.

В большинстве же стран Европы используется кредитно-сберегательная система, позволяющая оплатить часть стоимости жилой недвижимости, использовав собственные накопленные средства, а оставшуюся часть — полученным кредитом, погашение которого производится уже после вселения. Такая система вполне может стать доступной, например, для мелких предпринимателей.

Льготное субсидирование, кредитование, производимое под процентную ставку, уступающую инфляции, и на длительные сроки, производится из бюджета Минфином, у которого зачастую один дополнительный источник денег — печатный станок. Таким образом, по мнению г-на Лопатина, стимулируется дополнительная эмиссия, подстегивается инфляция. Поэтому даже такой источник жилищного финансирования, как кредитование населения, нельзя строго называть внебюджетным.

Популярный некогда вид жилищного строительства посредством ЖСК получил развитие, когда инфляция имела невысокие и устойчивые показатели, когда существовал жесткий репрессивный механизм гарантии возврата полученного кредита. Сейчас ЖСК превратился в некий собес, что обусловило его отмирание.

Теперь необходима по-настоящему внебюджетная, неэмиссионная система оплаты жилищного строительства. Эту роль, по мнению г-на Лопатина, должна сыграть кредитно-накопительная система, реализованная в Беларуси в виде программы «Рациональный дом». Эта программа создается уже два года и имеет статус государственного эксперимента. За основу была взята немецкая система «Стройсбережения», в рамках которой в Германии строится около 80% жилья. Применяется такая программа и в Польше, а в Чехии ее участниками являются более полумиллиона человек. Ассоциация «Рациональный дом», начавшая работу с 12 мая, уже имеет 519 вкладчиков, 32% которых — «очередники». Ассоциация располагает BLR 9,2 млрд. средств инвесторов на трастовых счетах «Беларусбанка», с которых под контролем банка происходит оплата построенного жилья. По словам г-на Лопатина, главная задача, решение которой необходимо для развития системы, *преодолеть недоверие населения, основанное на горьком опыте «сотрудничества» с различного рода финансовыми пирамидами.*

ТЕНДЕР

ОПРЕДЕЛЕНЫ ПОСТАВЩИКИ САХАРА-СЫРЦА

Вадим СЕХОВИЧ

16 октября в Минсельхозпроде Беларуси состоялось второе заседание тендерной комиссии, на котором был определен список фирм — поставщиков сахара-сырца на белорусские сахарные заводы на 1998 год. Ими стали четыре белорусские и две российские компании.

Как известно, заявки на участие в тендере подавали 8 фирм. Но к 7 октября, когда состоялось первое заседание тендерной комиссии, претендентов осталось уже 7. «Белагроинторг» не представил в срок ни пакета необходимых документов, ни тендерного обеспечения ($50 тыс.), и решением тендерной комиссии был отстранен от дальнейшего участия. 16 октября о снятии своих предложений заявило ЗАО «ЮСБА». Правда, в этот же день на заседании появились представители ТД «Белая Русь», которые предъявили пакет документов без тендерного обеспечения. Тем не менее их предложения были рассмотрены комиссией, но признаны не совсем приемлемыми.

Заместитель министра сельского хозяйства и председатель тендерной комиссии по подбору поставщиков Иван Аверченко заявил, что он *«весьма доволен тем, что победителями стали фирмы, которые уже участвовали в поставках в Беларусь сахара-сырца в 1997 году»*. Это белорусское ООО «Фрамострест», финансовая компания «Белинтерфинанс», ООО SARIMEX и российское ЗАО «ВАМ» (С.-Петербург). Из прошлогодней обоймы по неизвестным причинам выпали фирма «АТЭКС», а также ТД «Белая Русь» и ЗАО «Белланд» (правда, в отличие от «АТЭКСа» две последние фирмы в прошлом году завезли незначительные объемы сахара-сырца). Новые поставщики — Белкоопвнешторг «Белкоопсоюза» и еще одна российская фирма — PRODIMEX (г. Москва).

Эти шесть компаний должны в течение зимы—лета 1998 года поставить для 4 сахарных заводов «Белгоспищепрома» 250 тыс. тонн сахара-сырца. В ближайшее время будут определены квоты для каждой из фирм — в процентном отношении к заявленным в тендерных предложениях объемам. Однако, как отметили в ведомстве, предпочтение при распределении будут отдаваться фирмам, которые уже участвовали в поставках сахара-сырца в Беларусь и неплохо зарекомендовали себя на этом поприще. Так что PRODIMEX и Белкоопвнешторг «Белкоопсоюза» должны получить меньшую квоту. Наибольшую заявку выставила фирма «Фрамострест», меньше всех — Белкоопвнешторг «Белкоопсоюза», который будет завозить сахар-сырец по правительственной линии в обмен на удобрения.

Весь поставленный по контрактам сахар-сырец планируется переработать четырьмя белорусскими сахарными заводами на условиях толлинга. То есть право реализации готового белого сахара остается за поставщиками сырья. Белорусские заводы получат либо валюту за услуги по переработке (около $75 за тонну переработанного сырца), либо белый сахар на эту сумму. Единственной из шести победивших фирм, пообещавшей в своих предложениях *«максимальную реализацию сахара в РБ»*, стала финансовая компания «Белинтерфинанс».

ТРАНСПОРТ

В МИНСКОЙ ПОДЗЕМКЕ ОТКЛЮЧЕНЫ ВСЕ ТЕЛЕФОНЫ

Вадим СЕХОВИЧ

В нынешнем году 7 ноября в Беларуси будет официально отмечаться не только «реабилитированный» в 1994 году День октябрьской революции, но и 50-летие Минского автомобильного завода. Мэрия Минска к этой знаменательной дате подготовила подарок и имениннику, и городу. 7 ноября состоится торжественное открытие двух новых станций Минского метрополитена — «Автозаводской» и «Партизанской».



Минский метрополитен также празднует в этом году юбилей — 20-летие с начала строительства первой очереди метро в 1977 году. История минского метрополитена хоть и невелика, но достаточно интересна.

ПОДАРОК ЗАВОДЧАНАМ

Начальник управления транспорта и связи Мингорисполкома Николай Вовуло считает, что в ситуации, когда парк наземного общественного транспорта города изрядно «потрепан» в связи с экономическими неурядицами, метрополитен фактически спасает столицу. Так, с 1991 года количество автобусов, обслуживающих городские маршруты, уменьшилось с 2200 до 1700. Но даже при возросших объемах перевозок это сокращение во многом удалось компенсировать. Как сообщил «БДГ» начальник Минского метрополитена Владимир Набешко, *«предполагается, что с началом движения на этом участке удельный вес метрополитена в перевозках пассажиров увеличится с 28 до более чем 30%. В районе этих станций достаточно пассажирообразующих объектов: «Партизанская» — это район универмага «Беларусь», гостиницы «Турист», подшипникового завода и довольно мощного жилого массива. О значении «Автозаводской», я полагаю, не стоит говорить. По нашим расчетам, каждая из станций возьмет на себя до 35-40 тысяч пассажиров в сутки. Ввод новых участков метро, как правило, влечет за собой изменение режима работы наземного транспорта. Что касается «Партизанской» и «Автозаводской» станций, то уже сегодня прорабатываются варианты снятия соответствующих автобусных маршрутов, благодаря чему появится возможность закрыть довольно актуальную проблему транспорта в районе Шабанов».*

«БЕСХОЗНЫЙ» ТРАНСПОРТ

Во времена СССР метрополитены находились в структуре МПС СССР, где ими распоряжался отдельный главк — «Главметрополитен», который, по определению г-на Набешко, *«был и дирижером, и отцом, и судьей»*. После 1991 года Минский метрополитен, как и большинство союзных, оказался в коммунальной собственности. Нельзя сказать, что руководство минского метро тяготится установившейся субординацией. Но близкое соседство с Совмином (управление Минского метрополитена находится как раз напротив Дома правительства), а также пример Белорусской железной дороги, которая с недавних пор переподчинена правительству, заставляет делать определенные выводы. Правда, ближе всех к управлению Минского метрополитена расположен все же Мингорисполком.

— Мы подчиняемся Мингорисполкому даже не напрямую, а через производственное управление транспорта и связи. Естественно, что среди прочих его структур и их проблем («Минскпассажиравтотранс», «Минскглавэлектротранс») метрополитен и его проблемы теряются. А ведь это уникальное транспортное средство, которому нет аналогов в республике. Метрополитен, конечно, не железная дорога — что такое 22 км против 5,5 тыс.? Но, учитывая его специфику, по моему мнению, он должен подчиняться по схеме железной дороги — правительству. Горисполком, конечно, заботится о нас. Но сложности его бюджета и другие факторы не всегда позволяют эффективно решать возникающие проблемы.

ПОЧЕМУ В МЕТРО НЕ РАБОТАЮТ ГОРОДСКИЕ ТЕЛЕФОНЫ

Экономические показатели Минского метрополитена, на первый взгляд, неплохи: самоокупаемость перевозок составляет около 60-62%. Тогда как метро в бывших республиках Союза компенсируют в среднем 35-40% затрат. Однако, по словам г-на Набешко, этот показатель искусственен:

— Необходимо уяснить, что метро было, есть и останется дотируемым предприятием. При нынешних проблемах финансирования и получения этих дотаций мы строго ориентированы на выплату только первоочередных платежей — за теплоэнергоносители, а также налогов в бюджет и зарплаты. Остальное, как говорится, урезается — тем самым снижаются эксплуатационные расходы. Как только они снижаются, растет показатель самоокупаемости. Например, сегодня на метрополитене отключены все городские телефоны — за неуплату. Это не первоочередной платеж, а связисты, не получив от нас около BLR 2,5 млрд., приняли ответные меры. На жизнедеятельности метро это не отразится, и пассажиры никак не пострадают. Однако конфликт со связью характеризует общую ситуацию на метрополитене.

По отношению к метрополитену допускается много несправедливости. Скажем, громадные основные фонды, которые оцениваются примерно в BLR 3 трлн. 800 млрд. А по действующему законодательству он на общих основаниях платит налог на недвижимость: в местный бюджет ежемесячно уходит около BLR 2 млрд. 900 млн.

Мы получаем дотации оттуда же, куда уходят наши налоги — из городского бюджета. Но в силу объективных причин горисполком не всегда может своевременно выделить нам средства. Одно время картотека неоплаченных счетов доходила до BLR 40 млрд. Вовремя не делает отчислений город — соответственно не вовремя платим мы, начисляется пеня, и по ней мы вынуждены платить уже из своей прибыли. В прошлом году потеряли таким образом около BLR 1 млрд.

МАЛЕНЬКАЯ ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА ИСПЫТЫВАЕТ БОЛЬШИЕ ПРОБЛЕМЫ

По сути, метрополитен является подземной железной дорогой. Костяк трудового коллектива здесь составляют железнодорожники: те, кто пришел с железной дороги, и те, кто в любое время может уйти туда. И это еще одна проблема метрополитена, о которой говорит г-н Набешко:

— Нынешняя схема подчиненности, финансирования и вообще отношения к метрополитену не только не дает нам преимуществ, но в чем-то даже ущемляет по сравнению с теми же «Минскпассажиравтотрансом» и «Минскгорэлектротрансом». Средняя зарплата у нас ниже — около BLR 2,8 млн. Между тем у нас много часов работы в ночную смену, в тяжелых и даже вредных условиях. Железная дорога по оплате труда сегодня имеет тариф первого разряда (BLR 500 тыс.), а мы строго придерживаемся республиканского (BLR 220 тыс.). Люди уходят, и их можно понять. В некоторых подразделениях текучесть кадров составляет 12-14%. И это опасное явление, потому что уходят лучшие, профессионалы.

СПРАВКА «БДГ».

Движение на первой очереди Минского метрополитена было открыто в июне 1984 году. В то время минское метро представляло собой 8 станций от «Института культуры» до «Московской». Следующим этапом стало строительство участка «Московская—Восток». В дальнейшем, с 1985 года, все работы по вводу новых магистралей проводились только на заводской линии. Сначала были построены 6 станций от «Тракторного завода» до «Фрунзенской», потом вторая очередь заводской линии — «Фрунзенская—Пушкинская». Сегодня Минский метрополитен представляет собой 17 станций и 18,5 км путей.

С вводом в действие нового участка «Тракторный завод—Автозаводская», начало работ по которому относится на конец 80-х годов, Минский метрополитен пополнится двумя станциями, продлится на 3,5 км и в итоге будет представлен 19 станциями, 1 электродепо и 22 км эксплуатационных линий.

В соответствии с генеральной схемой развития города к 2000 году на заводской линии должна быть построена еще одна станция — «Могилевская». В комплексе с ней планируется возвести второе электродепо. К 2003 году намечено открытие трех станций от «Пушкинской» до «Каменной горки», а примерно к 2005 году — станции в Уручье. К далекой перспективе относится проект строительства третьей линии от Зеленого луга до ул. Корженевского, которая пересечет заводскую и московскую линии в районе станций «Фрунзенская» и «Площадь независимости». Кроме того, у руководства города есть планы по продлению заводской линии до Красного бора.

СПРАВКА «БДГ».

Минский метрополитен находится в собственности города Минска, подчиняясь вместе с «Минскпассажиравтотрансом» и «Минскглавэлектротрансом» производственному управлению транспорта и связи Мингорисполкома. В городских перевозках на него приходится 28% всех пассажиропотоков города. В среднем в сутки услугами метро пользуется около около 500 тыс. пассажиров.

Структурно метрополитен подразделяется на 7 служб (движения, подвижного состава, пути и тоннельных сооружений и др.), в которых работает около 2 тыс. человек.

Подвижной состав представляет собой 144 вагона Мытищинского вагоностроительного завода и петербургского завода «Вагонмаш» им. Егорова. Для участка «Тракторный завод—Автозаводская» один четырехвагонный состав был приобретен за счет президентского резерва (около BLR 50 млрд.), два состава куплено за счет средств транспортного сбора, выделенных горисполкомом.

СПРАВКА «БДГ».

В структуре себестоимости услуг Минского метрополитена первое место занимает электроэнергия — 27%. Далее следуют зарплата — 23,7%, амортизация — 18,4%, налоги — 12,0%, теплоэнергия — 11,0%, материалы и топливо — 3,6%, водоснабжение — 2,4%, капитальный ремонт — 0,1% и прочие — 1,8% (данные на I полугодие 1997 года).

ТОРГОВЛЯ

БЕЛКООПСОЮЗ ПОШЕЛ В НАРОД

Светлана САБИЛО

На минувшей неделе стало известно о беспрецедентном постановлении правления Белкоопсоюза — 7 человек из руководящего звена сняты с занимаемых должностей, судьба еще троих решится в течение месяца. Это, так сказать, резонанс события, произошедшего 10 октября, когда вопрос о неудовлетворительном торговом обслуживании населения обсуждался не только на плановом заседании правления Белкоопсоюза, но и в Комитете госконтроля, Национальном собрании, где с обличительной речью президент Беларуси выступил лично.

«Мы считаем такую постановку вопроса со стороны Комитета госконтроля и президента справедливой, — заявил на пресс-конференции, состоявшейся 16 октября, председатель правления Белкоопсоюза Виктор Владыко. — *Начиная с прошлого года вся система работает прибыльно. Но раз где-то не дошли до конкретного человека, значит, грош цена всем этим показателям. Исходя из этого я и себе, и кадрам поставил задачу — дойти до каждого конкретного жителя»*. Таким образом, речь идет о 4,5 миллионна человек, которых обслуживает потребкооперация. Из них около 2 млн. — пенсионеры (70% всех стариков, проживающих в Беларуси).

Естественно, в отдаленных и малонаселенных деревнях с числом жителей менее 150 человек сельские магазины работают убыточно. Порой потраченный на доставку бензин оказывается дороже товара, а держать на полках дорогие или не пользующиеся повседневным спросом изделия нецелесообразно. Как сообщил г-н Владыко, на 1 сентября товарные остатки в системе потребкооперации составляли 28 дней, на 1 октября — 33 дня. Он считает это тревожным симптомом, так как происходит увеличение себестоимости товаров. По мнению председателя правления, сейчас самое главное *«утвердить и соблюдать ассортиментный минимум — то, что люди берут»*. Остальное — *«хоть танк, хоть самолет»* — по заявке доставлять покупателю прямо домой.

Вместе с тем на макроуровне Белкоопсоюз выполнил все плановые показатели. По данным за 9 месяцев, все отрасли потребкооперации сработали прибыльно. *«Если год назад из 118 районов только 10 работали прибыльно, то сейчас наоборот: 7 районов — с убытком, остальные — с прибылью»,* — уточнил председатель правления. Значительно выросла доля культурно-бытовых товаров, продаваемых на селе. По данным Минстата, за 8 месяцев продано 2233 телевизора (темп роста реализации — 243,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года), более 15 тыс. (107,5%) холодильников и морозильников, 2095 (172%) электропылесосов. Кроме того, на 221% увеличилась реализация мебели (за 8 месяцев сельское население купило ее на сумму BLR 117,670 млрд.) и на 399% — ковров и ковровых изделий. Село начало строиться (вероятно, сказались последствия урагана). Реализация пиломатериалов за 8 месяцев т.г. составила 132%, цемента — 175%, кирпича — 200%, древесно-стружечных плит — 417%, линолеума — 303%.

Как известно, Белкоопсоюз занимается и сельхоззаготовками. По данным на 16 октября, заготовка овощей в целом составила 56% необходимого объема, картофеля — 73%, фруктов — 80%. Овощи и фрукты, предназначенные для хранения, Белкоопсоюз старается закупать у населения по самым низким ценам, чтобы в конце зимы—начале весны их можно было продать по приемлемым.

В течение 9 месяцев за сданную сельхозпродукцию через магазины Белкоопсоюза населению выплачено BLR 621 млрд. (за весь прошлый год — BLR 520 млрд.). Из них за мясопродукты — BLR 291 млрд., овощи — BLR 47 млрд., в т.ч. за ранние огурцы — BLR 23 млрд., фрукты — BLR 57 млрд., в т.ч. за землянику садовую — BLR 24 млрд., дикорастущие ягоды и грибы — BLR 86 млрд., в т.ч. чернику — BLR 57 млрд. По словам г-на Владыко, есть семьи, которые на сдаче черники заработали по BLR 25-30 млн. Благодаря тому, что расчет за сданную через магазины продукцию осуществлялся сразу, Белкоопсоюзу удалось увеличить даже закупки свинины — на 7,5 тыс. тонн по сравнению с аналогичным периодом 1996 г. А сельское население за полученные таким образом деньги смогло купить себе новые товары, в том числе в магазинах Белкоопсоюза.

ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

КОЛОСС НА ГЛИНЯНЫХ НОГАХ

Антон МАКСИМОВ

В рейтинге мировых экспортеров оружия Россия занимает четвертое место, что вполне закономерно. А вот девятое место, на котором в 1997 году в этом списке значится Беларусь, для многих стало неожиданностью. Теперь эксперты ломают головы над вопросом: каким образом страна, обладающая относительно небольшим потенциалом ВПК, большинство предприятий которого переживает далеко не лучшие времена, сумела обойти таких признанных лидеров оборонного производства, как Словакия, Чехия и Югославия.

Этот взлет становится вполне объяснимым, если учесть особенности функционирования республиканской «оборонки», ее методики поиска потенциальных покупателей, корпоративные связи с российскими коллегами, а также масштабы наследия МО СССР. Следует отдать должное многочисленному директорату «почтовых ящиков», которые в перестроечные времена не бросались из крайности в крайность. Большинство заводов оборонной отрасли в 1989-1991 гг. избежало печальной участи многих аналогичных российских предприятий, резко перешедших на выпуск никому не нужных утюгов, самоваров и т.п. Мало того, используя связи в политических и деловых кругах, через чиновников в высших эшелонах власти и депутатский корпус представители ВПК смогли убедить Александра Лукашенко в необходимости поддержки отрасли на государственном уровне. В ответ оборонщики обещали уже к концу текущего года не только отработать предоставленные субсидии, но и обеспечить поступление средств в казну. Как видно, свое слово они сдержали.

Некоторые осведомленные источники утверждают, что стабилизация в «оборонке» стала возможной в результате реализации специально разработанной долгосрочной программы. Не исключено, что именно благодаря ВПК (а точнее, благодаря реализации продукции отрасли на внешнем рынке) в белорусской экономике кризисные явления не приняли обвальный и необратимый характер.

Возрождению предшествовали годы кропотливой работы. Ведь становление ВПК суверенной Беларуси проходило в условиях стремительного развала экономики, жесточайшей конкуренции на мировом рынке оружия. Ко всему прочему, сбытом военно-технического имущества (ВТИ), сулящим большие прибыли, стремились заниматься многие. Первоначально торговлю ВТИ осуществляло коммерческое управление Минобороны и внешнеторговые фирмы «Белинторг», «Белвнешспецтехника» и «Белтехэкспорт». Предпринимались попытки сделать круг продавцов еще шире.

В невидимой войне победила фирма «Белтехэкспорт» — во многом благодаря связям ее директора г-на Пефтиева во властных структурах. Однако отстоять монопольное право на продажу ВТИ не удалось. Распоряжением президента N291-18 от 1.8.1995 года создается внешнеторговая организация «Белспецвнештехника», которая наделяется правом *«экспортирования оружия и средств его доставки, боеприпасов, воинского снаряжения, военной техники, оборудования, технологий, услуг, ноу-хау, результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, применяемых при создании вооружений и военной техники»*. Новая структура, работающая под патронажем Совета безопасности, несколько потеснив нежелательного конкурента, взяла на себя реализацию наиболее выгодных контрактов. Хотя и дела «Белтехэкспорта» сейчас не так уж плохи. Об этом свидетельствует хотя бы то, что на днях фирма выступила спонсором концертов ансамбля «Чистый голос» в Минске.



На начальном этапе Беларусь специализировалась на продаже имевшихся на арсеналах и складах МО излишков вооружения. Несмотря на то, что в большинстве своем оно представляло собой морально устаревающее ВТИ, некоторые страны африканского континента и Юго-Восточной Азии изъявили желание его купить. Объясняется это относительно низкой ценой товара. Таким образом удалось избавиться от 10 тыс. автоматов АКМ (проданы в Судан), устаревших танков Т-54 (КНДР), средств авиационного поражения различного калибра (по некоторой сведениям, их купила Югославия) и т.д.

Затем настал черед боевой техники, находящейся на вооружении белорусской армии. Но продавать танки, орудия и средства ПВО, полностью разоружая полки в штате Минобороны, представлялось абсурдным. Под лозунгами о «разумной достаточности» и «реформирования в интересах войск» началось поголовное сокращение ведомства. Таким образом «Белспецвнештехника» и «Белтехэкспорт» получили возможность для продажи на внешнем рынке сотен бронемашин, самолетов и артсистем. Из реализованных на этом этапе контрактов наиболее дорогостоящими считаются поставки 100 танков Т-72 в Чехию и авиатехники в Перу.

Однако специалисты-оборонщики понимали, что, продавая старье, на стабильные прибыли рассчитывать не приходится. В связи с ограниченными возможностями белорусского ВПК и его тесными связями с российской «оборонкой» решено было расширять эти контакты. В 1995 году была образована финансово-промышленная группа «Гранит», которая, объединив ряд специализированных предприятий бывшего Союза, занялась проблемой модернизации систем ПВО. Белорусское ОАО «Пеленг» вошло в транснациональную промышленно-финансовую группу «Точность», которая специализируется на создании, модернизации и продаже высокоточного оружия: комплексов противотанкового и танкового управляемого вооружения, артиллерийских комплексов с управляемыми снарядами, зенитных комплексов «Тунгуска», «Панцирь-С», комплексов противоракетной обороны кораблей ВМФ «Каштан». Минское производственное объединение вычислительной техники включено в реестр поставщиков спецтехники для оборонных предприятий России. В кооперации с российскими заводами белорусская фирма «Камертон» разработала приборы определения типов самолетов по изображению на экранах радаров.

Вывод из этого может быть один: в автономном режиме белорусской «оборонке» просто не выжить, не говоря уже о конкуренции на мировом рынке оружия. Ее будущее немыслимо без дальнейшей интеграции с российским ВПК, даже несмотря на его достаточно сложное положение. И поскольку сейчас на российском рынке вооружений идет большой передел влияния, эксперты предсказывают приближение аналогичных процессов в Беларуси.

... И ТАНКИ НАШИ БЫСТРЫ

Виктор ДЕМИДОВ

В последнее время предприятия ВПК отдельных стран СНГ все увереннее выходят на прибыльный международный рынок высокотехнологичных вооружений. До недавних пор речь шла в основном о самолетах и ракетах. Теперь растет спрос и на танки.

«ЧЕРНЫЙ ОРЕЛ»

Несмотря на сложное экономическое положение в России, ее оборонный комплекс сохраняет способность производить современные образцы вооружений и военной техники. Подтверждением этому служит новейший танк Т-90 Омского завода транспортного машиностроения, или, как его окрестили создатели, «Черный орел».

До недавнего времени о существовании этой боевой машины знал только узкий круг специалистов и представителей министерства обороны России. Впервые возможности танка были открыто продемонстрированы на полигоне международной выставки вооружений, военной техники и конверсионной продукции в Омске, где машине аплодировали представители 47 иностранных государств.

Это последняя модель российских танков четвертого поколения, которая стала продолжением Т-72 и в какой-то мере — Т-80. Новый танк оснащен системой оптико-электронного подавления противотанковых управляемых ракетных снарядов. Принцип ее действия заключается в том, что она вычисляет подлетающий снаряд или ракету, выбрасывает средство-помеху и создает «условия неуправления» этим снарядом. Таким образом снаряд или ракета отводятся в сторону. Эффективность этой системы, по словам разработчиков, такова, что из десяти снарядов противника, выпущенных по «Черному орлу», только два могут попасть в цель, да и то вероятность поражения танка ими незначительна, так как, кроме многослойной брони, у «Черного орла» есть средства активной защиты типа «Арена». Эта система представляет собой пластины со взрывчатыми веществами, закрепленными на броне танка. Когда снаряд попадает в одну из таких пластин, она взрывается и отбрасывает его в сторону.

«Живучесть» танка повышается и за счет современной, тщательно рассчитанной на ЭВМ и в то же время простой компоновки основных узлов в самой машине. В случае выхода из строя одного из них «Черный орел» все равно способен выполнять боевую задачу.

Помимо совершенной системы защиты, Т-90 обладает и мощным вооружением. Вооружение танка представлено 100-миллиметровой гладкоствольный пушкой. Снаряды — осколочно-фугасные, кумулятивные; имеются управляемые ракеты. Пушка «Черного орла» может вести огонь прямой наводкой на удаление в 5 километров и более. Такой дальности стрельбы у танков вооруженных сил других государств мира еще нет.

Все это дополняется высокими маневренными и скоростными качествами «Черного орла». Эта машина, по мнению российских военных специалистов, должна составить костяк танкового парка вооруженных сил России после их реформирования.

Удивление вызывает только то, что Россия стремится продать новинку, даже не начав поставлять ее в собственные войска. А ведь не секрет, что значительная часть бронетанкового парка России до сих пор состоит из несовершенных устаревших Т-62 со слабым вооружением, не имеющих практически никакой защиты от современных противотанковых средств. Популярный Т-72 также морально устарел и малопригоден для современной войны, что наглядно доказали восставшие чеченцы. Более современных Т-80 в российских войсках немного и сегодня они не представляют реальной силы. Новый Т-90 жизненно необходим российской армии, но финансовое состояние оборонной отрасли заставляет чиновников продавать новейшую технику за рубеж.

УКРАИНСКИЙ Т-84

От россиян стараются не отставать украинцы, которые после распада СССР оказались собственниками новейшего танкостроительного завода в Харькове. Международная выставка вооружений, военной техники и технологий, прошедшая в Анкаре, засвидетельствовала, что Украина с ее новым Т-84 может выиграть тендер на поставку этих бронемашин Турции. В прошлом году Украина заключила очень выгодный контракт стоимостью $650 млн. на поставку Пакистану 320 танков Т-80 харьковского производства. Теперь некоторые из них, по свидетельству военных наблюдателей, утюжат окопы антиталибской коалиции на севере Афганистана. По мнению украинской стороны, у Киева есть серьезные шансы выиграть тендер на поставку бронетехники Турции.

Анкара приняла решение переоснастить свой танковый парк и готова израсходовать на приобретение тысячи бронемашин от $4 до $7 млрд. На обращение Турции уже отозвались танкостроители США, Германии, Великобритании, Франции, Китая и Словакии. Учитывая, что подавляющее большинство танков, состоящих ныне на вооружении турецкой армии,— американского производства, эксперты полагают, что именно США и станет главным партнером Анкары в будущей танковой сделке.

Тем не менее и украинские производители бронетехники имеют шансы на победу. Т-84 оснащен мощным двигателем в 1200 лошадиных сил, развивает скорость 70 километров в час и приспособлен к условиям пустыни. По мнению экспертов, уже такие свойства танка Т-84, как возможность преодоления без подготовки брода глубиной до двух метров, а также водных препятствий глубиной до пяти метров, прыжки с трамплина длиной до 10 метров при общем весе машины 46 тонн, делают Т-84 весьма конкурентоспособным. Но самым важным является то, что он стоит в два раза дешевле основных зарубежных аналогов — $1,5-2 млн., что позволяет ему особенно успешно конкурировать с иностранной бронетехникой. Кроме того, Т-84 по желанию заказчиков можно оборудовать зарубежными системами или узлами, а также адаптировать к стандартам НАТО.

БЕЛОРУСЫ ОСТАЮТСЯ ПРИ СВОИХ «ГУСЕНИЦАХ»

Беларусь, не располагающая собственными танкостроительными мощностями, остается пока на обочине бронетанкового бизнеса. Единственная перспектива — продажа ряду стран Азии и Африки танков Т-72, а также участие в программах технической модернизации машин этой модели, уже стоящих на вооружении различных стран. Модернизация может оказаться весьма выгодным делом. Ведь Т-72 наиболее распространен в войсках бывших советских союзников — всего за пределами бывшего СССР на вооружении различных стран состоит более 5 тыс. таких машин. Значительная часть их нуждается в установке новых, более совершенных систем ночного видения, управления огнем и связи, прицеливания. Все они могут производиться на белорусских предприятиях, ранее обслуживавших советский военно-промышленный комплекс. Благо опыт подобной работы не утрачен — до сих пор ряд белорусских заводов сотрудничает с Нижнетагильским вагоностроительным заводом — основным производителем танка Т-72 в России.

КАДРЫ

У БРЕСТСКИХ И ВИТЕБСКИХ МИЛИЦИОНЕРОВ НОВЫЕ НАЧАЛЬНИКИ

Отдел информации «БДГ»

17 октября Александр Лукашенко, наконец-то, назначил новых руководителей управлений внутренних дел Брестского и Витебского облисполкомов, освободив от занимаемых должностей прежних начальников этих структур — полковников милиции Михаила Зеленого и Александра Пахомова.

Фактически главы управлений лишились своих кресел уже несколько недель назад. Еще 29 сентября коллегия Министерства внутренних дел обратилась к Александру Лукашенко с ходатайством об освобождении Михаила Зеленого и Александра Пахомова от занимаемых должностей в связи с серьезными недостатками в их работе. Но президент, видимо, не мог найти времени на подписание соответствующего указа. И лишь после убийства председателя Комитета государственного контроля по Могилевской области, когда власти объявили крестовый поход против преступности, вдруг выяснилось, что в Брестской и Витебской областях возглавлять наступление некому.

Поэтому новым начальником управления внутренних дел Брестского облисполкома президент в срочном порядке назначил полковника милиции Михаила Колотухина, который ранее работал заместителем начальника того же УВД и курировал милицию общественной безопасности и специальную милицию. А руководителем управления внутренних дел Витебского облисполкома назначен полковник милиции Валерий Городенко, который до этого занимал должность заместителя начальника УВД Минской области.

В номере 67 за 13 октября нынешнего года «БДГ» рассказала об инциденте, произошедшем в Островецком районе, когда при попытке вывоза из Беларуси лома цветных металлов был задержан гражданин Литвы. Впоследствии выяснилось, что действовал он при содействии одного из местных стражей правопорядка. Островецкие сыщики приняли данное уточнение на свой счет и обиделись на автора материала. Поэтому уточняем: в деле фигурирует представитель минской милиции.

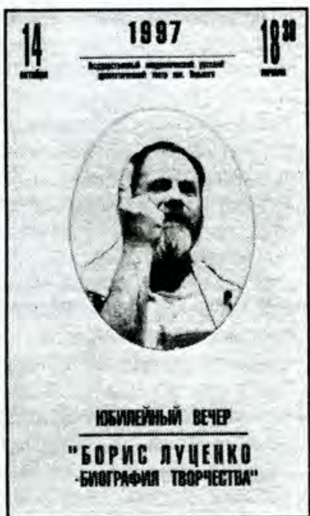
ТЕАТР

БАЛ С ФЕЙЕРВЕРКОМ

Лилия БРАНДОБОВСКАЯ

В минувший вторник чествовали увенчанного многими наградами замечательного режиссера Бориса Ивановича Луценко. Со словами благодарности и признательности на сцену поднимались поклонники, чиновники, рано поседевшие в баталиях с этими чиновниками коллеги режиссера; вручали букеты бывшие гонители и те, кто равнодушно взирал на гонения. Обещали златые горы и профессорство в Академии искусств, где Бориса Луценко так и не утвердили в звании доцента...

Невольно всплывало в памяти четверостишие: «Семь спорят городов о дедушке Гомере — он милостыню в них просил у каждой двери». Не просил Луценко. Никогда и ничего. Кроме возможности работать. Если его хотели наказать — не давали ставить спектакли. Но все это в прошлом. Сегодня — цветы, аплодисменты, Академический народный хор, юные скрипачи из «Дара Божьего», поздравления Вознесенского, Хейфеца, Ефремова. Был даже цирковой медведь — живой, дрессированный.



У Бориса Луценко страсть — улучшать собственные спектакли. Переделывать. Что-то изымать, что-то добавлять. Случалось, совсем не на пользу завершенной работе. На последней в СССР «Прибалтийской весне» он ввел в свой готовый спектакль «Гамлет» хоровое пение, благо белорусская капелла оказалась в Вильнюсе. Спектакль затянулся и перекосился. Все, кто его видел ранее и предвкушал несомненный триумф, обомлели... А Луценко был спокоен. Ему нужен был эксперимент, а тут подвернулся удобный случай.

«Гамлет» сопутствует ему всю жизнь. И каждый раз это новый взгляд на трагедию. На выпускном спектакле в театральном институте перед зрителями предстал дворец, в котором банда уголовников праздновала победу, Эльсинор был залит вином и кровью. На сцене щедро расплескивали томатный сок. Попало и зрителям, сидевшим в первом ряду. Потом был спектакль Театра-студии киноактера. Встреча Гамлета с призраком случилась в гамме попойки, среди срамных девок. Призрак метался, его гнали. Так выглядит власть, когда она уже не у власти. Это было в октябре 88-го. В 97-м он снова ставит «Гамлета» в Русском театре.

К «Раскіданаму гнязду» он обращался трижды — в Купаловском театре, в кино, а сейчас — в Русском.

Когда-то в ответ на восторженный отзыв о «Трехгрошовой опере» Луценко обронил: «Я бы ее сейчас по-другому поставил. Я теперь знаю». И это об «Опере», прошедшей с триумфом.

Успеху он искренне радуется. Погружаясь в сотворенный им самим мир, узнает о нем нечто, «что и не снилось нашим мудрецам», и жаждет рассказать, поделиться, объясниться. Поэтому любит обсуждения после спектакля. Может выйти на сцену, чтобы поговорить о театре. Или вмешаться в действие с четким художественным обоснованием своего появления. Когда-то мечтал организовать театральный клуб. Это похоже на мечту Пиросмани, чтобы был стол, большой самовар и беседа об искусстве. И что поразительно: сформировался круг из генерирующих идеи единомышленников, чьим мнением дорожит театр, кому дорога именно эта труппа, именно с этим художественным руководителем.

Борис Луценко обладает удивительным даром — возрождаться. Снова и снова начинать с фундамента свой театр. Так было в первый раз — в Русском. Так было в никому тогда не известном Театре-студии киноактера после того, когда его, режиссера, вернувшего зрителя в театральный зал, прославившего театр, вынудили уйти. Он засучил рукава и с азартом начинающего принялся за работу. А потом снова — Русский. «Нельзя войти в одну реку дважды»,— твердили ему. Не устрашился. Вошел. Всегда новый. Не всегда понятный. С прежней отвагой.

Свой юбилейный вечер Луценко срежиссировал сам. Насколько это было возможно. Поздравления, песнопения и все положенное не запланируешь. Но рассказать о своей жизни он не доверил никому.

Все началось с терпкой мелодии Вайля — темой Мэккиножа из «Трехгрошовой». Юбиляр появился на сцене в длинном черном пальто с белым шарфом, задал тон всему действу и искусно смешал все: драматургию своей жизни и своих спектаклей. О близких ему людях, об учителях он говорил с нежностью, благодарностью, иронией, горечью и печалью.

А потом был фейерверк.

КОЛЛЕКЦИЯ

НА РОДИНЕ ДА ВИНЧИ В ЦЕНЕ СОВЕТСКИЙ РЕАЛИЗМ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Так случилось, что итальянский фабрикант начал покупать белорусскую живопись. Ему полюбился период 50—70-х, когда все жанры изобразительного искусства у нас еще существовали в классическом виде. Портрет имел сходство с оригиналом и потому был понятен, пейзаж походил на пейзаж, а натюрморт — на натюрморт. Незатейливые сюжеты будней молодых строителей «светлого будущего» наполнены радостью ожидания предстоящего счастья, раздумьями о ведущих к нему путях и дорогах.


Мечта Уго Питосси

Счет приобретенных Уго Питосси живописных полотен белорусских авторов давно перевалил за многие сотни. Прибыв восемь лет назад для открытия в Старых Дорогах совместного предприятия по производству дачных домиков, Уго Питосси большую часть свободного времени посвятил знакомству с местными художниками. Техник по образованию, Питосси давно украсил картинами свой трехэтажный дом в Италии. Но то, что он встретил в Беларуси, заставило его полностью сменить домашнюю экспозицию. *«Раньше, когда дома находилась только итальянская живопись, я почти не обращал на нее внимания. Сейчас я часто усаживаюсь перед картинами и подолгу рассматриваю их».*



Можно усомниться в том, что Италия — родина южной школы европейского искусства, источник вдохновения многих современных художников,— иссякла на свежие имена, но Уго Питосси утверждает: *«Они не производили на меня такого впечатления, как это произошло с работами белорусских мастеров».* Белорусская живопись 60-х годов привлекла итальянца своей реалистической манерой, искренностью чувств и тематикой. Темы приобретенных портретов, пейзажей, картин самые разные — историческая, военная и даже социалистическое строительство. Четыре выставки белорусских художников увидели итальянцы в городе Брешиа в курортной зоне озера Гардо, изданы каталоги к ним. *«Я убедился, что это нравится и другим итальянцам, а не только мне».*

— Портреты революционных деятелей, бронзовый «Ленин на велосипеде», картины на военные сюжеты — это дань моде, тяга к советской экзотике или ваше политическое пристрастие?

— Это мода. Но нельзя не учитывать девяти процентов итальянцев, отдавших на последних выборах свои голоса коммунистам. Во-первых, 9% — не так уж и мало, а во-вторых, для них эта тема интересна. Я знаю людей, в домах которых до сих пор есть портреты Ленина.

— Я знаю, что за свои работы наши художники просят намного меньше, чем их итальянские коллеги.

— В Италии, как и везде, у разных категорий художников цены различны. Малоизвестные авторы стоят дешевле прославленных. Но по сравнению с итальянскими художниками ваши стоят в 3-4 раза дешевле. Хотя помимо платы за картину, я имею дополнительные расходы: перевоз через границу, таможенные пошлины в размере 100% от оценочной стоимости, установленной экспертами Министерства культуры РБ. Последняя обычно ниже той суммы, которую я заплатил автору.

— Охотно ли художники расстаются со своими произведениями?

— По-моему, да. Возможно, потому, что Италия — родина стольких знаменитых художников! Кроме того, я издаю каталоги. В Беларуси далеко не каждый может себе такое позволить. Но самое главное — у меня с художниками сложились очень теплые дружеские отношения. Некоторые гостили у нас, участвовали в открытии выставок.

— Приходилось ли слышать от художников, что «эта работа не продается»?

— Есть картины, которые особенно дороги авторам. Часто это связано с воспоминаниями, разными событиями, с которыми не хотелось бы расставаться. Но иногда, за более высокую цену, мне удается переубедить художника.

— В Италии принято украшать свой дом произведениями искусства или коллекционирование картин лишь способ сохранения капитала?

— Картины знаменитых мастеров покупают для вложения денег. Картины среднего уровня — для оформления интерьера, если цена не превышает $3 тыс. Когда картина обходится в $30-40 тыс., это уже свидетельство не только силы страсти коллекционера. Очень немногие могут купить полотно за $100 тыс. только потому, что оно понравилось.

Существуют способы повысить стоимость приобретенной картины. С помощью специалистов в области искусства устраиваются выставки, издаются каталоги, заказывается реклама в СМИ — этот путь позволяет поднять цену картины раз в 50. Но работа от этого не становится лучше. У меня другие цели. Коллекционирование — мое хобби. Любимые художники — Адольф Гугель и Раиса Кудревич. Особенно нравятся их пейзажи, натюрморты, фигурные композиции. Я считаю, что самые лучшие работы этих художников мне приобрести не удалось. Они остались в белорусских и российских музеях.

— Как складываются отношения с известными белорусскими художниками, например, с Михаилом Савицким?

— Михаил Савицкий со своими работами не расстается. Его сын Андрей, тоже художник, считает работы отца бесценными и не позволяет никому ничего продавать. Я видел картины Савицкого, созданные им за последние 20 лет, в большинстве своем религиозные, сложной драматической тематики. 5-10 из них я бы, пожалуй, купил, но они слишком унылые и не имели бы успеха в Италии.

— Что такое «красивый дом» для итальянца?

— Старинный особняк, антикварная мебель, персидские ковры. Кстати, у меня дома мебель только XIX века. Располагай я большими средствами, была бы XVIII. Старинное кресло или целый гарнитур способны создать в доме особую атмосферу. Это не только невероятно красиво, но и неплохой способ вкладывания денег. Цена персидского ковра колеблется от тысячи до пяти тысяч долларов, а редкое кресло может стоить и все $60 тыс. Сейчас везде ценится старина.

***

Уго Питосси интересуют картины и с точки зрения капиталовложений. Пока он их оставляет себе, но может статься, придет время и продать.

На фоне увлечения большинства состоятельных итальянцев картинами лет на сто-двести постарше, страсть Уго Питосси выглядит несколько экзотично. Ему нравятся картины советских художников. Возможно, и потому, что ему трудно представить степень идеологического давления, оказываемого в те годы на авторов произведений. *«Это ваша история,— убежден он.— Всего того, что характеризует период 60-х, никогда уже не будет. В те времена белорусские художники работали с искренним энтузиазмом. А сейчас и старые, и молодые вынуждены делать коммерческие работы, чтобы легко их продать. И не вкладывают столько души, как делали прежде те, кто в такой степени в средствах не нуждался».*

СФЕРА ДОСУГА

ИГОРНЫЙ БИЗНЕС В СТРАНЕ АЗАРТНЫХ ИГРОКОВ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Возникновение в Беларуси игорного бизнеса в его классическом варианте, подразумевающем игровые автоматы с денежным выигрышем и казино, относится к 1990 году, когда была снята уголовная ответственность за организацию подобного рода развлечений. Пионером в этой области стало совместное советско-испанское предприятие «Фортуна», второй компанией, начавшей работу в этом направлении, — отечественный «Белаттракцион». Именно его стараниями в 1992 году в Минске открылись два казино — совместное белорусско-американское предприятие в гостинице «Юбилейная» и казино во Дворце спорта.

На начальном этапе формирования этой отрасли, в 1991 году, в Советском Союзе налог на доход игорных заведений составлял 70%, в Беларуси же после получения ею независимости законодатели снизили планку до 60%. Это позволило игорному бизнесу развиваться в республике достаточно цивилизованным путем, поскольку в России, подняв впоследствии



налог до 90% с дохода, государство своими руками создало криминальную сферу бизнеса, которая сегодня развивается отнюдь не по законам, принятым Госдумой. В Беларуси же все происходило более плавно, с постепенным привлечением инвестиций, и в результате сегодня только в Минске лицензии на работу в сфере эксплуатации игровых автоматов имеют более 50 предприятий, 12 лицензий выдано на создание казино. Такое предложение при невысоком спросе, обусловленном экономической ситуацией в стране, приводит к тому, что один из самых выгодных видов бизнеса сверхдоходов не приносит, не приходится говорить и о его повышенной рентабельности. В этих условиях Министерство финансов при уточнении налогового законодательства за 1996 год отменило налог на доход, и сегодня заведения игорного бизнеса, как и все остальные, платят лишь НДС и налог на прибыль.

Игровой бизнес в стране представлен белорусской ассоциацией активных игр и лотерей, объединяющей 22 национальных предприятия в сфере детских развлечений, лотерейного и ставочного бизнеса, и созданной в этом году представителями иностранного капитала федерацией «Игровой бизнес».

В ряде стран мира существуют ограничения для вливания иностранного капитала в сферу игорного бизнеса. У нас же все наоборот, и в результате предоставления иностранным и смешанным предприятиям льгот в налогообложении сегодня практически все крупные казино в городе являются совместными или в чистом виде иностранными предприятиями. Не стоит забывать и о том, что все СП созданы на базе крупных гостиниц, которые являются наиболее выгодными объектами, поскольку там гарантирован постоянный наплыв состоятельных посетителей.

Главной проблемой игрового бизнеса в Беларуси является отсутствие нормативной базы, а также конкретного органа, отвечающего за развитие данной сферы, что, в свою очередь, приводит к криминализации этой деятельности, недобросовестной конкуренции, вливанию в нее теневого капитала. В мировой практике в отношении игорного бизнеса принимаются специальные законы, создаются органы управления — наблюдательные советы региональных и муниципального уровня. Как правило, имеются нормативные документы по сохранности выручки и техническим требованиям к оборудованию, которые у нас отсутствуют вовсе, а само оборудование сертифицируется лишь с точки зрения его безопасности для посетителей. В ряде стран регулируется размер выигрышей, что, впрочем, у нас не является серьезной проблемой. Отметим, что специальное законодательство уже разработано и принято в соседних Латвии, Эстонии, Польше.

Отсутствие соответствующей нормативной базы в Беларуси осложняется наличием огромного количества контролирующих органов, которые проводят проверки порой с интервалом всего в несколько недель. Отсутствие четко сформулированных правил работы позволяет контролерам предъявлять самые неожиданные претензии. Между тем белорусский игорный бизнес все чаще сталкивается с фактами недобросовестной конкуренции, угрозами и прямым давлением, что свидетельствует об экспорте в Беларусь методов российского криминального мира.

90-процентный налог на прибыль игорного бизнеса в России создал условия, при которых он оказался практически вытесненным в теневой сектор, где сегодня накоплен солидный теневой же капитал. В условиях открытых границ и снятия 80-процентной таможенной пошлины на ввоз оборудования эти деньги вместе с комплектами казино ввозятся из России в Беларусь. И основную конкуренцию белорусский игорный бизнес ощущает со стороны именно российского криминалитета, который, нередко используя реинвестированный из СНГ капитал, выступает под маркой зарубежного партнера в том или ином СП. Наше азартное государство в проблемы игрового бизнеса не вникает, тогда как во всем мире он является своеобразным насосом, который позволяет откачивать неучтенные деньги из теневой экономики и вовлекать их в сферу легального налогообложения.

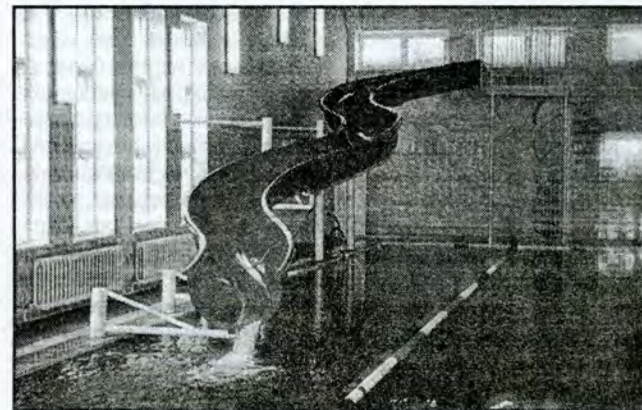
По словам генерального директора «Белаттракциона» Александра Калинина, в настоящее время инвестировать деньги в игровой бизнес Беларуси — дело рискованное. Предложение на этом рынке явно превышает спрос, и ожидать сверхдоходов или же просто повышенной рентабельности пока не приходится. Сегодня в городе работает примерно 800 игровых автоматов. Для американского или европейского города с полуторамиллионным населением это капля в море. В Минске простаивают и эти...

Поэтому сегодня «Белаттракцион» стал развивать направление, связанное с детскими парковыми аттракционами, рынок которых еще недостаточно насыщен. Впрочем, достичь успеха в этой области не удается опять же из-за низкой платежеспособности населения. Если средняя стоимость игры на детском развлекательном автомате в Германии составляет DEM 1-2, то у нас устанавливать такую цену бессмысленно, и стоимость жетона снижена до BLR 3 тыс.

Закупать новое оборудование в таких условиях практически невозможно, и потому «Белаттракцион» изучает возможности собственного производства, приобретая лишь игровые программы. Есть шанс, что в скором времени на рынке появятся игровые автоматы нового поколения, сделанные в Беларуси. В этом же направлении работает и совместное белорусско-итальянское предприятие «Белост». На лепельском агромеханическом заводе на базе телевизоров «Самсунг» с большим экраном выпускаются игральные автоматы, цена которых практически вдвое ниже цены зарубежных аналогов. ЗАО «Ремпроматтракцион» производит оборудование для казино. С 1988 года НПК «Центр-8» занимается разработкой и производством аттракционной техники. Сегодня здесь серийно выпускается 10 видов аттракционов, в разработке находится еще 25 моделей. В этом году НПК поставила свою продукцию в Гомель, Солигорск, на Нарочь. Однако это скорее исключение, чем правило: несмотря на то, что цены на отечественные аттракционы ниже мировых в два-три раза, белорусские парки не имеют средств на их приобретение, и примерно 90% всей продукции экспортируется в Россию. За год выпускается и продается продукции на $1 млн. На этой неделе на базе ТЭЦ-5 будет введен в строй комплекс крупногабаритных аттракционов НПК «Центр-8».

«Сегодня «Белаттракцион» импортирует в республику недорогие надувные аттракционы, — рассказал Александр Калинин. — *Однако мы столкнулись с ситуацией, когда Министерство экономики свело на нет норму закона, льготирующего НДС на ввоз основных производственных фондов, дав разъяснения, что понятие «основные производственные фонды» распространяется только на фонды промышленности. В результате ряду предприятий нашей ассоциации, которые завезли в этом году аттракционы в Беларусь, таможенный комитет на основании этого письма отказал в возврате налога на добавленную стоимость. И это при том, что одна единица оборудования стоит порой десятки тысяч долларов. Если этот вопрос не будет решен, то импорта детских аттракционов в следующем году не будет вовсе».*

Надо отметить, что «Белаттракцион» — не единственная компания, которая работает на отечественном рынке детских развлечений. Так, совместное белорусско-итальянское предприятие «Белост» разместило свои аттракционы на площадках парка Челюскинцев, где летом бывает до 117 тыс. человек в день, выбрав его в качестве основной зоны для размещения в будущем мак-



рокомплекса класса «Диснейленд». Была разработана трехлетняя программа размещения 15 аттракционов, инфраструктуры их обслуживания, предприятий общественного питания. Начало положило лезерное шоу интерактивного действия «Q-ZAR», первое и пока единственное в СНГ.

За лето нынешнего года через аттракционы прошло около 300 тыс. человек. Было очевидно, что поднимать цену за билеты выше $1 нельзя, ибо тем самым отсекается большое количество малоимущих граждан. Поставив цель привлечь посетителей, «Белост» проводил дни бесплатного обслуживания, продавались дешевые билеты на комплексное обслуживание, были организованы беспроигрышные лотереи, разыгрывались путевки на Канары. Все это сделало еще более очевидным тот факт, что развитие этого бизнеса сдерживается лишь одним — низкой платежеспособностью населения. Тем не менее за это время был приобретен определенный опыт, приблизилась к реализации идея луна-парка на колесах, который сделал бы детские аттракционы доступными не только для столичных жителей, вырисовался проект аква-парка на базе Дворца водного спорта... Однако сегодня все эти планы под угрозой срыва. Несколько недель назад вышел указ, согласно которому таможенная пошлина на арендованное оборудование (а именно таковыми являются аттракционы «Белоста») составляет 3% от его стоимости в месяц. В результате даже зимой, когда аттракционы не работают, придется платить весьма приличную сумму. Так что в самом ближайшем будущем аттракционы будут свернуты, а оборудование вывезено из страны. В результате действия вышеупомянутого указа государство все равно не получит требуемых таможенных пошлин, а отнюдь не избалованным развлечениями минчанам придется расстаться с перспективой получить свой Диснейленд, луна-парк и аква-парк.

По всей видимости, государство сочло, что аттракционы и иные виды развлечений являются роскошью, без которой нашим детям придется обойтись.

РЕЙТИНГ

КОМПАНИИ, КОТОРЫМИ ВОСХИЩАЕТСЯ МИР

Отдел новостей компаний

Ежегодно в течение 15 лет авторитетный журнал «Форчун» публикует список самых любимых компаний Америки. Это стало своего рода эквивалентом присуждения премий «Оскар» в области бизнеса. В этом году с помощью консультационной компании «Хэй груп» журнал попытался выяснить, какими компаниями восхищаются во всем мире, какие из них можно признать лучшими. В расчет принимались качество продукции или услуг, умелый финансовый менеджмент, дальновидная маркетинговая политика, стремление к победе и способность рисковать.

Среди победителей — «Дженерал электрик», крупнейший в мире производитель электроники и электрического оборудования, занявший первое место по качеству менеджмента (один из девяти признаков, по которым ранжировались компании).

Еще одной компанией, вошедшей в список, стала «Бритиш эйруэйз», которая несмотря на некоторые жесткие антитрастовые барьеры, сумела войти в альянс с другими авиалиниями, чтобы расширить сферу своего действия по всему миру.

Если что и отличает компании, которыми все восхищаются, от других, то это смелость, с которой они придерживаются своих убеждений даже перед лицом жесткой критики. Это качество полностью продемонстрировал руководитель компании «Кока-Кола» Роберто Гойсуэта и его будущий «наследник» Дуглас Ивестер. Эта фирма, которая 80% своих прибылей извлекает из операций за пределами США, в настоящее время консолидирует свой мировой бизнес по розливу напитков в небольшое количество хорошо капитализированных крупных предприятий. Респонденты, участвовавшие в опросе о лучших компаниях, ответили, что «Кока-Кола» — это компания номер один в мире с точки зрения качества продукции, привлечения и выявления новых талантов и глобальной эффективности. Они также единодушно решили, что «Кока-Кола» лучше всех в мире владеет техникой долгосрочных инвестиций.

Компания, вызвавшая восхищение своим умением рисковать, — японская «Сони». Она признана наиболее эффективной азиатской компанией с точки зрения осуществления бизнеса в глобальном масштабе и самой восприимчивой к новациям.

Уточняем номера лицензий турфирм, разместивших свою рекламу в "БДГ" за 16.10.1997г.
ППП "Смок"
Лицензия №012 от 14.08.96г. выдана Министерством спорта и туризма до 14.08.98г.
МППП "Ритм"
Лицензия №274 от 25.10.96г. выдана Министерством спорта и туризма до 25.10.98г.

Компьютерный столик - знамение времени.



Сначала был компьютер, и лишь потом пришло осознание того, что для продуктивной работы на нем необходима специальная мебель.

Сегодня компьютерные столики от "Фоловер" воплотили в себе последние достижения эргономики. А это значит- программисту созданы все удобства: снижается утомляемость, повышается производительность. Столик занимает минимум места, легко перемещается, великолепный дизайн и широкая гамма расцветок позволяют такому столику гармонично вписаться как в интерьер любого офиса, так и дополнить уют квартиры. Вам не составит труда подобрать себе столик в зависимости от ваших вкусов и финансовых возможностей. Цена на столики - от 86 до 240 у.е., выбор моделей достаточно широк. Также вы можете подобрать для себя недорогое офисное кресло. Контактные телефон фирмы "Фоловер": (017) 253-19-34.

РИА "АПАШ"

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

63879
Подписной индекс

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 150 000 руб., на месяц - 50 000 руб.	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

63879
Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 69 (412) 20.10.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Исполнительный директор: **Дина МИНА**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Татьяна БЕЛЯВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **2433**
Подписано в печать **18.10.97 в 18.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю